



洪培才

作者简介:洪培才。印尼社会活动家。印尼留华同学会主席、印尼工商总会高级顾问、上海印尼商会会长。

今天雅万高铁张总突然发一张邀请函,让我陪印尼交通部部长坐雅万高铁去万隆。

雅万正式开通了?其实也不是,要等到印尼交通部完成整个技术安全检验才能开证书通车。现在时间定在十月一号那天,正式卖票。

虽然几个月前我好几次去工地看雅万高铁,但当时只能从外面抱一抱车头。今天才正式上车。

11点整,高铁启动了,我选了经济舱的靠窗座位,我想自己独自观察与感受坐上雅万高铁的第一次,寻找那个初恋的感觉。我想静静。

看着窗外的风景,高铁开始提速到350公里每小时,我的心情不平静了,感觉自豪,激动,感恩,惊喜,兴奋交集在一起。

我和雅万高铁的初恋是在2014年11月9日,陪印尼总统参加APEC会议,中国政府安排印尼总统和代表团坐高铁从北京到天津市来回。记得印尼总统抵达天津时说了一句话:“那么快,我的一杯茶都还没喝完!”第一次让印尼总统感受到中国速度。

回到北京,印尼总统又丢了一句话:“我要在印尼建高铁,就是这个速度,这个技术。”

2015年,日本和中国开始竞争雅万高铁项目。中国人开了价,日本人就飞过来降价,中国人又飞过来砍价,没完没了,开始了激烈的竞争。我很奇怪,这样下去价格太低了,没有钱赚了,质量会有问题。中国人开始找我,我只说总统在去年11月9日早已经选了中国的技术,不要再砍价了,雅万高铁就是你们的了。果然印尼部长决定把项目交给中国去做。当然中标的条件有很多。

2016年,我曾经几次安排与陪同雅万高铁中国建筑单位的经理们去看日本人正在建的首都地铁,我希望中国朋友学习日本人在印尼建工程的技巧。日本人在雅加达造地铁,速度慢并严重超预算,但印尼

媒体不夸张报道,也没有反日情绪。所以在雅万高铁还没正式动工时期,我努力帮助中国建筑人员学习在印尼和谐工作。必须向日本人学习技巧。

2017年我开始想一个问题,当雅万高铁造好了,印尼会学会什么?印尼会自己造高铁去泗水吗?答案是不行,印尼没有能力,因为印尼没有交通大学,没有足够的铁道工程师。不像中国,他们有5个交通大学,北京、上海、成都、西安和台湾省。所以中国每年可以造300公里的高铁,印尼1公里都不行。我就跑去万隆理工大学ITB去见校长,我想说服并帮助ITB设立铁路工程学院,创造印尼铁路工程师和技术人员,以确保中国雅万高铁项目结束后,印尼有能力自己维护维修,运行管理,独立自主并创新。也为以后雅万高铁与城市地铁

项目作出贡献。ITB校长就委托我去中国找交通大学合作,我找到了北京交通大学,双方签署了合作协议,成立了工作小组,有5位印尼ITB硕士和博士生到北交深造。后来疫情发生,我也搬去美国生活,两个高校的合作中断了,希望今年可以重新开始。

2023年初,我多次拜访了雅万高铁基地,现场了解了项目进展。拍了好多照片,选了一张我最得意的照片,设计成T恤,“伟大的雅万”,当作礼品送给中国和印尼部长。也送给东盟国家商会朋友们。我要好好宣传雅万高铁,让世界知道印尼有了高铁,印尼在进步。

八年时间,八年的奋斗,我认识多少个中国铁路人。看着他们的头发从全黑慢慢地变白了,皮肤却变黑了。他们为了雅万高铁牺牲了青春,离乡背

井,远离家庭,疫情时期,阳了又阴,阴了又阳,但一直坚持在岗位上,他们的付出怎么不让人感动呢?

