

駐港領團商會訪科企 驚嘆進入「一個新世界」 智能智造開眼界 搭橋對接促合作

19日至23日，駐港公署組織「感知大灣區，開拓新機遇」外國駐港領團和商會參訪團，深入大灣區科企、創新平台、產業園、生態園，與當地政府和產業界面對面交流。無論是比亞迪的智能駕駛、明珞裝備的虛擬製造和工業物聯網，還是格力電器的智能空調和機器人樂隊，大灣區智能製造讓參訪團驚嘆進入「一個新世界」；中國散裂中子源和松山湖材料實驗室，亦讓他們目睹中國在打造重大科研平台、攻克核心技術中的突破；垃圾焚燒廠變身能源生態園，又讓他們感受到建設綠色灣區的決心。大灣區的創新與開放，給參訪團留下深刻印象，不少商會當即表達合作意願，領事官員亦稱會第一時間對接所在國，推動與大灣區的合作。

◆文/圖：香港文匯報記者 敖敏輝

23日上午，參訪團來到此行企業參訪倒數第二站——珠海格力電器總部，這是4天以來，參訪團參觀的第七家智能製造科技企業。不少參訪團使用過格力空調，但見到如此豐富的品類和先進的性能，依然大開眼界。

在格力電器科技展廳，陳列著數百款格力空調，從幾百元人民幣的微型製冷空調到價格四五萬元的高端智能空調，款式多樣，應有盡有。其中一款外觀如電視機的「劃時代」高性能空調，融合了空調、電視機、智能音響等多種功能，參訪團成員從未見過這種電器，紛紛駐足觀看。

對於格力技術創新的密碼，格力電器董事長董明珠介紹，創新來源於人才。截至目前，格力電器僅芯片研究人員，就達到了2,000多人。研發創新也推動格力產業線不斷拓展。如今，除了家用和商用空調，格力還先後進軍智能裝備、通信設備、模具等領域。

還未等參觀活動結束，哈薩克斯坦駐香港和澳門總領事阿爾瑪斯就迫不及待地找到格力相關負責人，希望格力把更多高性能空調帶到哈薩克斯坦，並探討與格力的深度合作可能。

「灣區企業成為我們追趕目標」

參觀中，參訪團成員對大灣區科技企業的創新速度十分驚嘆。在騰訊公司，參訪團參觀和體驗了5G音視頻遠程駕駛平台、機器視覺冰球互動項目、基於人臉識別技術的AI川劇變臉，這些技術和運用，很多參訪團成員從未聽過。

香港韓國商會副會長Jaeho Lee說，騰訊在韓國也有業務，他原本以為他們主打通訊和社交平台，此次參觀後才發現有如此多的高科技運用。韓國的娛樂文化產業比較發達，他希望推動和大灣區的合作。比如，可以探討與騰訊公司共享IP，助力韓國文娛產業升級。

大灣區的先進製造，給參訪團留下深刻印象。在參觀了廣州明珞裝備股份有限公司後，香港德國商會主席赫佐漢讚嘆於虛擬製造工藝和物聯網平台。他說，德國製造業發達，和中國一樣，德國也在推動智能製造升級。「這次考察讓我深受震撼，大灣區很多企業，已經成為了我們追趕的目標。當然，這也是兩國合作的空間所在。」赫佐漢說。

大灣區的綠色發展也讓參訪團驚嘆。比如，深圳南山能源生態園（垃圾焚燒廠）通過工藝創新，氮氧化物的排放標準為80毫克每立方米，而國家標準和歐盟標準分別是250毫克和200毫克。

商會冀深入灣區合作共享機遇

「通過此次活動，我們了解粵港澳大灣區的核心競爭力及其發展進程。」科威特駐香港總領事格尼姆說，世界各國，特別是中東國家和臺灣合作委員會成員國，都極為關注粵港澳大灣區的發展，並期待通過投資及貿易進一步加深與粵港澳大灣區城市的合作。

