



以文匯友 風雨同舟

# 創科企業需市場資金鏈建立完整生態圈

# 德勤籲設數碼平台助私募科企配對

文匯專訪

香港特區政府近幾年積極發展香港創新科技產業，去年施政報告提及成立「香港投資管理有限公司」，被視為「港版淡馬錫」，其管理資產規模達620億元（港元，下同）；而上屆政府亦破天荒投入1,500億元於創科發展，大部分資金用於基建。德勤中國華南區主管合夥人歐振興接受香港文匯報專訪時表示，長遠而言，創科企業需要市場資金鏈建立完整生態圈，特別是站在創科前端的私募基金及創投資金；如果缺乏商界和金融業界的資金鏈，單靠政府資助只是杯水車薪。他認為，目前香港的私募投資市場流通性相當局限，建議特區政府成立全新的「專業投資者市場數碼平台」，打造全自動化的電子配對系統，讓專業投資者和科技企業可以更有效、更便捷地匹配。

◆香港文匯報記者 曾業俊

歐振興指出，目前香港的一級市場流通性相當有限，純粹是「投資者見到項目才去看」，而風險投資（VC）和私募股權投資（PE）亦通常要等到公開募股（IPO）才能退場，惟現時香港IPO不及以前活躍，欠缺優秀的二級市場供VC和PE離開市場，從而窒礙私募投資市場的流動性。雖然香港的資產管理行業發展蓬勃，惟香港的私募股權投資規模相對整個公開市場價值（Open Market Value）的比例只有3.8%，比較英美等地仍然偏低，「即使新加坡都有8%，反映當地的VC和PE較活躍，而英國和美國更分別達18%及11%。」他續指，關鍵在於現時香港的一級及二級私募市場缺乏優秀平台，無法串連大量不同的專業投資者參與。

## 資訊「掛牌」助VC和PE參與

他建議，特區政府可成立「專業投資者市場數碼平台」，便利VC和PE等專業投資者參與香港的一級及二級市場。平台可仿效納斯達克私募市場（NPM）和倫敦證券交易所的Floww平台，運用數碼平台為投資者和希望集資的科技公司提供更多資訊，讓他們可以「掛牌」並更有效地匹配，亦為VC和PE提供更具系統性的退場機制。目前香港的創企主要透過機構舉辦的比賽和展覽與VC和PE匹配，但採取「人手配對」，只能涵蓋一小部分，效率有限。此外，數碼平台亦可防止因人手變動而帶來的資料流失，保持配對流暢。

## 專業投資者宜採「低干涉法規」

至於監管方面，建議「專業投資者市場數碼平台」可採用「低干涉法規（Light-Touch Regulation）」，因為參與者

都是擁有專業知識、有經驗、相對可承受較大風險的投資者。限制只允許專業投資者參與，除可保障散戶，亦可令融資過程更快更便捷，吸引更多創新產品「掛牌」參與。歐振興相信，新平台將有效促進VC和PE在香港更活躍。他強調，VC和PE是創科生態圈內非常重要的投資人，如果可以激活VC和PE，相信對香港整體創科環境更理想，而這正是目前香港發展創科行業最需重視的條件之一。事實上，VC和PE作為「前端投資者」推動大量IPO，是創科企業上市的重要動力。

## 歐美市場機制日趨成熟

參考海外的私募投資者和科技企業配對平台，納斯達克私募市場為私人公司、股票發行人、經紀人、股東、銀行、利益相關者和潛在投資者提供二級市場交易場所，在一個互聯的市場中進行交易，以減少私人公司和私募基金獲得流動性的障礙。自成立以來，NPM已促成超過400億美元的交易額，並與400多家私營公司和10多萬名員工、利益相關者和投資者合作。NPM為私營公司和投資者提供不同的解決方案，包括要約收購、拍賣、大宗交易和定制公司市場。2021年，NPM從納斯達克分拆出來成為獨立公司，接受矽谷銀行、花旗、高盛、摩根士丹利和艾倫公司的戰略投資。

至於倫敦證券交易所亦聯拍其他數碼平台建立上述機制，倫交所於去年3月表示，已與民間創業投資數據公司Floww合作，建立非上市公司股票交易平台，專為未上市企業籌集資金。Floww讓投資者可以監督與追蹤未上市企業的投資情況，該平台已有至少7,000家未上市企業的資料與70家創投公司。

## 增設「大灣區榜單」

值得注意的是，今年的「2023香港高科技高成長」項目特別增設「大灣區榜單（GBA Tech Fast）」。「德勤中國表示，大灣區榜單城市包括香港、深圳和廣州，因為香港和大灣區其他城市息息相關，相信將整個大灣區一齊研究分析可得出更多有用的見解。



◆德勤中國華南區主管合夥人歐振興（左）及德勤中國創投及私募項目華南區聯席主管合夥人羅遠江。香港文匯報記者曾業俊攝

◆德勤認為，創科企業長遠需要市場資金鏈建立完整生態圈，單靠政府資助只是杯水車薪。資料圖片

◆透過機構舉辦的比賽和展覽與VC和PE匹配，採取「人手配對」，效率有限。資料圖片



# 「政產學研+金融」助科研成果落地

德勤中國創投及私募項目華南區聯席主管合夥人羅遠江認為，香港過去二十年較着重金融服務業，惟礙於生活成本、土地供應、產業斷層等因素，令香港的科技產業發展碰上種種挑戰，半導體和製造業都在過去二三十年北移大灣區，利用當地的勞動力成本優勢發展。不過，現在正是香港發展創科產業的轉捩點，因為國家「十四五」規劃明確支持香港發展成國際

