

工行上半年賺1737億

體量大經營穩 存貸創新高

【香港商報訊】記者鄧建樂報導：工商銀行(1398)今年上半年純利同比增1.21%至1737億元(人民幣，下同)，營業收入4289億元。在昨日的中期業績會上，行長廖林表示，該行體量大、經營穩，過往均以自身發展的確定性應對了外部環境的不確定性。「外部形勢變化，責任擔當不變；市場格局變化，價值成長不變；短期波動變化，長期堅守不變」，是該行近年來的真實寫照。

2023年中期业绩发布会

2023 Interim Results Announcement

中国 北京 2023.08



工行上半年純利1737億元再成為同行之冠。

財報顯示，工行總資產較年初增長超10%至達43.67萬億元，存貸款增量均為歷史同期最高。資本總額4.5萬億元，保持同業領先。資本充足率18.45%，處於同業領先。資產質量保持穩定，不良貸款率1.36%，撥備覆蓋率218.62%。

製造業中長期貸款餘額及增量雙第一

上半年，工行累計向實體經濟提供信貸資金超3.5萬億元，同時債券投資總量和增量也均保持市場首位。重點領域來看，製造業貸款餘額突破3.6萬億元，製造業中長期貸款餘額及增量，在同業中「雙第一」。綠色貸款、戰略性新興產業貸款餘額，分別突破5萬億元和2.3萬億元。普惠貸款增速達32.2%，涉農貸款增速20%，專精特新貸款餘額較年初增長23.4%。

廖林表示，工行高度重視普惠金融，可以用「增量、擴面、提質、降本」來總結上半年的普惠金融業務成效。6月末普惠貸款的總量突破2萬億元，站上新台階，較年初增加近5000億元或32.2%。客戶數增至127萬戶，新增25萬戶。普惠信用類貸款比年初增

長35%，小微企業綜合融資成本比上年末下降63個基點。

跨境人民幣業務量突破6萬億

上半年，工行累計為境內外重點外資企業發放表內外融資超過6500億元，同比增長5.1%。跨境人民幣業務量突破6萬億元，同比增長7.75%，其中，中小企業的跨境人民幣業務量同比增長逾21%。

副行長張偉武回應本報關於國際化的提問時說，上半年境外機構實現稅前利潤24.56億美元，同比增長5.7%；境內分行的國際結算量同比增長6.3%；境外人民幣清算行拓展到11家。截至6月末，工行已經在49個國家和地區建立了415家機構；並通過參股南非標準銀行，間接覆蓋到非洲20個國家。

今年是「一帶一路」倡議提出10周年，工行建立並持續完善「一帶一路」銀行間常態化合作機制(BRBR)，支持沿線重點項目建設。截至6月末，工行在「一帶一路」沿線21個國家設有125家分支機構，累計支持沿線重點項目314個，累計承貸金額779億美元。

工商銀行(1398)中期業績

項目	金額(人民幣)/比率	變幅
資產總額	43.67萬億元	10.25%
客戶存款	33.37萬億元	11.73%
客戶貸款	25.29萬億元	8.97%
純利	1737億元	1.21%
營業收入	4289億元	(3.43%)
利息淨收入	3370億元	(3.89%)
資本充足率	18.45%	較去年底下降81個BP
淨利息收益率	1.72%	較去年同期收窄31個BP
不良貸款率	1.36%	較去年底下降2個BP
撥備覆蓋率	218.62%	較去年底增加9.15個百分點

平保：城投債及不動產風險可控

【香港商報訊】記者林德芬報導：

內房和城投債隱憂引發市場關注，中國平安(2318)近期亦減持內房碧桂園(2007)，平保首席投資官鄧斌指出，不評論個別投資，強調目前平保在城投債和不動產投資可用「敞口可控、風險可控」8個字來概括。

鄧斌又指，平保的城投債敞口位於一線城市，集團對非標債有先進的內部信用評估機制，能夠及早發現風險，敞口非常有限和可控，並已逐漸減低不動產投資。上半年整體保險資金投資組合中，不動產佔比4.5%，較年初下降0.2個百分點，主要布局方向是具有長期現金流效應的租賃住房，相關資產隱含巨大市場價值、風險可控。

平保首席運營官付欣指出，集團的債權和信託計劃中，大部分項目有擔保和抵押，並集中在北京、上海、廣州等經濟發達地區，資產質量比較優質。

對A股後市保持樂觀

被問及A股市場看法，鄧斌表示，對後續A股市場表現保持樂觀，公司投資方向將符合國家發展及經濟需求，更專注於有良好現金流，以及符合中國特色估值體系(中特估)的股票配置。

就內地監管當局近期要求險企不得再售預定利率3.5%產品，平保聯席首席執行官陳心穎表示，對公司影響不大，因為切換後的傳統保險仍是市場上唯一准許可以保本保息3%的產品，另一類保險產品分紅險，雖然保證利率僅2.5%，但過去10年平安的結算利率都在4%以上。目前5年期定期存款和10年國債收益率分別是2.5%和2.6%，認為壽險產品依然較具有競爭力。

對於平保股價年初至今累跌10%，陳心穎認為，平保上半年PE(市盈率)是6倍，分紅率(即派息率)在H股是5.8%，在內地難以找到同類型的投資，所以股價屬嚴重被低估。

