



陳茂波昨表示，疫後國際航空活動量提升，大灣區航空服務亦逐步恢復。

陳茂波：香港航空發展一片光明

港府預留2億培訓物流及航空人才

【香港商報訊】為期兩天的國際航空論壇2023昨在亞洲博覽館揭幕，財政司司長陳茂波致辭時表示，大灣區市場龐大及有經濟活力，香港在策略定位與國際聯通的優勢下，能發展成國際航運中心及大灣區貨運樞紐，香港航空發展一片光明。

陳茂波指出，本港機場客運量在2020年增加至7000萬，貨運吞吐量增至4.2噸。在疫後，國際航空活動量提升，大灣區航空服務亦逐步恢復。他又重申，今年立法通過條例提供稅務優惠令香港成為國際飛機租賃

中心，預算案亦已預留2億元培訓物流及航空人才。

機場吞吐量將增五成

機管局主席蘇澤光在論壇上表示，機場第三條跑道去年11月投入運作，待明年底所有支援設施完工後，整體機場的吞吐量可望增加五成。另外，本港機場客運量已回復至疫情前約60%，預計明年底前會完全恢復。

國際航空運輸協會(IATA)總幹事Willie Walsh指出，全球航空公司正受到供應鏈問題影響，導致新飛機延期交付，亦影響現有飛機的定期維修保養。疫情令不少供應商大幅縮減規模，供應鏈問題難以快速解決，可能持續至2025年才完全恢復。

國泰(293)行政總裁林紹波稱，香港目前機師、機組人員和地勤人員短缺問題非常嚴重，影響集團開通更多航線，空曠集團服務回復至頂尖水平。公司目標今年底前恢復客運運力至疫情前水平的70%、明年完全恢復，屆時有望實現供求平衡，票價料由目前的高企水平回復正常。

香港快運行政總裁毛潔瓊指出，休閒旅行、短途出行在疫後的恢復速度較快，市場疫後供需失衡、勞動力成本上升等，導致機票價格高企，部分人或認為廉航價格更符合預算。



為期兩天的國際航空論壇2023昨在亞洲博覽館舉行。



Power Assets Holdings Ltd.

電能實業有限公司

(於香港註冊成立的有限公司)

(股份代號：6)

二零二三年中期業績

業績良好 核心業務表現強勁

- 電能實業集團截至2023年6月30日止6個月的未經審核溢利為港幣29億5,900萬元(2022年：港幣28億7,100萬元)，增加3%。
- 儘管全球市場利率上升，而且外幣兌港元疲軟，集團繼續取得良好業績，核心業務表現強勁。
- 董事局宣佈派發中期股息每股港幣7角8分(2022年：港幣7角8分)。
- 各主要營運公司達至或超越在可靠度、客戶滿意度、環境可持續性或卓越營運等方面的指標，引證集團對維持最佳績效標準的承諾。
- 集團繼續全力支持各營運地區政府實現淨零碳目標，並積極與政策制定者保持聯繫，分享公司的專長和知識，以協助制定符合可持續發展目標的策略及方案。
- 我們將繼續在世界各地尋求符合集團既定準則的適當投資機遇，並將秉持長遠策略，於業務性質穩定及規管完善的多元能源市場，物色優質項目。

芒果動聽財經台

平台化服務 如何助中小企數碼轉型？

經歷疫情三年帶來的衝擊之後，企業經營環境及市民消費模式都有明顯的改變，中小企業紛紛改變傳統營運模式。事實上，要保持市場競爭力，數碼轉型只是企業的第一步，近年平台化服務日趨完善，不少零售企業都樂於使用，究竟平台化服務如何幫助商戶數碼轉型？

平台化服務是指為品牌提供完善的軟件解決方案，服務可用於電子商貿上，包括透過軟件為品牌建立一站式、線上線下的營運方案，由建立網站版面、設定付款功能、行銷策略到不同銷售渠道的數據整合等，為企業制定全方位零售策略。實際的操作有如外賣平台替不同的餐廳接訂單一樣，餐廳只需要支付「上架費」就可以擁有多一個生意平台。

平台化服務共享科技資源

有別於傳統商業模式，平台化的商業模式，主要是創造「共享」的科技資源。高成本是不少企業面臨數碼轉型時的最大障礙，對業務規模較小的企業來說，以往轉型初期都需要預先支付一筆費用，令經營成本增加。不過，現時透過平台化服務，企業可以選擇不同服務計劃選項，只需要用較低的成本就可以簡單掌握數碼轉型技術。這樣，商家可以更專注銷售產品，而不必耗費時間操心後台編碼、網站維護等瑣事，大大降低了企業數碼轉型的門檻。

另一方面，數據分析有助了解客戶行為和市場趨勢和偏好，為中小企業的業務決策提供更好的依據。商戶不需要聘請大型IT團隊，現時只需要運用平台上的數據工具就可以分析業務數據，系統有助商戶解決業務發展瓶頸和突破方式，甚至了解消費者的喜好。商家亦可透過產品的實時銷售數字，決定將宣傳成本投放在熱門的產品，或者調整版面，改變產品的次序排位等有效分配資源。這些以往只有大型公司才有足夠人力和資金達到的成果，現在中小企業都能以較低的成本達到目標。

方便建立財務管理平台

此外，平台化亦提供電子收款服務，一來可減低現金找錢失誤或收到偽鈔的風險，同時能節省每日人手對帳、到銀行排隊入帳等人力資源。建立的財務管理平台，又可以隨時管理及查閱所有交易紀錄及銷售報告，讓商戶能專心業務發展，提升營運效率。

數碼轉型是後疫情時期行業之間的大趨勢，近年廣受商戶歡迎的平台化服務日趨完善，不但可以減低營運成本、簡化流程，透過靈活掌握顧客的數據，更可以讓企業了解市場趨勢，精準預測和管理資源流向，擬定更好的業務目標，有助中小企業適應後時代的改變，在行業中脫穎而出。

連城集團合夥人 馮南山 Paxson