



人民幣離岸價9月15日率先破7



人民幣在岸價9月16日破7



人民幣中間價9月26日破7



專家：人民幣持續貶值空間很小

中國（深圳）綜合開發研究院金融與現代產業研究所副所長余凌曲接受香港文匯報記者採訪時表示，人民幣匯率一度跌破7，將對內地進出口企業形成雙刃劍，一方面令出口企業利潤空間變大了，但是國內以人民幣計價的大宗商品、原材料進口價格提升，代表出口商品的製造成本也增加了。他認為，年內人民幣持續貶值空間很小，從長期來看，相對穩定的匯率有利於國內進出口企業及製造業企業。

美元指數有望年內見頂

余凌曲認為，人民幣貶值更多是美聯儲持續大幅加息導致美元升值，因為人民幣參考一籃子貨幣，如歐元、英鎊、日圓都出現大幅下跌的情況下，人民幣必然貶值，但貶值幅度要小得多。美元指數的長周期看美國經濟增長，中周期看美國國際收支，尤其是貿

易逆差，短周期才看美聯儲加息政策，目前來看，中、長周期都不支持美元進一步升值，因此預計美元指數應該是在年內見頂，人民幣進一步貶值空間也很小。英大證券研究員李大霄表示，今年以來人民幣貶值約一成，對出口和進口均有影響，出口企業產品提高競爭力，但進口企業因美元走高，以美元計價的商品如大豆、原油價格更高，將給我國帶來輸入性通脹。

中金公司最新報告認為，美國加息縮表節奏短期或難有明顯放緩，美元可能仍較強勢，人民幣兌美元匯率短期可能在當前水平波動。但往遠一點看，隨著中國防疫政策優化，以及穩地產政策效果顯現，加上基建實物工作量加速落地，人民幣匯率走弱的因素將減少，而走強的因素將增加。

港資珠寶企業進口成本大漲

對許多進口黃金或者鑽石的港資珠寶企業來說，人民幣兌美元匯率大幅下跌，意味着他們不得不付出更多成本。

鑽石玉石需大量進口

周大福珠寶集團董事總經理陳世昌表示，因今年以來美元大幅加息，令人民幣持續貶值，這對中國內地做生意的港資珠寶業肯定不利。港資珠寶企業進口鑽石都以美元結匯，人民幣貶值後，企業需要付出更多的人幣，匯率方面損失就不少。美元強勢對我國進口企業不利，也不利中國內地資產保值。他認為，現時美國加息對黃金走勢不利，但不排除如果美元再漲、黃金再跌至一定的低位，未來將會引起一波新的購買黃金和金條熱潮。

深圳珠寶業資深人士盧先生也稱，目前我國許多珠寶企業需要進口鑽石和寶石，人民幣貶值無疑增加了進口成本。「如果人民幣貶值10%，鑽石的進口成本就會提高一成，珠寶企業或會將成本轉嫁給消費者，珠寶價格因而提高，影響消費者購買慾望。儘管一些富豪對此並不敏感，但大多數消費群體對大漲的價格還是敏感的。」

除鑽石外，珠寶企業還要進口大量的翡翠，幾乎都是從緬甸輸入，企業進口成本漲幅與人民幣貶值幅度接近。盧先生說，由於人民幣貶值，有投資者為了避險，看好黃金和珠寶玉石的保值和收藏屬性，有可能利好黃金珠寶玉石的市場。不過他說，目前市場還沒有形成這種投資購買黃金珠寶的趨勢。

美聯儲持續加息，美元匯價指數日前一度升至114.78，創20年新高，受此影響，人民幣兌美元匯率再度出現貶值，近日銀行間外匯市場人民幣兌美元匯率在岸離岸價先後跌破7.2大關。對於人民幣時隔兩年再破7，有大灣區港企表示，人民幣貶值對出口有利，一年可以額外多出上億元收入。不過同時，許多港企稱，現時俄烏衝突和歐美經濟陷入衰退令需求不振，今年營商環境很差，人民幣貶值帶來的效應只是杯水車薪。有從事物流業的港商更稱，今年人民幣匯率大跌令其損失超過上百萬元人民幣，一年辛苦工作，利潤卻變得日益稀薄。