就早前內地多處發生洪災，平保總經理兼聯席首席執行官謝永林表示，公司高度重視災情，已開通快速理賠、醫療費墊付等多項應急措施，承諾會應賠盡賠，又重申公司預估理賠金額達11.4億元，今次理賠金額佔比非常細。



平保管理層相信當前面對的風險可控。

泰康三大閉環商業模式

助推養老產業商業可持續發展

今年81歲的蔣君芳阿姨曾是一名建築設計師，她到泰康之家·鵬園體驗時感覺到心曠神怡，鵬園的建築設計延續了海濱城市的建築語言，園區建築與旁邊的山海遙相呼應，富有層次，非常符合她對建築美感的追求。社區內各種適老化安排，隨處可見的報警拉繩裝置、居民隨身攜帶報警卡等智能養老設備，也讓她倍感安心。參觀後，蔣阿姨便成為了鵬園的首批預訂居民，並帶著遠在杭州的妹妹一起到位於廣州的粵園進行過渡居住。



泰康保險集團管委會成員兼泰康之家CEO邱建偉與大咖暢談長壽時代。



▲長者養老房間適老化安排。



▼四季花廳活動空間。

泰康首家靠海的大型醫養社區

「香港居民在廣州粵園已經超過20位，現在預訂深圳鵬園的長者已超過50位。」泰康保險集團管委會成員兼泰康之家CEO邱建偉在泰康之家·鵬園落成的記者見面會上如是分享道。他分析到，總體來看，港人預訂客戶一半是工作時移民到香港的，現在希望落葉歸根，回到內地養老；另一半是土生土長的香港人，他們更看重內地較好的養老硬件條件和貼心的軟性服務。

目前，泰康在粵港澳大灣區共有3個養老機構，廣州粵園、佛山禪園，以及是次落成的深圳鵬園，均可為大灣區的退休長者提供更加科學的養老選擇。鵬園自然環境靠海，整個社區中間留有1萬多平米的中心公園，周邊有風雨連廊，充分考慮熱帶氣候特點，減少風吹日晒。

邱建偉透露，泰康之家服務人員的配比有兩重優勢，以鵬園的護理公寓為例，根據護理等級的不同差異化配置護理人員，總體水平顯著優於行業平均水平；並且，在護理團隊之外，還配備了1+N團隊，通過護理公寓醫生、個案管理師、營養師、文娛活動師等多學科協同為居民提供高品質服務。

助力灣區長者養老進發新活力

為了方便港人客戶在港可以直接買到泰康的保險產品，進而享受到高品質的養老服務。該集團正在申請成立泰康香港子公司，未來拿到香港牌照後，會在香港推出直接針對香港居民的保險計劃。

對於長者如何入住鵬園，目前有兩種方式。首先可以選擇購買泰康保險產品，如還有若干年才有養老需求，可先通過金融資產配置儲備未來現金流，並提前鎖定未來入住高品質養老社區的資源，還能通過指定保險受益人的方式進行資產安排。若近期就有養老需求，可購買保險即開入住權，既利用了金融產品的槓桿，又可享高品質養老。另外一種，則是直接繳納押金及月費，符合入住條件後辦理入住泰康之家養老社區。香港和內地居民享受同等的服務條件和標準。

對於泰康未來落地香港，能夠為港人提供什麼保險產品？泰康香港子公司籌備組負責人尹奇敏表示，泰康的長者醫養方案也非常適用於香港。泰康的幸福有約系列包含長壽有約、健康有約、財富有約、善壽有約。未來香港的產品也會沿用這套體系，同時，結合香港監管的要求和產品的特點進行調整，這樣就可以滿足港人足不出戶就能預訂泰康

打造長壽、健康、富足三大閉環商業模式

泰康香港子公司籌備組擬任CEO胡曉詳解了泰康經營的三大閉環商業模式。長壽閉環方面，客戶可以購買泰康的壽險和年金保障，並在泰康之家養老社區裏安享晚年。健康閉環方面，客戶通過購買泰康的健康保險保障，在泰康的醫療體系裏收穫健康。在富足閉環方面，泰康幫助客戶進行資產保值增值，為醫療和養老籌資。目前，泰康已在全國31城布局35個泰康之家養老社區，每家社區均配建康復醫院，採用醫養融合的模式，負責長者的日常健康管理。泰康還在全國打造五大醫學中心，深圳前海泰康國際醫院(籌)正在建設中。2018

年，泰康正式投資拜博口腔，目前泰康拜博已在北京、上海、廣州、深圳等近50個城市開設近160家專業口腔醫療機構。

在讓客戶更加富足的閉環方面，泰康擁有長期、穩健的投資能力。泰康資管(香港)已扎根香港十六年，提供多元化的投資策略，能為多幣種的保單產品提供匹配的投研能力，與保險公司在資產負債端形成聯動，幫助客戶累積財富。如上三大閉環形成了泰康保險+資管+醫養特殊的商業模式和競爭力。

泰康自2007年進入養老社區領域以來，截至2023年8月26日，在國內31個城市建立了35個項目，今年年底前還將有4個養老社區開業，屆時泰康之家在全國運營社區將達到20個。「用市場經濟的方式方法實現為人民服務的偉大理想。」在探索出國內高品質養老產業的商業可持續發展之路後，泰康保險集團創始人、董事長兼首席執行官陳東升說起這句話底氣十足。