

中俄綏芬河口岸復常通關 東北小城盼人氣回歸

打工遊子喜回家 節後返俄更便捷

「口岸恢復旅檢通關，我終於可以回家過一個團圓的春節了，今天我的全家人一起開車來接我，我真的太激動了！」家住黑龍江穆稜市的王煥傑在俄羅斯哈巴羅夫斯克市務工，通過綏芬河口岸的便利通道，趕在春節前與家人團聚，高興得熱淚盈眶。

綏芬河公路口岸是中國一類口岸，新冠疫情發生前，綏芬河口岸連續3年過客量達百萬人次以上。1月8日，口岸旅檢通道恢復開放，不管是對於眾多長期做「俄貨」貿易或出國求學、務工的居民，還是期盼來中國工作、旅遊度假的俄羅斯民眾，這無疑是重大的利好消息，帶來了更多的期待與希望。

◆香港文匯報記者 王欣欣、于海江
黑龍江綏芬河報道



掃碼看片

綏芬河市位於黑龍江省東南部，與俄羅斯濱海邊疆區接壤。地緣優勢使這裏成為中外客商觀光旅遊、洽談貿易、投資興業的熱土，被譽為「國境商都」，也成就了眾多跨國家庭的幸福和天南海北來客的創業夢想。

疫情前數月回家一趟

在綏芬河公路口岸旅檢大廳的入境通道，王煥傑與前來迎接他的老母親和哥哥激動地擁抱在一起，場面令人動容。疫情前，長年在俄羅斯哈巴羅夫斯克市的木材企業工作的王煥傑，有着不錯的收入，也習慣了兩國奔波往返的生活，每3個月到5個月就回趟家，逢年過節更是回家陪伴母親和家人。

如今終於能和家人過個團圓年了，他說：「終於開關了，這次回家，我要多呆幾天陪陪家人，彌補一下3年的缺失，而且恢復通關，我們往返兩國又恢復了便捷，過完年，我就可以放心回俄羅斯工作。」

繞路綏芬河入境省錢

在綏芬河火車站，王師傅一邊等車，一邊興致勃勃地跟同伴談論着回國的經歷。他在俄羅斯布拉戈維申斯克市一家中餐館做廚師，已經3年沒有回家了。這次綏芬河口岸恢復旅檢通道，他輾轉乘坐客車經過哈巴羅夫斯克、烏蘇里斯克，來到綏芬河口岸入境，再乘高鐵經哈爾濱回到佳木斯市

的家。他對香港文匯報記者說：「這個路線雖然多花了兩天的時間，路途也比較辛苦，但是路費加在一起，僅花了1,000元（人民幣，下同），如果從哈巴羅夫斯克直飛哈爾濱，機票就要8,000多元，一下子就節省了7,000元路費。」

和王煥傑同行的老鄉告訴香港文匯報記者，綏芬河口岸運道關閉期間，很多在遠東地區工作打拚的中國人想回國探親，要輾轉哈巴羅夫斯克、莫斯科等多地，轉機回俄後入境，經過集中隔離才能再轉回家，往往是路上半個月，在家兩三天。

生意停擺3年見曙光

「我已經與俄羅斯的合作夥伴溝通過了，護照早都準備好了，過完春節，我就要去俄羅斯，盡快啟動耽誤了3年的項目，對接汽車出口的具體渠道和業務。」一直做邊貿生意的張永波（化名）生意停擺了3年，終於看到了希望。

綏芬河出入境邊防檢查站執勤六隊副隊長郭鴻劍對香港文匯報記者說，下一步，隨着出入境旅客數量穩步增長，將加大服務力度，採取積極有效的應對措施，確保快速通關，為出入境旅客提供安全、優質、便捷、高效的通關服務，促進對俄貿易、旅遊等領域的合作發展。



◆駛入綏芬河口岸的俄羅斯客車。香港文匯報記者于海江攝



◆在俄羅斯哈巴羅夫斯克市的木材企業工作的王煥傑。香港文匯報記者于海江攝



◆中國旅客經綏芬河口岸回家，心情非常興奮。香港文匯報記者于海江攝



◆綏芬河年貨大集上，市民在購買年貨。香港文匯報記者于海江攝

年貨市集丁財旺 新鮮俄食品熱銷

公路口岸旅檢通關恢復，旅客陸續入境。隨着人流增加，綏芬河這座邊境小城的「煙火氣」逐步回歸。春節前夕，濃濃的年味讓城市變得格外熱鬧了，綏龍溝步行街傳統的年貨大集上人頭攢動。據有關部門統計，年貨大集450餘個攤位，千餘種商品琳琅滿目，商品日銷售額突破100萬元人民幣。

「好幾年沒見過這種人擠人的場子了，今年生意特別好，魚、蝦等海鮮類銷量都比去年多出好幾倍。」眼前火紅成片的春聯福字、五顏六色的糖果、各種凍貨和山貨等擺滿了長長的街道。市民只要逛一圈集市，就可以一站式買齊年貨。商家笑盈盈的臉，透露着對今年生意收入的滿足。