◆香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道

大灣區港商談人民幣「破7」

有人歡喜 有人愁

美國過去大量放水導致通脹高企，為了抑制通脹，美聯儲今年以來持續大幅加息，導致美元大幅走強，日圓、歐元和人民幣等貨幣兌美元持續下挫。美元兌人民幣匯率從今年3月初6.3070一路上揚，其中4月和6月均出現大幅上漲，人民幣加速貶值，9月28日人民幣兌美元匯率曾跌破7.2，短短五個多月，就跌近14%，這是近三年來所未見的。

每100港元換多9元人幣

從事建材出口的港企菲普國際有限公司總經理王漢珽告訴記者，今年以來人民幣匯率大跌，目前已破7，因為主要出口香港，這對他公司而言是很大的利好，可以換回更多的人幣。今年3月100港元只可以換81.25元人民幣，現在可以換90.71元人民幣，100港元可以多兌換9.46元，公司一年出口收入達2,000萬港元，因此帶來約190萬港元的額外收入，這一收益還是不錯的。

專業研發和生產文具產品的港企中天世紀集團主要出口歐美，員工兩三千人，一年出口歐美等地收入逾20億元人民幣。公司董事長鍾家武告訴記者，

今年以來人民幣匯率大跌近一成，這對其公司是很大的利好。因為自2020年6月至2021年6月的一年時間裏，美元兌人民幣跌到6.35附近，人民幣升幅約9%，公司每兌換100萬美元要損失約100萬元人民幣，匯率損失一年就高達1.2億元人民幣，這還是在公司差額結匯的情況下，如果是全額結匯的話，匯兌損失高達2億元。

如今，鍾家武坦言，人民幣兌美元匯率大跌，對公司經營成本和壓力無疑是很大的利好，可以大幅減少匯兌損失，一年至少多了一億多收入。「對於我們製造企業，多了一億收入無疑對公司是莫大的好處，儘管別的企業今年業務不太好，自己公司業務在逆市仍有一些增長。」說罷他臉上露出欣喜的笑容。

需求減弱 匯兌收益杯水車薪

不過，並非所有出口港企均認為人民幣貶值是大利好。從事電動工具出口美國的港企順景園精密鑄造（深圳）有限公司董事長蔡子芳表示，儘管人民幣匯率大跌有利出口企業，但俄烏衝突、歐美經濟衰退等不利大環境，這些都帶來非常惡劣的影響，海外需求明顯減弱，現在人民幣貶值利好對公司也只是杯水車薪。

為了應對國際需求減弱帶來的衝擊，蔡子芳表示，臨急抱佛腳肯定是無效的，公司推行家文化的利益共同體，擁有利益共擔的優秀管理團隊，目前正發揮良好的作用。公司採取一些開源節流的措施，以控制成本，並且也會通過技術突破和產品創新來對外擴展業務，經過多年的技術創新，目前這一潛力還是挺大的。

貨物經香港出口 港幣付運費

人民幣貶值對於物流行業帶來很大影響，深圳港企東捷運通集團董事長黃鵬告訴記者，人民幣急速貶值，公司通過香港機場服務出口客戶，付給航空公司的運費是用美金和港幣，收到內地客戶費用是人民幣，而港幣與美元掛鉤，因此他需要付出更多的人幣。他透露，今年以來公司在匯率方面損失已逾百萬元人民幣。再加上運費回款期需要30至45天，這樣一來，如果人民幣繼續貶值，他的損失將更大。此外，今年以來，其業務也出現一定程度的下跌，為此，公司現在出現人員流失的話也不會招新員工，並想辦法開源節流，以應對行業業務的下滑。

受惠人民幣貶值港企

- 菲普國際有限公司：產品主要出口香港，人民幣貶值，目前100港元可以多兌換9.46元，公司一年出口收入達2,000萬港元，因此帶來約190萬港元的額外收入。
- 中天世紀集團：一年出口歐美等地收入逾20億元人民幣。人民幣對美元匯率大跌可大幅減少匯兌損失，一年至少多了一億多收入。
- 東莞市眾志通風設備有限公司：去年公司出口1,000多萬元人民幣，絕大部分產品出口香港，雖然人民幣貶值帶來利好，卻抵不過材料上漲的壓力。

受累人民幣貶值港企

- 東捷運通集團：公司通過香港機場服務出口客戶，付給航空公司的運費是用美元和港幣，收到內地客戶費用是人民幣，而港幣與美元掛鉤，因此需要付出更多的人幣。今年以來公司在匯率方面損失已逾百萬元人民幣。
- 周大福珠寶集團：港資珠寶企業進口鑽石都以美元結匯，人民幣貶值後，企業需要付出更多的人幣，匯率方面損失就不少。



