

百年航程 有“侨”精彩

曹菊如

南洋归来的红色金融先行者

孔祥昊



曹菊如，原名曹淡初，生于1901年，南洋归侨，福建龙岩人。曹菊如出生于一个贫苦的店员家庭，8岁上小学，10岁进入龙岩商业学校，15岁到河南睢县当学徒，后转到江西赣州的塘江烟店当店员。在江西期间，他与邓子恢相识，受其影响阅读了《新青年》《新潮》等进步书刊，萌发革命思想。1922年春，他回到龙岩，参加邓子恢等组织的“奇山书社”。该书社是福建省最早学习和传播马克思主义的进步团体。

1923年冬，曹菊如赴南洋谋生，在印尼苏岛实武牙一香料厂管账。虽然远离祖国，但曹菊如在工作之余，仍积极参加当地爱国活动和社团，担任当地华侨组织“救国会”秘书。后来，他还参加马来亚共产党外围组织“反帝大同盟”，广泛接触新思想，在当地领导并参与东南亚华侨的进步事业。

1929年，曹菊如获悉家乡打土豪、分田地、建立红色政权的情况，遂于1930年8月返回家乡，带着一颗赤诚之心，投身革命洪流，并加入中国共产党。1930年3月18日，闽西第一次苏维埃代表大会在龙岩召开，成立了闽西苏维埃政府。同年9月，第二次代表大会决定设立闽西工农银行，曹菊如等任银行筹备委员。银行成立时资本为20万元，由工农入股集资，每股1元，便于群众参股。同年11月，闽西工农银行正式成立，从此曹菊如与银行业结下了不解之缘。

闽西工农银行是中国共产党根据地最早的金融机构之一，干部们既无办银行的经验，也无规章制度可循。虽然条件艰苦，但曹菊如和同事们克服困难，借用中式账簿和旧的记账方法，制定出了简单实用的操作规范，开展了一系列业务，如发行“苏币”，代理财政收支、存款，实行低利借款，协助粮食调剂局和粮食生产合作社，办理进出口贸易，征购军粮等。与此同时，曹菊如通过不断学习缴获的一本《银行簿记讲义》以及毛泽民同志托人从白区买来的一本《银行簿记实践》，慢慢掌握了现代银行的会计、营业和出纳等制度，为日后筹备苏区国家银行奠定了基础。在曹菊如等的努力下，只用一年时间，闽西工农银行的资金大量增长，极大繁荣了苏区经济，苏区纸币的信用日益巩固。

1931年11月，中华苏维埃共和国成立，同时决定成立国家银行，由毛泽民担任行长。曹菊如奉命前往瑞金，协助毛泽民筹建国家银行。凭着在闽西工农银行打下的基础，曹菊如花了两个多月的时间，设计并印制了各类账簿单据，国家银行得以正式开张。在国家银行，曹菊如协助临时中央政府工作人员，建立国家总金库，并开展了整顿税收，统一财政，建立财政会计制度、预算制度、决算制度、审计制度等一系列制度，发行货币，设立分支机构，培训金融人才等许多工作，在经济领域为革命打下了坚实的物质基础。

怀着对党和人民的赤诚之心，曹菊如后来转战南北。晚年的曹菊如不顾自身疾病，仍然辛勤工作。1981年1月6日，曹菊如逝世。

(中华华侨历史博物馆供稿)

海外侨界新生代畅谈琼岛创业机遇——

做海南自贸港建设“弄潮儿”

本报记者 高乔

侨界关注

“党中央决定支持海南全岛建设自由贸易试验区，支持海南逐步探索、稳步推进中国特色自由贸易港建设，分步骤、分阶段建立自由贸易港政策和制度体系。”2018年4月13日，中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平在庆祝海南建省办经济特区30周年大会的重要讲话中宣布。海南自贸港建设由此扬帆起航。今年4月13日，习近平在海南考察时，希望海南以“功成不必在我”的精神境界和“功成必定有我”的历史担当，把海南自由贸易港打造成展示中国风范的靓丽名片。

