

親自交付首批SU7 已逾十萬人落大訂 雷軍：小米正式成為車廠

小米集團旗下小米汽車首款車型「Xiaomi SU7」3日開始交付，集團於北京亦莊小米汽車工廠舉行首批交付儀式。集團董事長雷軍於微博發文稱，「三年前的豪言壯語，今天變成了現實，我會將一台台嶄新的小米SU7親自交到首批車主手上。從今天開始，小米正式成為一家車廠。」他又笑稱，大家是否應該叫他為「雷廠長」。至於小米股價則於日前大升後回吐，3日收市跌4.4%，報15.56港元。

◆香港文匯報記者 蔡競文

雷軍3日親自主持小米SU7首批交付儀式，並在現場宣布，小米SU7開售短短幾日時間，就有超過10萬人落大訂，銷單量已經超過4萬單。他續表示，「這是一份沉甸甸的信任，我們一定要把產品做好、品質做好、服務做好，不辜負大家的信任。很多很多年以後，我們一定都還會一直記得今天：小米汽車正式登場，智慧汽車真正的變革正式開始，中國必將誕生像特斯拉一樣偉大的公司。」雷軍另發布與車主的合照，並指：「今年非常開心，親身把車交給了我們首批車主！」

鎖單已超4萬 全力提升產能

小米首款電動車小米SU7銷情超預期，在接獲大量訂單後，據媒體引述知情人士透露，小米汽車近日要求供應商增加產能至月產1萬輛，其中，高配版車型被要求重點增加產能。小米汽車回應表示，正全力提升產能、加快交貨。

報道指，按原生產計劃，小米汽車到



◆小米汽車SU73日舉行首批交付儀式，雷軍親自把車交給首批車主。 網上圖片

今年3月產逾3,000輛，到4月增至4,000輛至5,000輛，隨後月產能到年底穩定至6,000輛水平。但近期小米汽車的市場銷售情況超預期，截至4月2日凌晨，小米SU7的銷單量已達到4萬輛。

銷情超預期 交付周期或延長

報道又稱，若按原生產計劃，交付周期只能不斷延長。至4月2日上午，小米SU7標準版鎖定訂單後交付周期預計為20周至23周，Pro版交付周期19周至22周，Max版交付周期為28周至31周。意味着買家現在在鎖單小米SU7 Max版，可能需要等到今年底才能提車。

據小米上月底公布，小米SU7共有5款車型，售價21.59萬至29.99萬元人民幣。

小米3日又宣布為內地正式員工推出購車優惠政策。凡購買小米SU7車型可享受年化費率低至約1.6%分期付款優

惠。該政策有效期從2024年3月28日至6月30日，首付僅需15%，最長可分60期還款。員工通過小米汽車App完成訂單後，由交付專家協助辦理金融申請。

內地調整汽車貸款有關政策

另一方面，人民銀行及國家金融監督管理總局聯合印發《關於調整汽車貸款有關政策的通知》指出，在依法合規、風險可控的前提下，自用傳統動力汽車、自用新能源汽車的貸款最高發放比例將由金融機構自主確定。商用傳統動力汽車貸款的最高發放比例為70%；商用新能源汽車貸款的最高發放比例為75%；二手車貸款的最高發放比例為70%。

通知還指出，鼓勵金融機構結合新車、二手車、汽車以舊換新等細分場景，加強金融產品和服務創新，適當減免汽車以舊換新過程中，提前結清貸款所產生的違約金，以更好支持合理汽車消費需求。

財新中國服務業PMI連續15月擴張

3月財新中國服務業PMI升至52.7



香港文匯報訊（記者 海巖 北京報道）內地服務業加快擴張步伐，3月財新中國通用服務業經營活動指數（服務業PMI）升至52.7，高於2月0.2個百分點，連續15個月位於擴張區間，但仍低於歷史均值。專家指出，中國經濟總體回升向好，一季度有望錄得「開門紅」，但就業壓力、需求不足等問題未根本改善，後續仍需政策推動經濟進一步修復和鞏固市場信心。

此前公布的3月財新中國製造業PMI升0.2個百分點至51.1，連續五個月位於擴張區間，創2023年3月以來新高。隨着製造業和服務業兩大行業景氣度雙雙提升，3月財新中國綜合PMI上升0.2個百分點至

金價續破頂 A股貴金屬板塊暴漲

避險黃金，倫敦金站上每盎司2,280美元關口，COMEX黃金期價歷史首次站上每盎司2,300美元關口，單日大漲近2%。3日內地多家金店足金飾品零售金價突破700元/克。A股貴金屬板塊暴漲4%，中潤資源、四川黃金漲停，金貴銀業、湖南黃金、西部黃金、赤峰黃金均大漲4%。珠寶首飾板塊跟漲3%，萊紳通靈漲停，曼卡龍、迪阿股份漲8%，萃華珠寶漲7%，菜百股份漲5%，老鳳祥、

放緩，企業整體信心度改善。

財新智庫高級經濟學家王喆表示，3月製造業和服務業供需擴張速度有所加快，出口向好，市場維持樂觀情緒。不過就業仍有所收縮，投入和產出價格水平徘徊在榮枯線附近，顯示需求仍不夠強勁。認為今年以來經濟總體回升向好，起步平穩。但與此同時，經濟發展的不利因素和不確定性仍然偏多，經濟下行壓力大、就業市場壓力大、有效需求不足等問題尚未得到根本改善，尤其是就業市場和價格水平持續低迷，內外部需求還需進一步提振。