◆中天世紀集團董事長鍾家武



◆菲普國際有限公司總經理王漢珽



◆順景園精密鑄造（深圳）有限公司董事長蔡子芳



◆東捷運通集團董事長黃鵬

◆周大福珠寶集團董事總經理陳世昌

於一些大灣區出口港企而言，人民幣貶值帶來一些利好，可以降低部分成本。不過也有部分港企認為，相對人民幣貶值利好，他們更擔心訂單下滑和不足。港企明達行裝飾材料集團在佛山市從事廚櫃五金配件生產，總經理鄺錦明接受香港文匯報記者採訪時表示，工廠之前在廣州運營了十多年，因為成本高，於2014年從廣州搬遷過來佛山。目前佛山工廠有40多人，產品主要出口，去年出口收入有1,200萬港元，主要客戶為歐洲、南非等地。

訂單未恢復 生意跌三成

談到人民幣貶值利好時，鄺錦明稱，儘管人民幣貶值有利出口，結算的美元可以兌換更多人民幣，但是，今年業務很差。「因為全球經濟環境不好，外國客戶尚未恢復，公司業務下滑三四十個百分點。」因此，人民幣貶值對公司有一些幫助，但作用並不是很大。

盈利趕不上通脹 企業難捱

讓鄺錦明更擔憂的是企業的生存和發展，今年不但業務下滑，而且原材料和人工卻上漲許多，令他感到很大的壓力。他說，現在普通員工月薪4,000至4,500元人民幣，管理人員則要上萬元人民幣，而從事模具開發和設計的技術流動性比較大，因生活成本上漲他們要求增加工資，但由於原材料上漲和訂單下滑，公司滿足不了其需求，一些人便選擇辭職。

他坦言，俄烏衝突和歐美經濟衰退，對全球影響很大，一方面推高了全球通脹，另一方面又導致歐美陷入衰退，從而影響公司訂單。「公司只能是能扛就扛，之前60多人，現在少了三分之一，以後如果業務再度減少，只有裁減人員。」他盼望俄烏衝突早日結束，疫情盡快過去。

從事通風管生產業務的港企東莞市眾志通風設備有限公司總經理歐立晉告訴記者，去年公司出口額達1,000多萬元人民幣，絕大部分產品出口香港。因為今年以來人民幣匯率大跌，公司收港幣後可以兌換成更多的人民幣。不過，他感嘆，儘管人民幣貶值帶來利好，卻抵不過材料上漲的壓力。

歐立晉表示，他爸爸從事通風管生產和裝配業務已有40年，他接手後又做了20年，生產的通風管70%出口到香港，目前東莞工廠有80位員工。公司在香港有30位員工，負責為客戶安裝，主要是商場、會所等眾多場所。他說，生產中許多材料要從日本和中國台灣進口。

他算一算給記者看，一年出口額約1,100萬港元，按照今年匯率上升一成，100港元可以多兌換約8元人民幣，一年下來公司有近百萬元的匯率收益。他期望人民幣匯率可以跌多一些，「那樣成本可以降低更多一些。」不過，公司的鋼鐵價格近兩年升了兩倍，但他們的產品價格卻沒法漲上去。「人民幣貶值只是一點利好，但材料漲得太快，因此公司一直在薄利經營。」為了保持香港30位員工隊伍和飯碗，在香港業務減少時，他將這些員工借給同行替其安裝通風管。

轉海運成本大增

歐立晉感嘆，疫情對業務影響也很大。以前通過跨境貨櫃車運貨到香港，走陸路僅需幾個小時，一個貨櫃成本僅三四千港元。如今貨櫃車大減，他只能改走海路，貨物從東莞轉運到中山港，再由駁船運到香港，一個貨櫃需要2萬多港元，並且時間還很難控制，短則3天，長則高達10天。

市況比非典時更差

他感嘆，這幾年受疫情等影響，營商環境太差，「很多年都沒有這麼嚴重，即使是1997年亞洲金融危機和2003年非典都沒有現在這麼差。」疫情近兩年，他的工廠沒有賺到錢，幸運的是還沒有虧損，不過他說，好多同行都停工、半停工甚至倒閉。

貶值收益不足以彌補訂單流失

匯差收入增敵不過材料漲價