

廣州南沙頒評定證書 破兩地人才評價壁壘

16 港澳工程人才獲內地職稱



香港文匯報訊(記者 帥誠 廣州報道)7月27日,廣州南沙舉辦「廣州市南沙區內地首批港澳工程人才職稱證書頒發儀式」,16名港澳工程人才獲頒職稱證書,並可在內地其他省份使用。取得職稱證書的港澳人才,在內地承接和開展建築工程項目時,將享有與內地工程師相同的資質和待遇。這意味著內地與港澳地區在人才評價方面壁壘被突破,港澳地區具有相應職業資格的人員晉升內地職稱的通道被打通,更加便捷了港澳相關專業人才在內地就業創業。



掃碼看片

「一直以來內地與港澳在人才評價方面存在較大差異,內地主要依託於職稱人才評價體系,而港澳則依託於專業學會,這次16名港澳工程人才獲內地職稱證書,意味著貫通了二者的評價標準體系。」廣州市南沙區人社局副局長陳國紅表示,今後在港澳取得工程專業評價的人才,能夠充分融入內地工程領域專業人才評價體系中,也將更好地在內地開展工作。

南沙區在去年11月發布《廣州市南沙區建築和交通工程專業港澳人才職稱評價管理辦法(試行)》(下稱《辦法》),面向港澳人才接受工程專業人員職稱評定申請,列出了具體要求,並於今年1月正式開放申請,共收到廣州全市範圍內29名港澳人才職稱業務申請,涵蓋了正高、副高、中、初級職稱,涉及工程設計、施工及管理專業領域。經評委會嚴格審議,共有16名港澳工程技術人員獲評審通過獲頒證書,其中正高級工程師3名,工程師1名,助理工程師及技術員12名。

有助在內地更好發揮專長

梁廣順建築師(香港)事務所有限公司董事、廣州市工程勘察設計行業協會副會長盧建能,在此次取得了正高職稱。他透露,內地在職稱方面要求與香港不同,在香港專業人士只需取得資格認可後即可執業,但內地需評定職稱。「南沙為港澳專業人士在內地獲得職稱創造了條件,這對於吸引港澳年輕人北上發展很有幫助。」盧建能表示,過去幾年已在廣州組建了自己的大灣區專業團隊,團隊具有

國際視野優勢,也具備在廣州落地的能力,這次獲得正高職稱,對團隊今後在內地的發展也會起到推動作用。

獲頒建築工程助理工程師職稱證書的廣州市南沙區產業園開發建設管理處一級專員洪逸曠,是首批廣州南沙區引進擔任公職的港澳青年,2020年4月入職後他參與了香港科技大學(廣州項目)的建設。「我申報的助理工程師屬於比較基礎的職稱,所以無需特別考試,只要滿足申報條件在網上填報即可。」洪逸曠說,雖然自己大學就讀的是金融領域專業,但在南沙的工作中參與了不少工程建築類項目,管理過施工現場,「為能在這條專業道路上走得更穩當,申報工程類職稱也是必不可少的。」而因需要填寫的資料較多,南沙區人社局還為洪逸曠提供了專業指導和輔助,最終成功獲評職稱。

「去年11月,看到南沙正式出台的《辦法》,我很心動,決定要當第一批申報的港澳人士!」拿下正高級工程師職稱的澳門註冊土木工程師胡祖傑十分激動。據《羊城晚報》報道,胡祖傑告訴記者,獲得南沙區建築工程專業正高級工程師職稱,今後在內地承接和開展建築工程項目、執業從業等方面都將享受同內地工程師一樣的待遇,這對於他在粵港澳大灣區甚至在內地其他地區拓展建築工程業務至關重要。今年非粵聯創工程顧問三地聯營事務所在南沙區設立了分公司,他作為分公司董事將依託南沙,積極投身粵港澳大灣區建設,為南沙與港澳工程建築領域更深度交流、融合、發展貢獻自己的力量。



