

# 商場谷夜市 營業至11pm 恒地派12000張禮券 刺激中秋國慶長假銷售

響應特區政府推動夜間經濟的呼籲，香港各大商場亦趁快將來臨的中秋節、國慶節及啤酒節積極參與其中，4日恒基地產及太古地產宣布旗下商場加入推動夜間消費活動。恒地位於尖沙咀的Mira Place、將軍澳MCP新都城中心以及馬鞍山MOSTown新港城中心推出一連串特色夜間活動及提供「After 8夜間消費三重賞」，派發過萬張商場電子購物禮券，鼓勵夜間消費，部分商戶延長營業時間至晚上11時，增加商場及區域人流，配合政府帶旺整體市場氣氛。

◆香港文匯報記者 梁悅琴

**恒**地執行董事黃浩明4日表示，集團積極響應政府推動夜經濟，特別趁着中秋及國慶重要節日檔期，推出一系列特色夜間表演活動、設立市集、派發過萬張商場購物禮券等等，冀能帶旺商場人流，刺激夜間消費。期望與特區政府及社會各界一道透過推廣夜經濟，為零售及餐飲業帶來提振作用。

透過「After 8夜間消費三重賞」，凡登記為Mira Place或H·COINS會員，晚上8時後到集團旗下商場消費，即可賺取雙倍積分、換領商場禮券或商戶現金禮券及免費泊車三重獎賞。其中，MCP新都城中心及MOSTown新港城中心將攜手向H·COINS會員派發合共12,000張電子購物禮券。

## 辦音樂會 邀年輕歌手表演

與此同時，集團旗下商場將舉辦共十場音樂會，在中秋國慶假期期間將與不同音樂人帶來音樂表演，與眾同樂歡度佳節，包括歌手姚焯菲於中秋夜(9月29日)在MCP CENTRAL(新都城中心2期)舉行簽唱會、馮允謙及黃淑蔓在國慶日(10月1日)於MOSTown新港城中心舉行音樂會，其他歌手包括鍾柔美、黃妍、張進翹、洪助昇等等亦會於10月的周五六輪流登場。另外，Mira Place的「悠遊賞月·賞音樂」亦會於9月29日至10月2日一連四晚在Mira Steps帶來精彩的Busking表演，在富有節日氣氛的燈飾布置下，支持新晉本地音樂人。

## 各大商場 推一系列夜經濟活動獎賞

### 發展商 活動獎賞

**恒基地產** • 尖沙咀Mira Place、將軍澳MCP新都城中心及馬鞍山MOSTown新港城中心推出「After 8夜間消費三重賞」。

**太古地產** • 太古廣場、太古城中心及東薈城名店倉即日起，消費滿指定金額送電影門票、任何消費即免費泊車，現場音樂及舞蹈表演。

**新地** • 觀塘apm在9月16日晚舉行「XiX青春女團唱跳夜」；9月中旬聯乘阿根廷藝術家，「中秋萌寵樂甜園」進駐中庭；9月28日至10月8日推出「美食大笪地」；

• 元朗YOHO MALL策劃寵物主題市集及晚會； • 旺角MOKO新世紀廣場設地道文創攤位迎中秋，緊接「傳承·永恒傳奇#梅艷芳」多媒體紀念展覽； • 葵芳新都會廣場舉行「秋季露營祭」。

**華懋集團** • 旗下八大購物商場及中環街市正舉行多個活動推廣；中秋及國慶假期期間派1萬張旗下商場HK\$50購物餐飲現金券刺激夜市消費。

**信和集團** • 9月28日至10月2日於高鐵站及巴士站送出1萬張尖東美酒換領券，旗下荃新天地、尖沙咀中心及帝國中心推出夜市消費賞；中港城設中秋市集。

**恒隆集團** • 恒隆商場「hello秋日賞賞你」消費現金回贈企劃，累積一定電子消費額更賞高達1,150港元現金券。

製表：記者 梁悅琴

## 中銀信用卡 簽賬額升逾三成

香港文匯報訊（記者 岑健樂）隨着香港優化防疫措施，加上政府派發電子消費券，香港零售銷售表現回暖。中銀信用卡（國際）副總經理何偉文4日指出，根據中銀信用卡數據顯示，今年首7個月的整體零售簽賬額按年上升逾三成，金額創5年以來的新高，反映信用卡零售簽賬已超越疫情前水平，其中海外零售簽賬同期按年升幅更逾2倍。

### 消費意慾顯著反彈

何偉文表示，隨着香港零售市道復甦，客戶的消費意慾顯著反彈。他指，該行早前推出的「10X狂賞派」，客戶反應熱烈，現再向已登記的客戶加推限定「加碼狂賞派」優惠，進一步刺激消費。

由即日起至9月30日，客戶憑卡於本地及海外實體商戶簽賬可享20倍積分，或相等於8%現金回贈或港幣0.75元簽賬兌換1飛行里數。「加碼狂賞派」還可以疊加不同中銀信用卡優惠，一併享用獎賞。

**太地商場送戲票免費泊車**

香港文匯報訊（記者 梁悅琴）太古地產旗下商場包括太古廣場、太古城中心，以及東薈城名店倉亦於即日起推出一系列晚間推廣優惠，包括贈送電影門票、任何消費即享免費泊車優惠、會員額外積分，以及現場音樂及舞蹈表演，以支持政府推動香港夜經濟。

太古地產零售業務（香港）副董事梁雅儀表示，太古地產全力支持政府倡議，積極推動香港夜經濟。集團旗下商場一連串的推廣活動，包括現場娛樂表演及會員優惠等，為商場於晚間注入活力，鼓勵大眾享受晚間消閒及購物之樂趣。此外，亦鼓勵租戶延長營業時間，以更好利用推廣活動帶來的額外商機。