八年后总统的愿望,印尼人民的高铁梦终于实现了,就在2023年10月1日。

有朋友很奇怪,你在幕后帮了中国铁路那么多,你得到了什么好处,是他们的商务代理合作伙伴吗?没有,也不需要,我得到的是新朋友,新友情。中国印尼人民的友谊应该是最重要的。我们要感恩,我们要感谢每一位雅万高铁的中国人和印尼人,是他们让印尼梦成真,造福印尼社会。



华为在西方围堵中逆袭

廖省:林越

近五年来,华为公司作为中国科技巨头,受到美西方的围堵和制裁。今年5月23日,当孟晚舟高举华为的旗帜,勇往直前时,这个企业开始了一场雄心勃勃的冲锋。凭借着敏锐的市场洞察力和不屈的创新精神,华为不断超越自我,赢得了掌声与支持。

在芯片问题上,美国公开卡脖子,不准高阶芯片、光刻机及相关材料卖给中国,声称要打中国的高科技,但中国的民企华为却把美国打脸,也杀得白宫措手不及。

8月29日,在美国商务部长雷蒙多访华并向外媒称中国市场“不适宜投资”时,被制裁逾五年的中国华为“低调”推出新手机Mate 60 Pro,打破西方技术封锁,成功推出自制芯片、操作系统和处理器的“全球首支卫星通话智能手机”,引发热议。民众惊喜之余,意气风发地称之为“蒸汽机”(替中国“争气”的智能手机)!

《亚洲周刊》第37期笔锋刊载《美国面对华为逆袭启示录》评论:“华为毫无预警地推出新手机Mate 60 Pro,在全球引起

轰动,展示中国在美国的芯片全球封锁下,可以自力更生,发展自己的高阶芯片,不仅打破了美国的封锁,还让西方业界惊讶,中国是否在芯片行业找到‘换道超车’的新赛道?”而中国网络上则是一片欢腾!

其实这已是中国二十年来发展的公开秘密。中国不挤在内燃机动力的汽油车,而另辟蹊径在电动车大力发展,结果在十年内取得领先地位,产量冠全球。二十年前,各方推测中国高铁是采用法国、日本还是德国模式?结果中国博采众长,独创新模式。

美国从特朗普开始到拜登的“对华制裁”犯了兵家大忌,高估自己的领先地位,低估了中国产业链的创新能力,反而刺激中国寻求新的突破口。就如冷战时中国被西方封锁,伟人说:“封锁吧!封锁十年八年,中国的一切问题都解决了。”封锁没有妨碍中国的发展,反而加速了全覆盖生产链条的国产化,不让美西方有“卡脖子”的机会。

中国遵循《孙子兵法》“其徐如林,侵掠如火,不动如山”的策略,始终非常低调。这次华为新一代旗舰手机的突破,是使用华为海思自家研发设计的

麒麟9000S芯片,由中芯国际代工生产。中芯国际未掌握目前最先进的3纳米芯片工艺,却通过加密货币开矿机,屡经“试验错误”的过程,发展出了独门的“N+1”和“N+2”工艺。

中国另一个优势是拥有全球最庞大的工程师队伍,近来中国每年大学毕业生高达一千万人,近半是理工专业,在中国科研突破上屡建奇功,其中不乏八零后的年轻俊杰。但华裔科学精英现正遭美国“新麦卡锡主义”迫害,面对种族主义“猎巫”,让全球留美精英有“此处不留爷,自有留爷处”之叹,放弃了美国高薪厚禄,重返故国。

台湾的芯片人才,也为中国作出了贡献,原台积电高层的梁孟松在中国芯片业的发展上出谋划策,提供不少经验。台湾新竹科学园的人才很多被延揽到神州大地。

根据科技媒体实测,华为Mate 60 Pro所配备的麒麟9000S“七纳米芯片”无线网速在350至800峰值(Mbps)区间,达到5G的水平,可对标iPhone 14,消息惊艳全球。《华盛顿邮报》引述美国科技专家保罗·特里欧罗(Paul Triolo)的话:“这是对华为过往的科技供应商的

