

中非經貿博覽會是中非合作論壇框架下最大的經貿合作平台，是長沙對非經貿合作的重要窗口。



跨越山海「非長」合作乘風破浪

中非經貿博覽會是中非合作論壇框架下最大的經貿合作平台，是地方對非經貿合作的重要窗口。6月29日至7月2日，這一重要盛會在湖南長沙隆重舉辦。

跨越山海歷三載，在中非經貿博覽會的加持下，長沙不僅書寫下對非經貿節節攀升的數字，而且演繹出與非洲人民飽含時代溫度的友誼故事。 化定興 何雯

跨越山海傳遞長沙能量

長沙與非洲雖相隔萬里，但友好交往源遠流長。早在1200年前，長沙銅官窯所產陶器就搭載「黑石號」商船遠銷北非。近些年，長沙繼續與非洲的美好情緣，其中一個重要橋樑是工程機械。

非洲是三一集團國際化的起始站，自2002年第一批平地機出口摩洛哥，三一集團在非洲已深耕20年，累計實現銷售收入近170億元（人民幣，下同）、設備保有量超過1.8萬台，位列中國工程機械企業產品出口非洲的第一名。三一集團的產品能夠熱銷非洲，一個重要原因是以更好的產品服務當地民眾。非洲路況不好，室外氣溫常年高達60°C，普通產品在非洲行駛極易出故障。因此，三一集團將所有出口到非洲的產品進行了適應性改善，如出口到南非的三一汽車起重機、正面吊等設備均通過了南非本地的載荷測試，在礦上使用的挖機加裝了自潤滑系統。

三一集團在非洲的另一個經驗是堅持本土化。目前，三一集團在30多個非洲國家設有常駐分支機構，擁有30多家優質代理商，600多位非洲本地員工，90多個服務網點，設備遍及非洲50多個國家和地區。三一集團相關負責人表示，三一集團及其代理商體系已累計為非洲創造超過5000人次的就業機會，本土化運營對加深長沙與非洲的經濟貿易合

作，促進湘非人民友誼發揮了舉足輕重的作用。

2021年7月，埃及新行政首都CBD項目經兩年建設完工，包括已正式封頂的高達385.8米的非洲第一高樓，12棟高層商業辦公樓，5棟高層公寓樓和2座高檔酒店，共計20個高層建築單體及配套市政工程。在該項目中，中聯重科塔機、施工升降機、汽車起重機、混凝土泵等設備組建的「小綠奇跡軍團」從動工到封頂全程參與，為這座「埃及新城」建設提供了關鍵設備保障。

中聯重科海外公司副總經理伍恆恆告訴記者，2011年起，中聯重科農業機械開始布局非洲，助力手把手打造非洲現代農業種植模式和培養非洲當地農業機械化人才，旨在促進社會經濟發展，改善非洲人民生活。中聯重科農業機械在非洲銷售的主要產品以輪式拖拉機為主，累計銷售超過4000台，金額約8億元。

促進非洲農業現代化的不僅有中聯重科的農業機械，還有袁氏種業的「友誼種子」。據悉，袁氏種業在馬達加斯加建立了非洲唯一由企業運營的雜交水稻農業技術示範中心。這些年，他們從當地需求實際出發，進行雜交水稻新品種選育和推廣，為各國糧食安全問題提供了新的解決方案。「非洲沒有很好的農業基礎設施，因此在非洲的水稻種植中，



今年4月，山河智能南非用戶現場交機儀式舉行。

在考慮高產的前提下，第一要考慮的是高抗性，就是耐旱、耐淹、抗倒伏，這就需要水稻品種自身的特性。」袁氏馬達加斯加農業發展有限公司副總經理李麗萍告訴記者。

目前，袁氏種業已培育出5個經馬達加斯加政府審定的雜交水稻品種，稻穀平均產量到達7.5噸/公頃，最高示範產量到達12噸/公頃，遠高於當地2-3噸/公頃的平均產量，建成年產6000噸的大米加工廠，註冊了5個袁氏大米品牌，實現雜交水稻育種、製種、種植、加工及銷售的全產業鏈覆蓋，較好實現了農業援外項目的可持續發展。



2022年5月，馬達加斯加馬義奇基地收割現場。



中聯重科農機在烏干達。

擁抱星城走向星辰大海

來而不往非禮也。大量長沙企業「出海」非洲，推動非洲城市建設和外貿發展；同時，很多非洲人來到長沙，在這座網紅城市求學、工作、創業，感受這座城市的熱情，促進非洲與長沙的文化交流。

Niwamanya 是一名來自烏干達的留學生，目前在湖南大學攻讀工業工程專業碩士研究生。來中國之前，他就進入在烏干達設立的孔子學院學習，了解許多關於中國的文化，對中國產生

