

一個烤饢賺一元 新疆青年捐百萬設獎學金



◆米拉迪力與小學生交流互動。香港文匯報江西傳真



◆參加青聯民族團結活動。香港文匯報江西傳真

◆米拉迪力·麥麥提阿伍拉
香港文匯報記者王逍 攝

米拉迪力捐款母校：

米拉迪力的家鄉是新疆維吾爾自治區和田地區策勒縣，地處昆崑山北麓、塔克拉瑪乾沙漠的最南端。十年前，他背着包、拖着箱子，來到離家4,000多公里的南昌求學，也和來自天南海北的同學相處融洽。

在校創業 售新疆特產獲第一桶金

在校期間，他得到了老師、同學的很多幫助。「現在我的普通話，除了略帶新疆口音，大體還算標準。你很難想像到，我直到上初中時，基本上連一句完整的普通話都表達不清楚。沒有老師和同學的幫助，我怎麼可能順利畢業、開心生活？」他逐漸喜歡逛瓷器店，喜歡參觀八一起義紀念館，還喜歡吃南昌白糖糕、炒粉。

米拉迪力回憶，在校期間，家裏不時會郵寄過來一些新疆特產。小夥伴們對切糕都十分喜歡，每次都是搶空。於是，他萌生出銷售新疆特產的想法，並和夥伴們付諸現實。他在收穫第一桶金時，幫助了家鄉700多名貧困戶。

在創業路上，他發現全國高校幾乎都有學生在創業，遂在網上發起倡議，聯合全國47個城市、150多個創業團隊的新疆籍大學生，搭建成首個「數字絲綢之

路」平台，組建「新絲路創客駝隊」平臺，影響帶動6,000多名大學生創業。

「民族團結一家親」並非喊口號

米拉迪力說，經歷多了，慢慢會發現，我們的成功並非只源於自己努力，也有時代的饋贈和周圍人的幫助。「以前，我們的特產有時臨近過年賣不完，是老師幫忙推銷賣貨，甚至是他們自掏腰包進行內部消化。」畢業之後，米拉迪力留在南昌繼續創業，「2019年，我們想大幹一場，拿出所有資金囤貨，但疫情突然發生，貨物全部發霉。在社會各界和學校的幫助下，我們獲得了免租金商舖，享受到創業擔保貸款。」

前段時間，米拉迪力餐廳裏的一名店員的孩子得了重病需要手術，他就在朋友圈轉發店員的求助募捐消息。令他想不到的是，不少學校領導和老師默默關注並捐款。他說：「學校不僅關心一個畢業了的學生，還關心學生的員工。我覺得，要為學校做點什麼。設立獎學金，只是自己表達謝意的開始，相比之下自己為學校做的是遠不如學校為我做的。」

米拉迪力設立的石榴籽民族團結獎學金不分民族，母校裏任何滿足以上條件

的學生，都有機會獲得。在他看來，「民族團結一家親」並非是喊口號，而是他發自內心的真實想法，也是他最樸素的願望。

餐廳躋身排行榜「有信心賺更多錢」

目前，他在南昌經營一家電商公司和兩家名為「駱駝教授·老巴扎」的餐廳，是集銷售新疆特產、品嘗新疆美食、體驗新疆文化於一體的創意空間。這兩家餐廳躋身南昌各大美食排行榜、App的前列，吸引很多食客來此，體驗原汁原味的新疆風情。他說，「巴扎」就是集市的意思，他很看好這一概念，期待打造成大家了解新疆的新窗口。

其中一家餐廳剛營業不久，他在前期已投入絕大部分資金，在南昌買房計劃不得不擱淺。餐廳目前經營尚好，處於剛回本的狀態。餐廳裏每賣出一個烤饢，就能賺一元人民幣。「我肯定是有經濟壓力的，但我很有信心賺更多錢。最開始和母校溝通的時候，學校領導是以我創業之初不易為由而婉拒捐款。而我也並非是不愛錢的人，但你也要去看錢花在什麼地方。我希望，就像我最初得到幫助一樣，如今通過我，更多的各民族學生也能得到幫助。這很值！」

拍片講述新疆民族大團結故事

特稿

「如果有天堂，天堂大概就是新疆的模樣。新疆雖然距離很遙遠，但新疆人民的心離大家卻很近，每個人至少應該去一次。」在米拉迪力眼中，每一個新疆人都是新疆獨特的名片和形象大使，他也向外界講述新疆故事。

2013年，他在約半年的時間裏，自編自導微電影《做夢都想》，計劃邀請56個民族的學生出鏡（因有些民族本身就只有幾千人，難以找到合適的人選，最終有52個民族的學生出鏡），展現民族大團結。

2015年11月，他聯合全國30所高校在同一天舉行了以「美麗新疆、和諧新疆、時尚新疆、現代新疆」為主題的圖畫展。其中，「疆愛進行到底」網絡快閃活動僅一個小時參與人數就超過20萬。

2016年暑假，他發起的「中國好網民·百名大學生說新疆」微博話題，得到全疆近萬名大學生積極參與，並登上微博社會話題榜單23名、點擊量超過1,000萬。我們把一幕幕展現新疆人民生活、人文、歷史、社會等正能量話題的照片呈現於社交網絡，通過不同的鏡頭把大美新疆詮釋得淋漓盡致。

留校任教輔導員 以行動引領大學生創業

2018年，江西出台高校配齊少數民族學生專職輔導員的政策，學校領導找到剛剛畢業的米拉迪力，鼓勵他留校任教。「當時校長說，『你來做這項工作再合適不過，而且意義重大。』」米拉迪力說，作為一名創業青年，他「帶着夢想回來」，同時「背着重大的責任感回去」，在輔導員崗位上，他可以把自己的故事講給大家，用實際行動引領更多大學生創業。江西科技學院屬全日制民辦普通本科高校，根據學校的相關規定，米拉迪力一面全心做好輔導員的工作，一面能夠兼顧經營從學生時代已經打下基礎的個人事業。