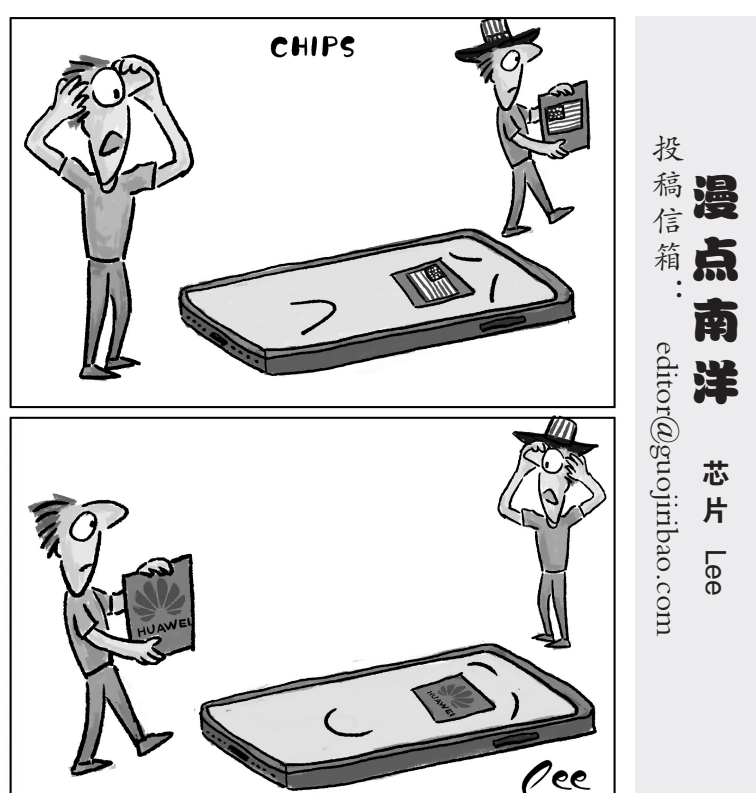
巨大打击,当中大多是美国公司”,“而地缘政治上,此事的重要性在于它证明了,没有美国的技术也能生产出性能良好的智能手机产品。”

9月5日,美国国安事务助理沙利文(Jake Sullivan)回答记者提问称:“无论如何,美国应继续实施‘小院高墙’(small yard, high fence)的技术限制措施。”反映右翼政客们的傲慢、无知和愚昧,美国仍顽固地企图“围堵压制”中国的发展。

华为的逆袭历程是一个充满智慧和勇气打造自己的辉煌,以实际行动诠释中国企业的创新力和竞争力。这不仅是一家企业的成功,更是中国科技事业发展的缩影,激励着具有“中国脊梁”的企业家努力奋斗、勇创前程!

据《电子时报》资料,华为在2019年的高峰期共售出约2.18亿支手机,但去年跌至1940万支。本来华为今年的销售目标是3000万支手机,但在发布Mate 60 Pro前再上调至4000万支,并按年增加四成;已对国际知名高阶手机的市场造成威胁。

9月8日上午10时许,华为商城突然又上线华为Mate 60 Pro+及Mate X5新款手机,首批预售上线后“秒光”。据悉,华为Mate60 Pro+采用鸿蒙系统



投稿邮箱: editor@guojinbao.com
芯片 Lee

支持双卫星通信,颜色有宣白、砚黑,网友昵称“熊猫机”。华为Mate X5折叠式手机预计9月24日前发货,然而,不到十秒官网显示“暂时缺货”。网上疯传:华为复出,遥遥领先!

《华尔街日报》报道,据说中国已出台规定,要求公务员不能在办公场所使用包括苹果在内的外国手机。虽然中国官方还没有相关的信息,但9月7日苹果股价还是跌了2.92%,两个交易日累跌幅超6%,市值蒸

发超1900亿美元,华尔街一片哀嚎。

这次华为“王者归来”,逆袭美国;西方制裁压不住,轻舟已过万重山!古语云:不谋全局者,不足谋一域;白宫“机关算尽太聪明”,却害了美西方的芯片、光刻机、手机行业。华为带来了全球产业链的突破,成为地缘政治的启示,是对单边主义的傲慢与偏见,给予无情的反击,也为多边主义的合作双赢,画出宽广的前景。

香港:东瑞

豆芽铺里的真命天女 (小小说)

走过那最后一条街巷,就是那第七档小铺了。小鼓看那盛器内堆起的豆芽,依然每一条都瘦瘦长长的,犹豫半晌,还是摇摇头地决定买下来。

女摊主是五十来岁的女子,一斤收了他12元。小鼓心忖,所有摊档都卖12元港币,看来还真有行情哩!