几年来，全球各地的许多华侨华人不远万里回到祖(籍)国，来到海南投资兴业，融入海南自贸港建设的大潮之中。其中，年轻一代华侨华人带着各自的新点子、新技能、新团队，投身新行业、新领域的创新创业事业，为海南自贸港建设增添了新活力。

怀揣梦想的“华二代”

前不久，美国海南商贸总会副主席、凯沃国际贸易有限公司董事长李泽源又开了新店。今年3月，他的公司成功入驻海南三亚诚迈新能源汽车产业园。5000平方米展厅里，劳斯莱斯、宾利、兰博基尼、奥迪、雷克萨斯等世界知名豪华汽车不断入驻。

2020年6月1日，中共中央、国务院印发《海南自由贸易港建设总体方案》，其中的海南自贸港“零关税”汽车政策，为汽车进口行业吹来一缕新风。土生土长的“80后”海南籍华侨李泽源，已在汽车进出口贸易领域深耕12年。通过海南省委统战部的招商引资项目，2020年7月，李泽源从美国回到海南，成立凯沃国际贸易有限公司，主要从事平行进口车的进口和销售工作，同时提供仓储物流、报关报检、零配件售后等相关配套服务。2021年5月，他的公司亮相首届中国国际消费品博览会。2021年12月，公司获得海口港汽车平行进口试点企业资质，成为全国最先试点自贸港“零关税”汽车政策的4家企业之一。

随着海南自贸港建设稳步推进，越来越多像李泽源这样的海外华侨华人新生代选择回国创业，成为海南自贸港建设浪潮中一批独特的“弄潮儿”。

在东南亚经商多年的余楠，2020年从新加坡回到中国。海南的税收优惠政策和对直播电商的奖励政策，吸引他在海南成立星火浩月(海南)文化传媒控股集团。他的运营团队充分吸收浙江、广东等地直播电商的成熟经验，主要从事直播电商个人、企业品牌的孵化和代运营服务。短短一年间，50余人的团队已服务了百余家客户。

法国“华二代”创业协会会长詹胜洁在法国长大，硕士毕业后在法国知名企业从事信息技术相关工作。2011年，在回国考察了解一番后，詹胜洁决定开启回国创业之路。重庆、北京、杭州……几年来，詹胜洁辗转中国多地，在不同类型的创业项目里积累了丰富的工作经验。新冠肺炎疫情发生后，他将目光投向海南自贸港建设，在海南成立华二代孵化器有限公司，为更多像他一样的年轻一代华侨华人创业者提供创业孵化服务。“目前我们已经引进十余家企业在海南落地，正在对接的创业孵化项目有20多个，有意向的创业团队有100多人。许多海外侨界创业者都打算疫情过去后，来海南走走看看。”他说。

法国亚太教育协会(ENOFAP)国际项目部负责人、旅法华侨陈肖就是入驻华二代孵化器的创业者之一。他所在的ENOFAP主要为亚太地区有留学深造需



三名创业者在海南南华二代孵化器的公共咖啡区交谈。詹胜洁供图

求的大学在校生、在职人员、企业高管提供法国、西班牙、芬兰、美国等欧美国家高校的国际教育服务。2019年，ENOFAP开始开拓中国市场，2020年，公司在中国招收1000多名学生，覆盖欧美多国的20多所高校。疫情期间，公司业务快速增长，让陈肖感受到中国海外留学市场的巨大需求。为了更好地了解和进入中国市场，他在海南南华二代孵化器设立办公室，开展对中国市场的调研工作。

通，确保进口程序的顺利推进。“给我最大帮助的是，每当向相关政府部门反映业务推进遇到痛点、难点，各个部门都会立即给予回复，有时候还会召开各部门与企业的研讨会，告诉我们可以采取哪些方式解决问题。可以说，我们业务的推行，离不开多个政府部门的大力支持。”李泽源说。