創科中心，同時整個香港都需要尋找轉型和新出路。另一方面，香港背靠大灣區，對接全世界，有一流大學及國際科技機構，擁有勞動力及科研優勢，因此未來應着重如何結合「政產學研+金融」，令科研成果可以順利轉型「落地」。

羅遠江相信，香港發展國際性高端科研項目較有優勢，過去在人工智能、生物科技、區塊鏈等領域都在過去有一定成就。他認為，香

港應積極發展「政產學研+金融」結合，因為所有高端科研項目都牽涉龐大經費，例如生物科技公司隨便一個科研項目已動輒需要過億美元，特區政府無可能無限量提供資金。雖然香港將成立「香港投資公司」，管理資產規模達620億港元，但只有政府推動仍然不足，需要整個社會共同推動，同時要金融業界配合，才能推動整個創科步伐。

## 金融要支持創科企業發展

他指出，現時香港的Pre-IPO融資（一級市場）比較缺乏，估計實際有投資一級市場的VC和PE的數目及金額都相對有限。他相信，金融是香港本身優勢，要支持創科企業發展，無論一級和二級市場都需要更成熟的基建和生態鏈。

◆香港背靠大灣區，對接全世界，有一流大學及國際科技機構，擁有勞動力及科研優勢。資料圖片



# 「高科技高成長」評選已經啟動

為推動商界支持香港創科業界發展，德勤中國舉辦「2023德勤香港高科技高成長（Technology Fast Program）」評選項目，以及「德勤香港明日之星」評選項目。「高科技高成長50強」評選項目於1995年創辦於美國矽谷，每年在全球30多個國家及地區舉行，自2005年進入中國，每年在中國10個城市舉辦。「德勤香港高科技高成長」評選項目是「中國高科技高成長50強」的子項目，旨在發現和表彰香港高速成長、持續創新的卓越企業。至於「香港明日之星」項目則旨在表彰在細分領域處於領先地位並具備巨大成長潛力的早期企業。

上述兩項目已於7月24日同時啟動，並將

# 廣州國際漁博會 多國優質海產冀拓中國市場

香港文匯報訊（記者 敖敏輝 廣州報導）近百公斤的金槍魚、500多元（人民幣，下同）一隻的黃油蟹、體長超過10厘米的湛江生蠔……15日至17日，第九屆廣州國際漁業博覽會（下稱「廣州國際漁博會」）在廣州廣交會展館舉行，吸引內地、香港以及國外的1,000餘參展品牌，全品類水產新品集中亮相，成為推動中國水產品與世界市場對接的全球貿易盛會。香港文匯報記者獲悉，超過20多個國家和地區的優質供應商期待加速開拓中國市場。

第九屆廣州國際漁業博覽會與2023年廣州國際海洋牧場展覽會同期同館聯袂舉辦，不僅集合了各地的名特優新水產品，更展示了中國海洋牧場的建設成果。展會現場，各類優質水產品琳瑯滿目，吸引了大量國內外採購商。各大採購商紛紛推出現場試吃服務，不少展台人滿為患，觀眾大飽口福。來自湛江徐聞的廣東海岸生物科技有限公司，是當地生蠔養殖龍頭企業，公司展示「黃金蠔」、「白金蠔」（香港牡蠣三倍體）、「黑金蠔」、「紫羅蘭西公

主」（牡蠣四倍體），體型大，剝開後如脂如膏，入口濃郁清香。「整個徐聞縣有30萬畝生蠔養殖基地，相關從業人員超10萬人。作為龍頭企業，我們也在不斷加強研發，進一步提升生蠔品質，延長生蠔上市周期，壯大生蠔產業。」海岸生物科技董事長許海飛說。

## 港企海洋牧場裝備吸睛

香港文匯報記者獲悉，本屆博覽會還吸引俄羅斯、新西蘭、英國、泰國、秘魯、印尼、塞內加爾等全球20多個國家

和地區的優質供應商，各國駐穗領事館官員亦化身推銷員，期待加速開拓中國市場。

由香港科大團隊創立的雲洲智能是全球領先的無人船艇及相關服務供應商，公司帶來了深遠海多用途海洋測量無人船等近10款針對海洋牧場開發的新型無人船。雲洲智能海洋事業部商務總監陳輝峰告訴香港文匯報記者，海洋牧場建設對相關海洋裝備的需求日益提升，公司系列無人船覆蓋海洋牧場建設各環節，包括前期海洋水體勘測檢測、中期魚類自動投喂、後期捕撈，以及日常的養殖場巡查、傳統漁船改造。「無人船艇在海洋牧場建設中發揮着

獨特的優勢，比如剛剛經歷的多個颱風天氣，海上牧場人工噴灑魚食，安全風險很大，而我們的無人船，可以實現自動化投喂。另外，在牧場巡查、水體檢測等方面，無人船可以隨時出海作業，漁民在岸上的後台進行操作即可，大大提高了效率。」陳輝峰說。

香港南風國際（集團）亦展示了包括網箱在內的多款海洋牧場裝備。公司負責人介紹，其研發生產的海洋深水網箱，可以根據客戶需求進行定製化生產，最大周長可以達到600米。據悉，該集團深水網箱等裝備，全國市場佔有率達到30%，全年內銷、外銷額達到8億元。