香港新西蘭商會主席惠特拉姆對香港文匯報記者說，不少外國商會都在制定計劃，促進會員更好更深入地了解粵港澳大灣區。惠特拉姆認為，此次考察訪問，為商會和外交官提供了親身體驗粵港澳大灣區發展的機會，向各自商會成員和各所在國匯報粵港澳大灣區的發展情況。接下來幾個月，商會將組織一系列「一日訪問」，深入走訪大灣區各企業，希望與粵港澳大灣區進行深入合作，共享發展機遇。

值得一提的是，粵港澳大灣區亦張開雙臂歡迎港澳和外國投資者。此次考察，廣東省政府相關負責人、各地市「一把手」，紛紛與參訪團面對面，開放式交流，了解外商需求，邀約參與當地的投資和建設，推動務實合作。



▲參訪團在中國散裂中子源了解科研進展和平台建設情況。

▲參訪團在比亞迪參觀搭載DiLink系統的汽車智能駕駛艙。



◆格力電器智能裝備組成的樂隊為參訪團表演。



◆參訪團成員體驗騰訊公司基於機器視覺的AI冰球互動。



◆藍天銘（前排右三）等參訪松山湖材料實驗室。

劉光源：投資中國就是選擇未來

23日下午，在參訪活動行將結束之際，外交部駐港特派員劉光源總結表示，這次參訪活動時機好、內容精，反響熱烈。參訪代表普遍反映，他們看到了粵港澳大灣區國家戰略取得的輝煌成就和未來無限潛力，更看到了其發展的不竭動力，看到了以香港為平台開拓內地市場、分享中國機遇的廣闊空間。

劉光源表示，這次參訪是深入貫徹落實黨的二十大、中央經濟工作會議和兩會精神的有力舉措，是發揮香港獨特優勢助推粵港澳大灣區建設、服務國家加快構建新發展格局的有益嘗試，也是為外資積極牽線搭橋、以中國新發展為世界提供新機遇的生動實踐。概括起來，參訪活動有三個特點：

一是時機好。今年2月是《粵港澳大灣區發展規劃綱要》發布四周年。隨著我國社會經濟活動快速復甦，大灣區按下了發展的「加速鍵」。在這個時間點組織駐港領團和商界參訪內地，回應了國際社會關注大灣區建設、希望搶抓大灣區發展機遇的強烈意願，也展現了中國經濟強勁復甦的勃勃生機。

二是內容精。廣東對外開放底蘊深厚，產業體系完善，光國家高新技術企業就有6.9萬家。參訪團訪問了精心挑選的新能源汽車、新材料科學、人工智能、家用電器、醫療器械、智能製造、節能環保等高科技領域的代表性企業，這些企業體現了新時代貫徹新发展理念、加快構建新發展格局、推動高質量發展的鮮明特色。

三是反響熱。團員們對這次參訪感到非常滿意，收穫頗豐。有的是第一次到訪大灣區內地城市，感嘆「百聞不如一見」，有的在活動現場就互加聯繫方式、探討合作，有的明確表達了投資意願，有的說將再來深入考察。

香港的最大機遇在內地

劉光源指出，參訪團一路上到處看到繁忙的生產場景，各市政府、企業都在全力去拚經濟、拚發展。不少外賓說，他們充分感受到了廣東省各級政府「闖」的精神、「創」的勁頭、「幹」的作風，從大灣區發展勢頭看到了中國經濟增長的澎湃動力。參訪團也看到，大灣區對科技、人才、創新的高度重視，以及全力推進高水平開放的昂揚狀態，給參訪團留下深刻印象。他們感嘆，大灣區建設是推進中國式現代化的精彩樣板。一個高水平開放的中國市場、一個高質量發展的大灣區，將為各國創造更多合作機遇。投資大灣區、投資中國就是選擇未來。

他強調，香港的最大機遇在內地。隨着香港進入由治及興的新階段，有中央政府的大力支持，有「一國兩制」這個最大優勢，香港一定可以在大灣區建設中更好發揮獨特作用，大灣區建設也將為香港融入國家發展大局提供廣闊空間。他相信會有愈來愈多外資來港興業，在香港找到更大平台，獲得更大發展。