### 周末晚上音樂表演添氣氛

其中，太古廣場由9月8日至30日，above會員於晚上7時後消費滿1,000元（港元，下同），可獲贈Movie Movie戲票贈券乙張（價值130元）。由9月8日至10月31日，顧客於晚上7時後消費任何金額，可享3小時免費泊車優惠。而於9月9日、16日及23日周末晚上特設現場音樂表演。

太古城中心由9月13日至10月15日，LIVE+會員於傍晚6時於指定時裝店舖作單一消費滿1,200元，可獲贈Movie Movie戲票贈券兩張（共價值220元），而由9月1日至10月31日，顧客於傍晚6時後消費任何金額，可享3小時免費泊車優惠，並於10月21日及28日周末晚上特設現場音樂表演。

東薈城名店倉由9月15日至10月8日，CLUB CG會員於傍晚6時後消費滿500元，可享雙倍積分，而由9月15日至10月31日，顧客於傍晚6時後消費任何金額，可享3小時免費泊車優惠，指定日子晚上有現場舞蹈表演。

## 廠商會獻計 5招「點亮」夜經濟

香港文匯報訊（記者 莊程敏）廠商會政策研究部4日發表題為《借鑑外地經驗「點亮」香港夜間經濟》報告，指參考內地和海外經驗，總結出五大發展策略，包括建議香港應制定「香港夜間經濟發展藍圖」、研究設立「官民共管」的統籌協調機制、加快規範制度的「拆牆鬆綁」、鼓勵各地區整合和發揮特色資源，並推行類似「社區重點項目計劃」的項目、打造標誌性項目（包括18區的夜間地標、旗艦型活動）以及考慮推出「夜間消費券計劃」和支持業界派發「夜間優惠券」等可行性。

報告認為，導致近來香港夜間經濟活動偏冷的因素不一而足：一來新冠疫情潛移默化地改變了市民生活模式，二來近期投資市場前景不明朗，影響消費氣氛。同時，香港勞動力嚴重短缺，不少商戶礙於人手不足和勞工成本飆升的壓力，被迫縮短營業時間，變相令夜間的娛樂消遣選擇進一步減少。加上訪港旅遊業復甦比預期緩慢，而本地市民又熱衷北上消費，種種因素都加劇香港「假日經濟」和夜間經濟活動滑坡的壓力。

產業經濟的中長期策略中。建議香港加強政府引導，並針對香港服務業面臨的結構性、整體性問題，尋求解決方案。第二，重協調。政府除了為夜間商戶塑造有利的營商環境，亦需平衡經濟活動及居民生活和社區環境的考量。

第三，拓內容。各地城市近年着意把文化創意、體育、觀光甚至科技等新元素引入夜生活，倫敦、柏林、阿姆斯特丹、巴黎等城市除深化傳統酒吧文化外，還開設24小時「不打烊」博物館，推出特色展覽活動，內地不少地方政府亦以「銀彈政策」等實質性的支持來鼓勵、協助商家推動夜間經濟。建議香港可對開發創新的夜經濟項目提供財務誘因和協助，例如可參考「綠色生活本地遊鼓勵計劃」推出專項資助。

### 要有亮點 凸顯城市特色

第四，造亮點。由政府與業界共同打造城市的夜間地標和標誌性活動，以作為城市的「夜品牌」，不但有助於增強夜間經濟的吸睛力與知名度，還能凸顯城市的特色與形象。第五，擴需求。雖然香港鮮有由政府以「有形之手」推動夜間經濟復興的先例，除了透過「供應端」的改革以盤活本地夜間經濟之外，亦建議香港可善用本地成熟的電子消費券的基建和近期向訪港旅客「派福利」的經驗，研究由政府推出「夜間消費券計劃」和支持業界派發「夜間優惠券」的可行性，直接為夜間經濟注入新動能。

◆多個商場響應夜經濟，觀塘apm(左)4日晚舉行電影《七月返歸》首映禮，尖沙咀Mira Place(上)及馬將軍澳MCP新都城中心(下)將推出「After 8夜間消費三重賞」。



### 發展香港夜間經濟的策略建議

#### 策略方向

#### 政策建議

<b>立長策</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>制定「香港夜間經濟發展藍圖」</li> <li>針對香港服務業面臨的結構性、整體性問題（例如人手短缺、服務質素、科技應用等）尋求解決方案</li> <li>加強政府的引導</li> </ul>
<b>重協調</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>研究設立「官民共管」的統籌協調機制</li> <li>加快規範制度的「拆牆鬆綁」</li> <li>優化配套設施</li> <li>政府、社會為業界提供實質性支援（例如輸入和培訓人力資源）</li> </ul>
<b>拓內容</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>發動民間集思廣益</li> <li>鼓勵各地區「因地制宜」，整合和發揮特色資源</li> <li>推行類似「社區重點項目計劃」的專案</li> <li>對開發創新的夜經濟項目提供財務誘因和協助</li> <li>參考「綠色生活本地遊鼓勵計劃」推出專項資助</li> </ul>
<b>造亮點</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>打造標誌性項目（包括十八區的夜間地標、旗艦型活動）</li> <li>釐訂香港「夜品牌」的發展方向</li> <li>加強在本地、內地和國際上的推廣宣傳</li> </ul>
<b>擴需求</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>研究推行「夜間消費券計劃」</li> <li>發動和協助業界向市民、遊客派發「夜間優惠券」</li> </ul>

資料來源：

廠商會研究部