儘管每天都很忙，但樂此不疲，很踏實。他說：「老校長希望樹立正確的三觀，人生不要被慾望和金錢所累。他告訴我，當老師是一件非常有意義的事情。」

為幫助少數民族學生盡快適應在南昌的學習生活，江西科技學院成立了「石榴籽之家」輔導員工作室，米拉迪力是核心成員。一些剛入學的少數民族學生存在各種各樣的困惑：適應不了南方濕潤的氣候，英語學習跟不上，普通話表達不流暢，飲食不習慣等等。米拉迪力經常關心他們的學習生活情況，鼓勵他們多和同學們溝通交流、多交朋友，盡快融入校園生活。

◆香港文匯報記者 王逍 江西報道

「靠發展來解決困難」「天下第一村」華西村經濟新增長

香港文匯報訊（記者 陳旻 江蘇江陰報道）

2024年1月1日，清晨的陽光穿透薄霧揮灑在深紅色的華西金塔上。「天下第一村」——華西村黨委書記、華西集團董事長吳協恩手裏拿着根油條，在路上簡單吃完早餐，便來到辦公室進入工作狀態。「2022年，華西向國家交稅7.76億元（人民幣，下同），2023年的數據還沒出來。」吳協恩語氣平靜地對香港文匯報記者表示，「本來我們計劃在2023年打一個翻身仗，但沒想到經濟壓力還是較大。總算到第三、第四季度，企業利潤明顯回升。我相信2024年我們會有較大的發展。」

2023年12月31日黃昏，41歲的華西煉鋼廠員工陳先生與上初中的孩子在村裏的中心廣場做直



◆直播的陳先生父子。香港文匯報記者陳旻 攝

播，身後背景是聳入雲霄高328米的74層村辦五星級酒店——華西村龍希國際大酒店，他的直播間裏聚集着兩千多位「粉絲」。

「我剛開始做直播，是為了鍛煉口才。今天漲粉一百多。」陳先生表示，「我告訴大家我們煉鋼廠在2023年12月創下日產鋼坯6,900噸，超越歷史最高紀錄。」寒風中，陳先生的聲音興奮，「華西村名氣大，一舉一動受關注。天南海北的人都對華西村好奇。」

傳統工業盈利 轉型海洋工程

「華西目前盈利的是傳統工業。我們在上一個十年就已轉型升級，較早轉變增長方式，但反而受疫情衝擊大，為啥？」吳協恩解釋道，「我們轉型的產品大都是出口供應下游企業，受到疫情影響較大。」他舉例說，「疫情發生前，我們直接進出口銷售額最高峰時一年達5億美金。受疫情影響最嚴重時卻不足兩億美金。」

「不過，咱們也在市場上競爭幾十年了」，吳協恩面容平靜，「華西是在競爭中求生的。從過去的鄉鎮企業發展到規模企業，再經歷這幾年疫情下經濟環境的內憂外患，我們都是從競爭中過來的。」

「我們的海洋工程已經走出來了！」吳協恩瞬間笑容明亮。

2023年11月16日，華西海工投資建造的中國

最新一代自升式海上風電安裝平臺——「華西1600」1,600噸自升式海上風電安裝平臺在青島成功交付。

華西1600是中國自主研發設計、具有完全自主知識產權的自航自升式風電安裝平臺，具有信息化和自動化程度高、裝備國產率高、深遠海施工業安全性好，並充分考慮營運的經濟性和施工作業的便捷性，是滿足深遠海風電場及新一代大兆瓦海上風機安裝要求的第四代風電安裝平台代表作。

「這是我們積極響應國家『十四五』海上風電發展號召，於2022年6月30日投資建造。」吳協恩說，今年，華西集團會增加投資六七億元，做產品延伸，「我們靠發展來解決困難，通過全方位為新能源公司提供更優質的服務，實現新的經濟增長方式。」

實施村企分開 企業輕裝上陣

「這個電梯老快哦！」華西村龍希國際大酒店中心電梯內，一群來華西「跨年」的上海遊客七嘴八舌誇讚高速上升電梯的平穩，他們去70層旋轉餐廳大快朵頤跨年餐。華西的旅遊在復甦，酒店停車場滿滿當當，對海內外遊客依然具有強烈吸引力。

「最近召開的中央經濟工作會議總基調是『穩



▲吳協恩

中求進、以進促穩、先立後破。」吳協恩說，近三年間，華西以穩為主，完成了村企分開。

自2021年1月起，吳協恩着手實施村企分開，將華西村和華西集團在資產、人員、職能等方面逐一釐清，使村委與集團的管理邊界清晰、職責清楚。與此同時，以法治化、市場化為前提，華西村實施村社分離，2021年10月成立村股份經濟合作社，將部分股本量化至華西村2,672名合作社成員，每人10萬股。「集體有一塊，村民有一塊就更清晰了。」

村企分開後，村委治理村莊、為村民服務；合作社承擔村委層面經濟平衡，管理村裏的集體資產，並確保集體資產保值增值。

經過近三年改革發展，華西集團建立了「權責法定、權責透明、協調運轉、有效制衡」的公司治理機制；形成了制度管人、流程管事的現代企業基本管理制度。

「華西始終堅持走集體經濟、共同富裕這條道路不會變，但是不能吃大鍋飯。」吳協恩對此特別強調，實施村企分開後，「照顧困難家庭、老弱病殘等全部由村裏承擔，企業則輕裝上陣，更具競爭力。」