與此同時，年貨大集上的俄羅斯進口海鮮、啤酒飲料、糖果麵粉等商品賣得也很火。近年來，俄羅斯商品越來越受中國民眾歡迎。但是由於疫情防控，進口貨物經口岸入境的效率有所下降，所以保質期短的新鮮俄羅斯食品在市場上供應量比較小。防疫政策調整後，大量俄羅斯新鮮食品陸續湧入市場。商戶劉丹說：「今年我賣的都是俄羅斯進口的貨品，品種更多更全了，而且銷情非常好。春節過後，隨着旅客人流的增加，我相信店裏的生意一定越來越好！」

疫情下開網店 奮青成功轉型

特稿

近3年公路口岸旅檢通道關閉，對於很多綏芬河當地靠邊貿經濟謀生的中國民眾來說，是一段困難的時期。但對楊志剛來說，卻實現了一次成功的人生轉型。

創業之初，楊志剛與朋友在俄羅斯哈巴羅夫斯克市做服裝批發生意，當時受金融危機影響，俄羅斯民眾購買力不強。2015年楊志剛回國了，在綏芬河當地指定接待俄羅斯人住宿的對外賓館，提供美容美髮服務。

疫情發生後，賓館暫停經營，楊志剛又開始尋求新機會。綏芬河作為中俄跨境與內貿連接的重要窗口，他利用邊境城市俄貨豐富的優勢，從當地的俄羅斯商品集散中心採購了一些俄羅斯食品和飲料，開起了俄羅斯商品網店。

不嫌冷門貨 精選好商品

「開店半個月後，突然有一天，一位江蘇的客人下單，購買了一盒20元（人民幣，下同）的俄羅斯進口牛肉罐頭，我當時特別興奮，這可是我電商人生的第一單生意。」楊志剛說，那時網店只有數款品類，包括當地烘培的俄式大列巴（麵包）、俄羅斯進口罐頭、果汁這類冷門商品。因為利潤低，對包裝運輸要求高，所以別的店不願意做，可就是這種獨特選品的思路，為小店積累了一批穩定客戶。

楊志剛學習修圖、拍攝商品展示視頻，同時精選適合中國人口味、性價比高的商品，如今網店貨品品類達到200多種，每天大約兩三百單的銷量，從最初在自己家裏處理訂單，到現在租了兩個商品庫房，僱了專門的打包發貨工作人員，電商生意越做越紅火。楊志剛精挑細選了店內主打的俄羅斯進口品牌咖啡，通過朋友聯繫供應商頭道貨，規避了中間商的差價，從價格上贏得了優勢。

節後擬赴俄 走市場入貨

「去年在進貨第二批咖啡時，由於貨品運輸不及時，供貨不足對網店造成挺大影響，也流失了一批客戶。但是我一直相信，只要做好服務、貨品保真價實，困難都是暫時的。」從做美容美髮一年收入七八萬元，到現在開網店實現年收入20萬元，楊志剛憑藉踏實肯幹的信念，在疫情下成功轉型。

「旅檢通關恢復後，我計劃春節後盡快去俄羅斯，逛超市、走市場，尋找挑選一些新的商品品類，用最笨的方法，通過產品包裝上的廠家聯繫方式，去對接貨源。」楊志剛對香港文匯報記者說：「我希望網店每年都能進步一點，期待新的一年，收入能提高到30萬，一步一個腳印，踏實地向前走。」



◆楊志剛的網店專賣俄羅斯食品和飲料。香港文匯報記者于海江攝



◆楊寧與妻子列娜享受邊境小城的慢節奏。圖為列娜在作畫。香港文匯報記者于海江攝



俄女嫁中國 愛小城生活

「我和妻子早都盼着能盡快回俄羅斯烏蘇里斯克，看看她的父親和哥哥姐姐，我也希望趕快過去考察一下養殖項目。」來綏芬河尋商機創業的瀋陽青年楊寧，不僅娶了俄羅斯姑娘收穫了愛情，還規劃了外貿經營，就盼着盡快恢復兩地正常往來。

2018年楊寧帶着考察對俄邊貿商機的目標來到綏芬河，愛上了這座邊境小城，還愛上了準備來這裏打工的俄羅斯姑娘列娜。翌年的疫情給兩口子的事業規劃按下了暫停鍵，不過，卻讓兩人享受了3年極

意慢節奏的小城美好時光。酷愛畫油畫的列娜，利用這段時間通過網課認真學習，繪畫技藝得到大幅提升，楊寧在家做起了直播帶貨，銷售俄羅斯進口紅酒。

節後赴俄探親 考察養殖項目

「每天早晨，我陪愛人去家附近的樹林採風畫畫，白天通過直播，與粉絲分享一些生活日常，逗鳥遛狗，非常安靜愜意。」楊寧說，疫情前，列娜幾乎每天都可回俄羅斯的家，口岸過關往返非常方便。過去3年沒回過家，但是她與家人每

天都通電話。問起現在的生活，列娜一臉滿足，她說：「我非常喜歡在綏芬河生活，我的家人和朋友也非常喜歡來綏芬河購物、度假和工作，因為中國非常安全，而且生活又方便又舒適。我現在過得非常幸福！」如今，公路口岸旅檢通關恢復，楊寧計劃春節後把父親從瀋陽接過來，一起去俄羅斯看看岳父，同時去妻子的家鄉考察一下養殖項目。列娜的畫功日益成熟，等作品積累到一定程度，他希望幫助妻子對接商業市場。