小鼓拎着一斤豆芽回家,放在厨房,对母亲说,妈,那种肥嘟嘟的豆芽,找遍了就是没有。

母亲好奇,对他他说,我几个朋友的女佣都得到,但她们也说不上在哪里买。那种肥胖豆芽,很脆,口感很好,不急,总有一天可以买到。就像你找对象、相亲,六七次了,都不中意,屡战屡败,还是要坚持,也许你最喜欢的就在最后等着。

小鼓笑了,那么好吗?我都想放弃了。

母亲心中一痛,你不要那么说,都快四十了!没看到一个好媳妇管你,爸妈以后如何瞑目?你小妹都嫁了出十年,你外甥女今年都小学毕业了。你跟妈说,究竟不是生理有什么问题,去检查一下。

小鼓觉得这样地怀疑他很伤他,笑道,哪会!你都把我叫小鼓!哪会有什么问题!母亲先愣后省,骂一声:庸俗!

一家子都是豆芽迷。可是在这岛城街市、集市,那种

肥胖松脆的豆芽就很罕见;那年,他们一家四口到马来西亚的怡保,到印度尼西亚的山城牙律,都吃过那种口感一流的波波脆肥豆芽。有人说,是当地的水质好,才能把芽菜滋养得那么好。回港后,爸妈和他一旦想吃豆芽菜炒鸡蛋、芙蓉蟹、辣椒炒芽菜时,都会叫他出去找。可是一档一档找,一档一档看,卖的豆芽都是细细长长瘦瘦的,他每次都会想到妈妈对他开的玩笑:

你那么喜欢肥豆芽,以后就娶个养豆芽和卖豆芽的胖女孩,就可以天天有豆芽吃了,哈哈。其实母亲说的也没错,养豆芽养得好,养得那样肥嘟嘟的,也是一门好手艺。我打我的古文物修复工,她卖她的肥胖豆芽,日子也可以过得美滋滋的。

母亲的玩笑,说出口都忘记了,却还被小鼓真当了一回事。

他想,母亲说得也没错,像我们这类住在公屋的,找白领根本不合适,会被她骑在头上屙尿;婚姻门当户对的说法虽然老土,其实也有一定道理。找一个卖豆芽的真的不错。

一天,小鼓对妈妈说,其实我找媳妇要求不高。没啥条件,样子不太难看就是了。

妈妈大笑,就是要漂亮呀!还说没啥条件?漂亮又

不能当饭吃!重要的其实是内在美。

小鼓摇摇头,漂亮可以当饭吃的,豆芽能卖多一点。又没有透视机,如何知道她内心美不美?

妈妈给儿子反驳得没话,就说,现在很难,人家大姑娘一个大口罩,遮去了大半张脸;下半张脸蛋,多少颗麻子青春痘,多少粒桃花发情痣,多少个坑坑洼洼,你哪里知道?连外表美都无法得知!就将一点算了。

小鼓说,你忘了,我做的是文物修复工。从学徒做起,都工作七年了哩,我可以按照她的脸庞和一对眼睛,画出她下半张脸,等于撕下她的大口罩呢。

母亲说,这么厉害你也不会到现在还是单身贵族。

自那以后,早晨去买豆芽的小鼓多了一份心思。这天,走到第七档,就问那熟悉的中年女老板,走下去还有菜市吗?