機構普遍調高首季經濟增長預測

機構普遍調高一季度經濟增長預期。浙商證券稱，在市場內生動力企穩和穩增長政策發力的背景下，上修一季度中國經濟增速預測值至5.2%，增速與去年四季度持平。瑞銀中國首席經濟學家汪濤預測，一季度中國GDP環比增長動能或有所改善，但高基數或拖累同比增速從去年四季度的5.2%放緩到4.5%至5%。不過由於1-2月經濟活動增長動能強於預期，一季度實際增速或高於此預測值。中國銀行研究院最新發布的《中國經濟金融展望報告》預計一季度GDP同比增長4.8%左右，二季度GDP增速有望進一步提高到5.1%。

經濟前景佳 外資重投中國市場

香港文匯報訊（記者 周紹基）有跡象顯示，資產管理公司正在削減對印度資產的配置，資金重投中國市場。這主要由於近期印度股市大升、估值過高；相反，中國支持經濟的措施在製造業等領域初見成效，吸引部分投資者重新增持中資股。彭博報道指出，Lazard Asset Management、宏利投資和Candriam Belgian NV在創紀錄的上漲後，正在削減對印度的投資。他們正在轉向以前最喜歡的中國市場，因為內地對經濟的支持，刺激了工業利潤和製造業復甦。

中資股估值便宜 吸引力增加

彭博指出，儘管華爾街主要投資銀行，繼續將印度定為未來10年的主要投資目的地，但由於估值過高和監管機構對市場泡沫發出警告，使投資者變得謹慎。有跡象表明，「買印度，賣中國」這種投資策略正在轉變。Lazard Asset Management新興市場主管James Donald表示，隨着中資股的估值越來越便宜，投資中國的理由增加了。滙控也表示，超過90%的新興市場基金，正在增持中國股票倉位，同時也減少對印度的投資。全球投資者在3月份，透過香港淨買入A股，是連續第二個月有淨買入，上次出現這情況是去年6月和7月。

基金紛增持中資股 沽印度股票

從表現來看，在中國內地刺激政策推動下，MSCI中國指數自2月以來，漲幅是印度指數的兩倍多，而印度的漲勢已經降溫。Candriam投資組合經理Vivek Dhawan表示，其25億美元的新興市場基金增加了對中資股的持倉，當中部分是以減持印度股票為代價。他透露，該基金正在加強半導體供應鏈中的投資，因為內地不斷增加有關板塊的支出。

上周內地公布的官方製造業採購經理人指數（PMI）創下1年最高值，反映內地經濟復甦情況，以及強勁的出口和不斷上漲的消費者價格，投資者對內地的前景變得樂觀。宏利投資多資產解決方案首席投資官Nathan Thooft表示，內地的政策有利於未來12個月內，出現更強勁的經濟復甦，以及對風險資產更積極的投資情緒。他表示，該基金正在增持中國股票，而巨大的估值差距，是一個重要的吸引力。目前MSCI中國指數價格是其1年預期收益的9.1倍，比3月份創出紀錄的MSCI印度指數倍數，便宜大約60%。

美減息預期降溫 港股現回吐

港股方面，經周一大升後，3日大市跟隨外圍回吐，投資者對美國6月份減息的預期降溫，亞太區股市全線向下，A股同樣回軟。港股在清明假前回吐206點，收報16,725點，但仍能守住10天、20天及100天線之上。科指亦回吐2.3%報3,460點，國指跌1.4%報5,874點。假期前投資者傾向避險，大市成交縮減至不足1千億港元，僅得998億港元，較周二驟減444億港元。



出門問問通過在港上市聆訊

香港文匯報訊（記者 莊程敏）由Google前員工成立，內地人工智能（AI）公司出門問問（Mobvoi）再度遞表申請到港上市，並已通過上市聆訊。上市文件顯示，出門問問去年度收入5.07億元人民幣，過去兩年錄得經調整淨利潤1.09億元人民幣及1,750萬元人民幣，上市集資所得主要用於擴大旗下多模態大模型「序列猴子」的規模、增加數據庫、尋求潛在戰略聯盟、投資及收購等。聯席保薦人為中金公司和招銀國際。

出門問問曾於去年5月首度遞表，當時市傳集資介乎2億至3億美元。據初步招股書資料，出門問問提供以生成式AI與語音交互技術為核心業務的AI生成內容（AIGC）解決方案、AI企業解決方案、智能設備及配件。出門問問上市前投資者強勁，當中不乏美資，美資金融服務公司海納國際（SIG）持股約17%，Google亦持有13.26%，紅衫持股10.9%，歌爾持有10.3%。

拉拉科技及傲基科技再申上市

另外，Lalamove母公司拉拉科技，以及家居產品商傲基科技，也再遞上市申請。拉拉科技則由高盛、美銀、摩根大通擔任聯席保薦人。根據弗若斯特沙利文的資料，拉拉科技是2023年上半年全球閉環貨運交易總值（或閉環貨運GTV）最大的物流交易平台，市場佔有率達44%。根據拉拉科技初步招股書，該公司按非國際財務報告準則計，於2021年及2022年均有經調整虧損，分別蝕6.51億美元及1,210萬美元，2023年則有經調整利潤3.91億美元。

傲基科技則由華泰金融擔任獨家保薦人，該公司是專注於提供高品質傢具家居類產品的運營商及出口物流服務商。按照初步招股書，該公司2021年度虧損5.9億元人民幣，2022年及2023年則錄得利潤2.23億元人民幣及5.2億元人民幣。