◆16名港澳工程技術人才獲內地職稱證書。

香港文匯報記者帥誠攝

南沙將推更多領域跨境職稱評定

香港文匯報訊(記者 帥誠 廣州報道)港澳工程人才獲頒職稱證書,使內地與港澳地區在人才評價方面的相關技術壁壘被首次打破。廣州市南沙區人社局副局長陳國紅表示,接下來南沙將在更多領域推動港澳專業人才在內地職稱評定通道的建立,不斷完善粵港澳職稱評價體制機制,吸引更多港澳專業人才參與到職稱評價體系當中。全面促進粵港澳三地人才交流融合。

今年4月,南沙港澳執業資格認可工作又有新的突破性進展,國家人社部正式批覆支持港澳涉稅專業人士、港澳導遊及領隊在中國(廣東)自由貿易試驗區南沙片區、南沙新區便利執業,南沙區將抓住機遇,乘勢而上,盡快出台稅務、旅遊領域港澳專業人士便利執業實施辦法,加快推進港澳專業人士在大灣區便利執業工作進程。

去年11月廣州南沙發布《廣州市南沙區建築和交通工程專業港澳人才職稱評價管理辦法(試行)》,打通了具有職業資格港澳人才直接申報高級職稱通道,還設置了港澳專家顧問參與職稱評議的工作機制,面向大灣區遴選了8名在界內享有公認聲譽、

具有長期在港澳地區從事工程建設豐富經驗的港澳專家顧問,參與到職稱評審工作中,更加科學、公平、公正評定港澳職稱申報人在港澳或國外工作期間的專業技術工作經歷、業績成果和學術成果等。與此同時,港澳人才職稱評價「1+3+4」體制中的

「粵港澳大灣區職稱和職業資格業務一站式服務平台」在南沙宣布啟用,於廣州南沙國際人才港人才一站式服務大廳正式對外運作,這也是國內首個關於職稱和職業資格業務一站式、全科型的綜合服務平台。



◆港澳人才可通過位於南沙的粵港澳大灣區職稱和職業資格業務一站式服務平台申報職稱評定。資料圖片

獲內地職稱港澳工程師代表回應

一、廣州市南沙區產業園開發建設管理處一級專員洪逸曠(助理工程師職稱):在南沙區人社局的指導下,職稱的申報過程很順暢。我相信技多不壓身,獲得助理工程師職稱對我今後在工程管理方面也會有很多幫助。

二、梁廣順建築師(香港)事務所有限公司

董事、廣州市工程勘察設計行業協會副會長盧建能(正高級工程師職稱):過去二十多年我在建築領域的工作經歷,包括在廣州參與的太古匯、海珠廣場等項目的建設,都可作為職稱申報中的條件。這次獲得正高職稱,對我們團隊今後在內地的發展也會起到

推動作用。
三、澳門註冊土木工程師胡祖傑(正高級工程師職稱):我很順利將職稱申報的系統材料和紙質材料提交上評委會,相關部門還考慮到疫情形勢,設置了線上答辯,讓我不用來回奔波,服務非常周到。獲評職稱後,我在內地承

接和開展建築工程項目、執業從業等方面都將享受同內地工程師一樣的待遇,這對於我在內地拓展建築工程業務至關重要。

四、華眾創聯建設工程顧問(廣州)有限公司暨華眾創聯工程顧問三地聯營事務所董事閻樹(代表其公司工程師領取職稱證書):

港澳工程師第一次進入了國家系統,不少年輕工程師這次也獲得了初級或中級職稱,這意味着年輕人以後可以通過自己的努力、自己的業績,逐步升級,可以讓他們安心在南沙工作、增加自己的經驗,拓展自己的職業生涯。

整理:香港文匯報記者帥誠

RCEP 成員國企業「消博會」覓商機

香港文匯報訊(記者 何玫 海口報道)新冠肺炎疫情對世界經濟持續影響,全球高通胀制約消費需求,對進出口企業盈利造成衝擊。在此背景下,7月25日在海南海口開幕的第二屆「中國國際消費品博覽會」(簡稱「消博會」)吸引了澳洲、韓國、日本、新加坡、泰國、印尼、馬來西亞、越南、新西蘭等諸多RCEP(區域全面經濟夥伴關係協定)成員國相關企業的積極參展。香港文匯報記者了解到,本屆「消博會」展覽國際展區8萬平方米,吸引來自61個國家和地區的1,600多個品牌參展,其中,RCEP成員國總參展面積超5,000平方米,參展商紛紛拿出自家最好產品,期望贏得更多合作機會,對品牌在中國市場的發展充滿信心。