融入祖(籍)国开放大潮

侨务部门就像娘家人

喀麦隆中国和平统一促进会副会长柳天虹，在非洲从事大宗商品贸易十余年。2021年10月开始，他将工作重心逐渐转向海南。海南自贸港制定的15%企业增值税、最高15%的个人所得税等税收优惠政策，对从事大宗商品贸易是重大利好，他准备将自己的公司落户海南。“还有一点，海南的热带风光和非洲有些相似，碧海蓝天的自然环境和悠闲的生活节奏让我非常喜欢。”柳天虹笑着说。

中国“独一份”的开放政策，各类税收优惠，高效便捷的行政服务，较低的土地、人力成本……对于侨界新生代创业者来说，海南自贸港的吸引力体现在各个方面。

“资金自由、人员自由、信息自由是海南自贸港建设的重要发展方向。这为海外华侨华人敞开了大门。”詹胜洁说，根据现有政策，海外华侨华人可以在海南创立公司，开展离岸经营。海南侨联、侨办等侨务部门也为华侨华人提供精准服务，其中，资质申请、政策咨询、办公用地等创业的各个方面，侨务部门都会帮忙对接到关键部门。“侨务部门就像娘家人一样，在需要的时候给我们及时高效的帮助，让我们的绿色通道更加顺畅。”他说。

“与国内其他省份相比，海南的直播电商行业还处于起步期。尽管海南在专业人才、供应链、行业氛围等方面不如杭州、深圳等地成熟，但这里人力、地租成本低，团队稳定性更强，政府对年销售额达到一定量级的直播电商企业给予不同额度的政策奖励。我们在海南做直播电商，不但能做起来，还能稳得住。”余楠说。

作为海南自贸港“零关税”汽车政策出台后“第一个吃螃蟹的人”，李泽源的创业过程，也是“零关税”汽车政策逐步落地的过程。“创业最有挑战的工作就是与各个部门沟通政策落实执行的具体步骤。”李泽源介绍，“零关税”进口车的进口销售工作，需要海口海关、商务、税务、交通运输、车辆管理等多个部门的统一协调，他的公司要与每个环节的管理部门沟

如今，李泽源公司的业务正经历高速增长期。“随着海南经济体量提升和岛内全域旅游等现代服务业的兴起，可以预见，‘零关税’进口车未来的市场需求量会非常大。”李泽源对事业发展信心满满。

“随着海南自贸港建设推进，海南将成为中国与世界经济对接的贸易窗口，也将成为国内企业进入东南亚市场的桥头堡。”余楠有清晰的未来规划，“我们愿做海南直播电商领域的‘拓荒者’，在海南打造一个成熟的运营团队，立足海南，面向东南亚，为中国品牌出海提供专业服务和有力支持。”

作为经验丰富的海外专业国际教育机构创业者，陈肖对海南及中国的国际教育市场前景十分看好。“随着中国向高质量发展转型升级，社会对专业技术人才的需求量不断提升，国内人才拓展国际视野、学习国际先进技术的愿望也更加强烈。海南自贸港势必吸引一批具备国际视野的专业人才聚集，也将成为海外信息、技术、人才进入中国的一个‘中转站’。我们希望以海南为支点，更深入地了解中国海外留学市场需求，并逐步开拓海南乃至全国的业务量。”陈肖说。

“对于在海外成长起来的新生代华侨华人来说，如何在祖(籍)国和住在国间寻找自己的身份认同，如何应对传统行业转型升级的挑战，如何提振海外华侨华人的发展态势，是我们必须思考和面对的重要命题。”詹胜洁说，“我希望把中国发展信息更直接地传递给海外华侨新生代，让他们感受到祖(籍)国的变化与自己事业、人生发展紧密相连，也希望他们在回国创业的最初阶段，能接受更多专业辅助和经验分享，快速熟悉国内创业氛围，充分发挥双文化背景的优势。这也是我创办华二代孵化器的初衷。”

