

创业资讯

西藏招才引智政策
推介活动在京举行

本报北京电（易舒冉、余飞扬）近日，“英才汇聚·志向高原”2023年西藏首场招才引智政策推介活动在北京举行，活动介绍了西藏招才引智政策，推介人才引进和技术合作需求，并围绕高原生态、地质、医药、农牧、高新数字、清洁能源、教育等重点领域，发布高层次人才引进需求157个。

据介绍，此次西藏引进高层次人才主要划分为四类，分别是国内外顶尖人才、国家级领军人才、地方级领军人才以及其他高层次人才，在引进人才个人补助、科研补助、薪酬待遇、职务待遇、职称评聘、住房政策、家属安置、医疗保障等方面，都给予诸多优惠政策，全力保障引进人才待遇。

西藏自治区党委常委、组织部部长赖蛟表示：“我们将始终秉持‘兑现比承诺更重要’的真诚态度，全力营造公正平等、竞争择优的工作环境，待遇优厚、保障有力的生活环境，让各方有志之士创业有机会、干事有舞台、发展有空间。”

福建出台措施强化
个体工商户金融服务

本报福州电（记者刘晓宇）为保护和激发市场主体活力，大力促进个体经济健康发展，福建银保监局、福建省市场监督管理局、福建省地方金融监督管理局联合出台《关于进一步强化个体工商户金融服务支持稳增长扩就业的通知》，从4个方面提出14条具体措施和工作要求。

在信用机制建设方面，《通知》指出，各级金融监管部门与市场监管部门要加强信息共享协作，强化对银行保险机构、个体私营企业协会的指导，及时协商解决个体工商户金融服务中存在的信用机制问题。鼓励银行机构设立个体工商户金融服务观察点，提供登记注册、领取营业执照、金融服务等便利服务。开展“个体工商户金融服务月”活动，宣传解读金融帮扶政策和产品，扩大政策知晓度和产品惠及面。

在创新服务模式方面，《通知》提出，在福建“金服云”平台研究推出“闽商易融”贷款码，个体工商户扫码发布融资需求，金融机构运用平台数据主动开展融资对接。在商业聚集区、专业化市场、菜场集市等区域，建立信用方案，探索开展小额信用、批量准入的“整圈”授信方式。深化“网络+网格”模式，线上线下结合开展服务对接，提高信用贷款发放比例，满足个体工商户“短、小、频、急”的融资需求。

在完善服务机制方面，《通知》要求，各银行机构要把经营能力、信用状况等作为个体工商户准入的重要依据，避免对抵押物的过度依赖。对依法无须申领营业执照的个体经营者，应比照个体工商户，在同等条件下给予金融支持。要提升数据处理和信息挖掘能力，进一步简化个体工商户信贷流程。鼓励通过内部资金转移定价、专项激励费用等方式，提高基层机构和人员工作积极性。要切实加强借款人资质核查和贷款全流程管理，不得向无实质经营的个体工商户发放经营性贷款。

在强化保险保障方面，《通知》提出，各保险机构要根据个体工商户特点和创新创业需求，提供财产、责任、安全、人身及健康等相关保险保障。鼓励保险机构面向新产业、新业态个体工商户和灵活就业人员推出多样化保险产品和服务，发挥保险“稳定器”作用。

在深化银担合作方面，《通知》明确，鼓励银行机构、政府性融资担保机构深化“总对总”业务合作，积极创设符合个体工商户融资需求的特色担保业务产品和合作模式，进一步扩大业务合作范围，并保持较低担保费率。

民营企业一直是浙江宁波经济中最活跃、最具竞争力的发展力量。在这里，有这样一批创业者：留过洋、学历高、理念新、韧劲足。他们的祖辈、父辈曾在时代大潮中闯出一番天地，而现在，他们有的从父辈手中“接班”、有的则选择其他赛道创业。

不久前，本报记者采访了4位青年海归。这些年轻的创业者也曾有过困惑，有过传统与新潮理念的碰撞，但凭着一股“初生牛犊不怕虎”的闯劲，凭着对市场和产品的嗅觉，跟着时代的风，将在这场创业接力中用实力证明自己。

王艺杰在毛岙村打造的“湖畔花园”。

受访者供图

学历高、理念新、留过洋、韧劲足

宁波“创二代”闯出新高度

本报记者 孙亚慧

“创业宝典”，也是“突破密钥”