以色列「中國通」變「發問狂人」

與大多數駐港領事館官員是第一次來到珠三角甚至第一次來中國內地不同，以色列駐港總領事 Amir Shlomo LATY 和中國結緣多年。在擔任現職以前，他曾在內地從事領事工作9年，是一名「中國通」。他也有一個非常中國本土化的名字：藍天銘。

因為疫情的原因，藍天銘已經多年沒有來過中國內地，而內地在這些年不斷發生新變化，這裏對他來說既熟悉又陌生。5天中，他幾乎是參訪團成員當中，發問最多的人。

在中國散裂中子源，得知該平台已經有4,300多用戶註冊，完成了1,000多項重要科研成果，藍天銘敏銳地提問：平台是否向國際開放？當得知中國散裂中子源免費向國際社會開放時，他十分高興，表示將把這個消息告訴更多的以色列科研機構和科學家。

松山湖材料實驗室是廣東省重點建設的省實驗室之一，藍天銘同樣十分關注。實驗室如何與產業界

合作？有沒有開展國際合作？他連連向在場講解的負責人陳東敏發問，同樣得到滿意的答覆。

過去三年，疫情也一定程度上阻礙了外界對大灣區內地最新政策信息的了解。在22日舉行的廣東省推介會上的交流環節，藍天銘第一個向廣東省商務廳提問，諮詢如何獲得大灣區第一手政策信息，外商在大灣區新設公司的流程有沒有新變化。

問題不離「灣區」「以色列」

藍天銘的提問，每個話題都不離「大灣區」和「以色列」。他對香港文匯報記者表示，此前，包括兩國合作建設的廣東以色列工學院在內，以色列和中國特別是廣東在多領域已經開展了諸多合作；接下來，在大健康、綠色農業方面，以色列和大灣區還有大量的合作潛力。

他說：「合作的前提是首先要互訪交流，我參與的這次大灣區之行，很及時。事實也證明，這次參訪收穫非常大，我會把相關信息傳遞回國，告訴大家哪些方面我們還可以探討合作。」

丘應樺：將組織港企北上考察

此次參訪團活動中，香港特區政府商務及經濟發展局局長丘應樺全程參與，這也是他在粵港全面復常通關之後，第一次來到大灣區內地一線參觀體驗。他表示，此行結束後，會將所見所聞第一時間分享給香港業界，推動參與大灣區互動，助力灣區建設。

深圳、東莞、廣州、珠海是粵港澳大灣區經濟、科技、人文等基礎較好、發展最快的幾個城市，無論是先進製造還是綠色科技，都有很大的優勢。參訪過程中，丘應樺都認真傾聽，頻繁發問，對於其中的技術、產品，觀察得十分仔細，一些新鮮科技還不時親自體驗。

他指出，這幾天當中看到的數據科學、人工智能、生物醫藥等技術和相關產品，讓他印象很深刻。「事實上，這些也是香港需要發展的領域，接下來，希望推動兩地在這些方面銜接與合作。香港商務及經濟發展局會和貿發局、投資推廣署，與內地省份、城市加強溝通，一起推動相關工作。」

他說，「今次參訪，是一個增進了解、促進交流的好機會，感觸很深，收穫很大。對於我們的工作來說，同樣有很大啟發，接下來，我們會組織更多香

港企業、協會到大灣區內地參觀考察，推動合作。」

據丘應樺觀察，與他一樣，外國駐港領事館官員和商會代表在這幾天也大開眼界，相信他們見到真實的大灣區後，也會推動與灣區的合作。在這其中，在法律、資金流通、營商環境有獨特優勢的香港，可以發揮很大作用。比如，同樣作為大灣區城市，香港可以吸引很多合作項目；同時，作為橋樑，香港可以協助更多的跨國企業進入大灣區內地城市，也可以幫助內地企業更好地走出去，參與全球的投資與合作。



◆丘應樺查看廣州適普醫學的一款創新產品。