如今，“华二代”创业协会定期组织创业经验交流会和创业考察团，协会中的创业者不仅分享创业相关经验和信息，也一起聚餐、读书、露营，在休闲娱乐中打造一个侨界新生代创业者的生活圈。“相信未来一定会更有更多年轻一代华侨华人来到海南，融入中国扩大开放的浪潮，感受海南椰风海浪的独特魅力。”詹胜洁说。

印度华裔让夏布文化焕发新生

梁钦卿

“人们只有真正体验与感受过中国传统文化，才能品出其中真味。我和妻子在重庆市荣昌区开了一家夏布主题体验馆，既希望非遗在传承中焕发新生机，也希望吸引更多华裔加深对中华传统文化的认同感。”印度华裔陈吉锋说。

“第一次接触夏布时，我感觉它很自然、纯净。”陈吉锋称，夏布制作全程不用化学原料，依靠人工与自然的力量，其独特的色彩与质感充满大自然的气息。

身边，且能融入生活的方方面面，民间非遗需要走出‘小天地’，夏布理应在人与非遗之间搭建桥梁。”

走向海外

现在，荣昌夏布产品种类达到上百种，有印染夏布、旅游纪念品、文化创意产品、床上用品、家居饰品以及夏布服装等。随着夏季到来及《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)生效影响，夏布订单量持续上涨。

目前，夏布在国际市场上的需求量每年达300万匹左右，主要销往日本、韩国、中国香港、东南亚等国家和地区。以2020年为例，荣昌夏布出口企业达13家，全年出口金额达4800多万元人民币。

陈吉锋也在利用自身优势积极开拓印度市场，与印度商家衔接，打通线上对接渠道。“虽然我到重庆的时间并不长，力量也非常微薄，但希望通过这样的新尝试，吸引更多年轻人特别是海外华裔关注非遗，从传统文化里发现中华民族的智慧。”

(来源：中新网)

搭建桥梁

中国传统文化需要传承，也需要让世界看到。如何使夏布这项古老又传统的技艺焕发新机，陈吉锋夫妇有了新想法。

当前，“大健康产业”作为新兴产业正在中国快速发展，他们抓住机遇，在荣昌打造了一个SPA会馆，将夏布抗菌、透气等功能融入其中，加深人们的体验感，也让传统非遗有了全新的表达。

陈吉锋认为，当今人们更习惯通过网络获取非遗知识，而现实生活中想要寻觅非遗踪迹并不容易，“很多人觉得非遗生活很遥远，也不会主动关注非遗文化的相关信息，似乎它仅存在于当地非物质文化遗产名录中”。

唐艺说，“我们开SPA会馆就是一次尝试，希望让人们感受非遗就在

结缘夏布

陈吉锋的爷爷祖籍广东，陈吉锋有着1/4中国人的血统。2015年，他在一场聚会上认识了来自荣昌的姑娘唐艺。2019年两人结婚后，陈吉锋放弃海外的工作来到荣昌生活，他与夏布的缘分因此开始。

荣昌夏布是以优质苎麻为原料编织而成的麻布，完全由手工织造，因夏季穿着凉爽宜人而得名，早在汉代就有记载。2008年，荣昌夏布织造技艺被纳入国家级非物质文化遗产名录。与中国一样，印度也有悠久的纺织历史，亚麻制品很多，陈吉锋对夏布有着天然的亲近感，再加上妻子的家人都做着与夏布相关的工作，给了他创新传承夏布极大便利。



侨乡新貌

花海写生

浙江省杭州市淳安县汾口镇千亩芍药花近日进入盛花期。汾口镇小学将绘画课搬到户外，让学生用手中国画描绘美丽花海。

图为4月24日，汾口镇小学的学生在千亩芍药基地写生，用画笔描绘美丽芍药花海。

谢航凯摄(人民视觉)