2022年12月27日早上八点半，一条提示短信引起了宁波市海曙区西门街道汪弄社区第七网格员郭永珍的注意。

短信显示，钟幽菊老人家前一日用水量对比日常大数据出现异常波动。老人独居在家，有可能是发生了险情，郭永珍立刻拨通了钟幽菊妹妹钟幼香的电话，“对方赶到后和我说，老人因为生病身体虚弱，一直卧床休息，因此一整天没有用水。幸亏发现得早，才没出现更糟糕的情况。”郭永珍说。

及时将用水异常信息反馈给大数据平台的是钟老太家中安装的智能水表，通过搭建智慧水务设施，社区管理触角进一步延伸，便民养老服务也更加精准。

在宁波东海集团，这一整套基于物联网技术的智能计量监控系统，正是林森留美回国后在集团力推的服务方案。“公司以前的业务主要是硬件供应，我认为需要进行产业升级，拓展软件与服务，我们现在可以提供一整套智慧水务解决方案。”林森说。

对本地人来说，这家创办于半个世纪前、靠研发水表发家的老厂很有名气。林森的外公袁利是第一代掌门人，1983年，乘着改革开放的东风，由鄞县横街镇林村创办的村级集体企业更名为宁波东海仪表厂，从生产仪表配件转向了水表行业。而现在，这份重任逐渐落到了林森肩上。

车行向南，位于鄞江镇的郭斌养鲤场内，数百条体长丰硕、色彩绚丽的锦鲤正在池中畅游，郭斌的女儿郭超玲正向来访的锦鲤养殖户介绍养殖技术。

“骨架大、体型顺畅，平衡感好，眼距和头要宽一些，这样的锦鲤就很漂亮。”说起鱼，郭超玲早已成了行家，从日本留学回国后，她曾在一家企业工作过几年，之后还是决定回到养鲤场，与父亲成了“队友”。“鱼其实是非常有灵性的动物，和它们相处久了很容易有感情。我们常说‘鱼的记忆只有7秒’，其实不是，它们知道我每天什么时候会过去，会听我的脚步声，常常是门刚一推开，它们就已经聚集在池边了。”郭超玲说。

同许多子承父业的创业者一样，郭超玲在刚接手锦鲤养殖时需要适应身份转换，需要从小学起一个个环节。那些她在年幼时习以为常的名词、某些时刻甚至不以为然的养殖“玄机”都有了新的含义：它们曾是父亲的“创业宝典”，而今成了她取得突破的“密钥”。

“瓶颈破了，就是发展机遇”

看着阮雪薇，很难将她与“学了10年机械工程”“天天和环卫车辆打交道”联想起来。

父亲阮志华在20多年前创办浙江宝成机械科技有限公司，主营垃圾压缩机和环卫车辆的设计、生产、销售。在女儿大学专业的选择上，阮志华很坚定：学机械，以后接我的班。

本科从华东理工大学毕业后，阮雪薇赴美留学，在密苏里大学度过了自己的硕博时光。“回国前我也想过如果创业我最想做什么，想开幼儿园，也想开一家健身中心。结果，刚一回来爸爸就让我去公司上班，这一去就是四五年。”谈起过往，阮雪薇苦笑说。

阮志华有自己的考虑。想要让宝成机械这样的传统制造业公司顺利完成转型升级，单靠自己的“老一套”行不通。青年人有关知识、懂创新，一定会给公司注入新的活力。

让老员工有些意外的是，“小阮总”比想象中更雷厉风行，她首先带来的是办公流程的变化。

“我习惯把很多流程交给软件处理，线上

审批可以规避以前一些管理流程的不规范。在推广过程中一些老员工有意见，觉得以前的办法更方便，有人甚至吐槽我‘官僚’。这些话，阮雪薇没放在心上，她想要提高管理效率，此刻的“不方便”是为以后的“方便”开路。

变化还体现在人才培养模式上。公司环卫车辆的类型多、应用面广，阮雪薇希望有更多员工成为复合型人才。她提出，由公司出钱，选派一些员工出去学习，提高工作技能。但是，这个提议并未得到太多人响应。

“坦白说，管理车间员工对我有难度。我知道大家不愿走出舒适区，但很多事不破不立。”2019年，凭借自身技术优势和工作实践经验，阮雪薇创立宁波博衍环境科技有限公司，带领团队专注于大型中转站成套设备、环卫专用车辆、餐厨垃圾终端处理设备及环卫平台软件的研发。应用互联网技术改造传统环卫设备是她的发力重点。