有,跨过马路,继续走,卖豆芽的铺子多了。

难怪!小鼓恍然大悟,每次走到第七档,以为山穷水尽了,哪里知道原来一条横街之差,柳暗花明。正如找对象一样,天下之大,只要锲而不舍,总是可找到好果子。

果然,这一区的小铺,几乎铺铺都有豆芽卖,只是肥瘦

之别。

小鼓还是一铺一铺地找和看,走到了第十三铺,竟然终于看到那种肥脆豆芽,可惜,存货已经很少。

最后一斤,十一元全给你。店内那女东说。

人家只卖十元啊。小鼓有意压价。

好!十元就十元!女东非常干脆,声音也好听。

小鼓心里一荡,禁不住抬头看,一双不很大,但机灵有神、罩上望着他。四目交集,情花激荡绽放。小鼓一颗心犹如有人敲鼓,砰砰乱响。因为他,凭多年恢复老古董原来模样的经验,此位看来三十岁左右的女子长相不会差到哪里去。回去,他会、可以拿出看家本领,将她的脸蛋全部复原原状。那么,现在没有偷拍一张怎么行?小鼓抓手机佯作拍摄那最后的芽菜,其实很快调高角度,将女东东拍个正着。

他将女东通宵“复原”。凌晨,当父母还在晨梦里游荡,突然听到他大喊一声,大功告成!母亲以为家里进了窃贼,从床上一跳而起,冲进他房,抓起他那张“除去口罩,还其本来面目”的还原图,万分惊叹,大叫——大美女呀!

小鼓说,确实很漂亮!本来是一周吃一两次豆

芽制作的菜羹的,现在全家都有了天天吃豆芽的强烈愿望。小鼓乐得天天接触这卖豆芽的。接连几天,他都到这后巷第十三铺买豆芽,发现女子身材丰满,尤其腰骨以下部分弧形地向两边很夸张地突出,十足的吉他型;结实丰满的臀部,让他想起了母亲的殷殷交代,找老婆一定要找这样的才好生养!她连这条件都有了!

一个月下来,小鼓几乎天天来这十三号铺帮衬,据说豆芽要吃新鲜的比较好。一回生,二回熟,这期间,小鼓故意讨价还价,她都没一次生气,还经常在交易时抓一把葱、一条小萝卜、一段小姜、一个小青瓜之类送给小鼓。看看时机差不多了,小鼓开始搬出母亲,说母亲大赞她的豆芽栽养的好,他也喜欢她这铺的豆芽,每天吃不厌。女东东果然性格阳光乐观,也温柔可爱,不住地笑出声。这不就是许多人喜欢的“内在美”吗?

一个月后,他说,我母亲很想认识卖豆芽的,以后我忙的时候,她会自己来买。你站在那,让我拍一张?OK?好!你要快喔!

接下来的一幕让小鼓大惊,女东东说时迟,那时快,一手拔下口罩,站在铺内,捧起一盆还没吃完的豆芽,笑容可掬地让小鼓按下手机的摄影键。

小鼓哪敢奢望她脱口罩?

真命天女的美,也许真的不亚于豆腐西施,毕竟大美女西施活着的年代太古,谁也没真正见过;眼前这一位,却是如何假扮的活西施,定格在他的手机荧屏上。最让全家震惊的是,照片上的豆芽美女和小鼓的复原画几乎不差分毫。

两个月后,小鼓拎了三种豆芽当主角的菜,回馈豆芽西施,说“我妈感谢你的关照,让你试试她炒的菜。”小鼓内心喜孜孜的是,确实,坚持不懈,锲而不舍,肥豆芽终于还是找到,还找到了卖的女东东,居然还是一位豆芽西施大美女!

轮到豆芽西施大吃一惊。中午,她将菜盒子打开看,哇,豆芽韭菜炒鸡蛋、芙蓉蟹、辣椒炒芽菜,一盒比一盒香。她母亲正好在十一点就来帮手了,也一起尝到了小鼓妈妈的厨艺美味。

豆芽西施吃到最后,才看到装饭的透明盒底部粘着一封信,急急打开,信封里,有张小鼓画她的头像、两张岛城一日游的旅行券,却没有任何纸片只语。

她陷入沉思,两颊热热的。

她没发觉,不知什么时候,小鼓已经站在她一米之外,痴痴望着她——

这样好靓,不动了,我再拍摄一张!

好!周末旅游,去吗?去吧!