了濃厚的興趣。

儘管到中國的時間不長，Niwamanya的足跡遍布了上海、青島等城市，並對中國中車、體院瓷器留下了深刻印象。談到長沙，他表示，長沙的經濟正在蓬勃發展，有很多先進的工廠，有發達的交通系統，有很完善的教育體系。「長沙人很好客，和我們國家有相似的食物，這給了我一個成長的機會，讓我有開放的心態去適應這裏的文化。」

Niwamanya目前學習的方向和電池、能源儲存有關。他表示，烏干達已經開始製造電動汽車，「我學習的專業在我們國家非常關鍵，這個技術正是烏干達所需要的。我認爲長沙和湖南大學有很好的實驗室和教授，給我提供寶貴的學習機會。湖南大學提供的額外技能學習項目也讓我對中國歷史、文化的多樣性有更多的體驗和理解。」

赫賽是尼日利亞人，來長沙近5年，目前在中南大學攻讀交通管理與規劃碩士。他之所以來長沙求學，不僅因爲長沙有優質的教育資源和良好的學習環境，而且長

沙擁有厚重的歷史文化。「在成長過程中，我曾在社交媒體和電視上看到標誌性的毛澤東雕像，對此產生了崇敬之情，來長沙可以近距離感受中國偉人的魅力。」

求學期間，赫賽進入了長沙非拓信息技術有限公司（Kilimall）實習。Kilimall於2014年在肯雅內羅畢成立，其英文名源於非洲第一高峰乞力馬扎羅山。它是中國第一家進入非洲互聯網和電商行業、第一家在非洲設立海外倉、第一個實現100%在線支付的中國公司、第一家肯雅貨幣直接兌換人民幣的試點企業。通過9年的經營，Kilimall已超越眾多同類商成爲東非本土的頭部電商。目前，Kilimall外籍員工佔比70%，來自非洲多個國家的員工共同聚集在Kilimall爲創中非美好生活而努力，爲中國及非洲本地創造近2萬多個就業崗位。

任職Kilimall期間，赫賽解到了各種軟件應用程序的重要性，發現了它們在精簡流程、優化效率和提高公司整體績效方面的作用。不過，他的收穫遠多於此。「我接觸到了遠遠超出在線交易領域的豐富知識，在公司充滿活力的環境中工作，我有機會學習到寶貴的商業、規劃和管理技能，這對我的職業成長和發展都很關鍵。」赫賽說。

「非長」牽手共迎開放世界

作爲中非經貿深度合作先行區的核心區，湖南自貿試驗區長沙片區雨花區塊一直在對非合作上奮勇向前。位於該區塊的可孚醫療致力於爲用戶提供終身信賴的醫療健康產品和一站式解決方案。可孚醫療科技股份有限公司戰略發展部總監龍薇介紹，可孚醫療對非市場處於起步開發階段，海外營銷部針對非洲54個國家，以北非地區第一大醫療市場的埃及與南非地區的第二大醫療市場尼日利亞爲市場突破口，目前已與埃及、馬達加斯加、尼日利亞等國家的一些客戶建立了合作關係。

「非洲每個國家的經濟發展水平、市場准入、渠道特點都有各自個性化的特色，比如肯雅與南非非地處非洲東海岸的特殊地理位置，門戶和運輸樞紐的先天條件，港口對鄰國的貿易輻射能力相當強，我們將利用這些優勢，將埃及的成功案例複製在肯雅與南非市場上。」龍薇說。

湖南自貿試驗區長沙片區雨花區塊是長沙與非洲合作的一個縮影，見證着長沙對外開放腳步的不斷加快。記者從長沙市商務局了解到，2022年，長沙對非進出口額244.7億元，總量佔全省對非貿易總額44%，同比增長72.3%。增速高於全省29.5個百分點，高於全國57.8個百分點。2023年1-4月，長沙市對非進出口額98億元，總量佔全省對非貿易總額44.5%，同比增長78.2%。

爲增強與非洲的合作，2022年7月4日，長沙印發《長沙市打造對非深度合作示範高地實施方案》，提出要深入實施長沙對非貿易往來合作、經貿投資合作等「九大計劃」。今年4月下旬，長沙市政府經貿代表團3年來第一次出訪非洲。9天時間裏，代表團先後在尼日利亞、烏干達兩個國家考察交流，雙方迸發出強烈的合作熱情。訪問期間，山河智能與尼日利亞聯合大陸公司簽訂了總價值1.2億元的機械設備銷售協議。「下一步，長沙市將深入實施對非貿易往來合作、經貿投資合作等九大計劃，繼續厚植對非市場主體的成長沃土，加速推進對非經貿合作機制落地落細，努力打造具有國際影響力的地方對非深度合作示範高地。」長沙市商務局黨組書記、局長鄭平表示。

往昔已展千重錦，明朝更進百尺竿。隨着第三屆中非經貿博覽會的成功舉辦，「非長」合作定將乘風破浪，再揚雲帆立潮頭。



Kilimall 海外倉一角。