不同理念间的碰撞，林森同样遇到过。从约翰·霍普金斯大学获得金融硕士回国后，林森曾在上海知名投行工作过一段时间，2017年回到宁波，他决定从集团的营销部门做起，这样既可以发挥自己投行工作的优势，也能在短时间了解整个行业。

供水系统是城市非常重要的基础设施，供水管网漏损率是反映供水企业管理水平的重要标志之一，降低供水管网漏损率蕴藏着巨大的经济效益、环境效益和社会效益。根据住建部公布的《中国城乡建设统计年鉴》（2021）显示，2021年全国城市和县城公共供水总量为742.16亿立方米，漏损水量为94.08亿立方米，综合漏损率为12.68%，造成了很大的经济损失。管网漏损问题能否得到有效控制，成为制约供水企业发展的瓶颈。

“瓶颈破了，就是发展机遇”，经过1年的市场调研，林森交出了一份翔实的调研报告，对企业转型进行一系列布局，着手开发“物联网+水表”。“简单来说，就是在关键管网节点上加装流量计等计量设备，将供水管网系统划分成若干块小区，由计量设备实时上传流量、流速、压力等数据，这些数据能直观了解该供水区块的供水量和管网运行状况，从而有效降低管网漏损率。”林森说，家里人逐渐接受了他的想法，“‘如何把产品卖得更多’还是传统制造业的理念，但我想提高产品附加值，做软件和整个服务端的业务拓展。”

不同的赛道，相似的判断

2021年末，郭斌养鲤场选送的一尾长1.03米的红白锦鲤，获得第二十一届中国锦鲤大赛冠军，这是该赛事举办21年来首次由“国产锦鲤”夺冠。

也是在这一年，宁波江北慈城镇毛岙村的村民们忽然发现，村里湖畔荒了很久的地变了模样。绿树葱茏，搭配粉紫色的虾夷葱花格外亮眼，白色的郁金香和珍珠绣线菊植在青石板两旁，幽静淡雅，与不远处碧波荡漾的湖面相得益彰。

这个“湖畔花园”是留英海归王艺杰的手笔。回国之后，他选择了另外一条创业之路——打造一个集园艺、画廊、茶文化为一体，兼具中英文文化的“交融式”花园。

“现在近郊交通便利，配套设施非常完善，自然风光优美。对城市居民来说，周末需要时间和场所放松心情，亲近自然；对周边村民而言，流转土地让他们获得了一部分收入。未来我们需要园艺工匠，一系列配套服务也会提供更多就业岗位。”王艺杰说。

在当地政府的支持下，王艺杰一共流转了75亩土地用来建设“湖谷·玄鸟湖”花园综合体。“其中商业空间只占到1/10，剩下所有都是自然空间。建筑主体的设计外形与颜色也将隐于山坳中，最重要的是不干扰自然。”王艺



林森（左）与团队成员在查看数据。

受访者供图



郭斌养鲤场的鱼池内，锦鲤正在畅游。

本报记者 孙亚慧摄



阮雪薇（左）在公司厂房内。

受访者供图

杰的合伙人、自然艺术总监时听说。

在王艺杰的规划中，湖心岛会有一架钢琴，这片天地间的惬意绿荫可以成为人文交流的理想场所。开音乐会、办展览，抑或是某个晴朗午后的闲坐谈话。“如果大家能在这里‘偷得浮生半日闲’，那我们所做的一切也就有了意义。”

深知技术优势的重要，看重品牌建设、人才引进与科技创新，不同赛道上的“创二代”对市场有相似的判断。

如今，阮雪薇的技术团队中80后、90后占多数，他们在改良传统环卫车辆与环卫机械产品的基础上，也在推进生活垃圾中转站废气废水集成化处理装备项目。“这个基于物联网的系统，可以通过数字化管理，更好

实现垃圾不落地、废水零直排、废气不扰民，建成一套科学的垃圾清运智能体系。”阮雪薇说。

2019年，林森在绍兴柯桥承接的第一个试点项目获得成功，漏损率降至7%。初战告捷不仅赢得了供水企业的认可，也为公司拿下了更大的市场。随后，林森团队承接的项目从浙江、福建拓展至全国。他还与浙江大学软件学院大数据研究中心副主任贝毅君团队合作，通过人工智能分析音频数据，用声波强度来判断管线是否出现漏水，目前成功率已达到96%左右。

“创二代”只是一个起点，但未来会走向哪里要靠努力、毅力与判断。幸运不一定会时时相随，但努力可以。”林森说。