由日本貿易振興機構牽頭組織的日本展面積極達900平方米,每天設有清酒試飲區,提供7至8種不同產地、品種的日本清酒給參觀者免費試飲。日本貿易振興機構負責此次消博會聯絡人史先生表示,這些展示的日本清酒大部分都可以在三亞的海旅免稅店裏購買。史先生表示,此次參展的多是日本酒類製造商,他們對中國經濟的發展前景很看好,非常渴望開拓中國市場,於是積極參與「消博會」,希望借這

個平台進軍中國市場。

日本清酒看好中國市場

由西往東(上海)貿易有限公司大中華區清酒品牌經理胡嘯告訴香港文匯報記者,山形縣是日本僅有的以縣為單位被指定保護的清酒產區,素有「吟釀王國」之稱。他們公司2020年開始引進日本山形縣山形清酒。但由於疫情原因,各地餐廳、酒吧等營業不穩定,讓銷售受到不少影響。不過,他對清酒在中國市場的行情還是很看好,此次帶著米鶴酒廠旗下部分產品參加「消博會」,就是想試試水,看看整個行業的狀況,也展示產品形象,保持曝光率。談到RCEP生效對酒行業的影響,胡嘯表示,其公司代理的清酒關稅每年享受1.9%的減稅優惠,對於80%的清酒稅率需要差不多20年才能減至零關稅,胡嘯開玩笑說「到那時我都退休了」。

新西蘭客商海南註冊分公司

香港文匯報記者遇見新西蘭太平洋羊駝家紡集團董事長胡峰時,他正熱情地向客戶介紹公司的羊駝絨被產品。胡峰告訴香港文匯報記者,從2010年開始,公司就與800多家新西蘭養羊



◆日本館可免費試飲各種清酒。香港文匯報記者何玫攝

駝的牧場合作,成為新西蘭最大的羊駝纖維收集廠商,每年收集加工的羊駝纖維超過新西蘭整個市場的70%。胡峰表示,他非常看好「消博會」的平台。正式開館後,他就接觸到不少優質客戶。他認為海南自貿港是非常好的發展機遇,「離島免稅」更是火遍全球,聽說中免的新免稅店將於年內開業,他們公司正在積極努力,看看是否在免稅店裏設專門櫃檯。另外,由於看好自貿港的發展前景,他也開始在海南註冊分公司,期待2025年自貿港封關後,



◆正在海口舉行的第二屆「中國國際消費品博覽會」吸引了澳洲、韓國、日本、新加坡、泰國、印尼、馬來西亞、越南、新西蘭等諸多RCEP成員國相關企業的積極參展。圖為參觀者在一家印尼燕窩企業展台上了解商品。中新社

產品能從海南輻射全國。澳洲天然生物科技股份有限公司中國區銷售總監李梓萌對於公司在中國市場的線下銷售很是頭疼。她表示,公司的產品是西澳洲有120年歷史的蜂蜜品牌Karibee,被譽為「百年養蜂世家」,有天然抗菌消炎功能。

澳洲蜂蜜借展會推廣產品

公司產品2019年通過首屆進博會進入中國後,就簽約了一家線上代理銷售,業務還算比

較穩定。從2020年開始拓展實體店業務,在北京燕沙等全國各地高檔商場設立了專賣店,但由於疫情影響,商場營業狀況不穩定,疫情嚴重時實體店銷售受到了比較大的影響。

李梓萌認為,一個好的產品,並不擔心市場不認可,只是需要時間。中國經濟持續向好的基本面,讓她對於未來產品的銷售充滿信心。此次參加「消博會」,就是想藉助這個平台多聯絡一些客戶,推廣產品,也準備多了解一些海南自貿港的政策,看看是否能有更多機遇。