

庆祝中国共产党成立100周年

侨胞说·祖国在我心中

斐济华商陈灿言——

我事业的每一步都离不开祖国

本报记者 李嘉宝

中国茶激发出创业灵感

我的祖籍是广东东莞。2009年,我第一次来到斐济。在这个位于南太平洋的美丽岛国,我见到了一种名为诺丽果的热带水果,当地人用它有医用价值,富含多种营养成分。我顿时来了兴趣。

在家乡时,我很喜欢品茶,对茶叶也有一定的研究。诺丽果能做茶叶吗?我萌生了这个想法。我联系了一些实验室进行检测,发现诺丽果同样具有较高的营养价值。2013年,我开始尝试研制诺丽茶。

中国是茶的故乡,是世界上最早发现、栽培茶树和使用茶叶的国家。中国茶文化源远流长,具备成熟完备的制茶技艺。要制茶,还得从中国找技术人才。于是,我从国内聘请了专业的制茶师,针对诺丽果的特点研发全新的发酵技术和培育方式。经过一次次尝试后,诺丽茶于2017年正式问世。

中国制茶技术和南太平洋的热带水果,就这样碰撞出了神奇的火花。诺丽茶一经上市,就受到当地民众的欢迎,在斐济各大免税店和五星级酒店均有销售,还曾被斐济政府作为国礼赠送给其他国家领导人。

从诺丽茶起步,公司的产品链逐渐延长。如今,我们已经研制出诺丽果汁、果干、精油皂等一系列衍生品,逐步站稳了脚跟,在国内外市场有了一定的品牌知名度。

我一直没有忘记自己事业的起点。中国茶激发了我的创业灵感。在推介公司产品的同时,我注重向海外民众介绍中国的茶文化。现在,我们致力于在斐济打造一座茶文化体验馆,不仅推介斐济的诺丽茶,还会介绍中国丰富的茶品种和悠久的茶历史,不仅设置免费品茶环节,还会请参观者亲自体验制茶、烹茶的过程,让更多外国友人了解、喜爱中国茶。

中国市场蕴藏无限机遇

2020年,新冠肺炎疫情突如其来,公司的生产和销售都受到了不小的冲击。如何闯过难关?第三届中国国际进口博览会如期而至,给我打开了机遇之窗。

去年4月,诺丽茶进入中国市场销售,但规模并不大。几个月后,我带着公司的多款产品来到上海,首次“打卡”进博会。那是一次难忘的经历,每天都有上百位客户来公司展位咨询,最终达成5份合作意向协议,签下上百万美元大订单,远远超过了我的预期。

更令人惊喜的是,参与第三届进博会后,公司在中国市场的销售额增加了6倍。这让我深刻感受到进博会的巨大影响力和中国市场的澎湃活力。我们决定扩大在斐济种植诺丽果的面积,并毫不犹豫地报名参加第四届进博会。

今年进博会上,我们和多家国内企业签订了合作备

最近,斐济诺丽茶有限公司董事长陈灿言的“中国行程”满满当当。从第十七届中国国际中小企业博览会,到第四届中国国际进口博览会,再到第二届国际热带产业博览会,他在广州、上海等多个城市间奔走。推介产品、签订合同、结交朋友……陈

灿言忙碌不停,收获颇丰。

从引入中国制茶技术在异国他乡创业,到深耕中国市场获得发展机遇,回顾一路走来的历程,陈灿言由衷感叹:“我事业发展的每一步都离不开祖国!”

以下是他的自述。



左图:2020年11月,陈灿言在上海第三届进博会现场。

上图:2021年11月,第二届国际热带产业博览会上,陈灿言公司展位。

忘录,并和一家位于海南的生物科技公司建立了长期合作关系,又一次从进博会满载而归。对包括华商企业在内的广大外企来说,进博会不仅是展示公司最新产品的最佳舞台,还是企业间交流合作的重要平台。我们有机会认识来自世界各地的同行,分享探讨今后的发展方向。

两次进博会之行,让我受益良多,也让我进一步坚定了公司的发展思路:多元化研发优质产品,进一步开拓中国市场。目前,我们已经和海南大学食品学院开展相关科研合作,正在和中国热带农业科学院探讨合作方案。此外,我们还和湖南一家化妆品企业达成合作协议,计划联合研发、生产以诺丽果叶为原材料的面膜、洗发水等。

海南是我看好的一片机遇热土,这里不仅有和斐济相似的热带气候,还有极具吸引力的自贸港政策福利,对诺丽果相关产品的研发及生产来说无疑是重大利好。我们计划在海南建立研发中心和仓储加工基地,以便更快、更好地完成中国市场的订单,同时辐射东南亚市场,为公司的下一步发展打下根基。

为推动中斐合作尽一份力

在南太平洋众多岛国中,斐济是最早与中国建交的国家之一。中国援助斐济菌草技术项目惠及当地民众,成为中斐农业合作的典范。2018年11月,中国与斐济签署

共建“一带一路”合作谅解备忘录。作为旅居斐济的华商,我为这些合作成果备感振奋,对未来充满期待。

当前,中国加快构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局,实行高水平对外开放,推动经济迈向高质量发展。未来,中国14亿人口以及4亿中产阶级形成的强大消费市场优势,将为世界经济的复苏发展带来机遇。作为海外华商,我们生逢其时,更要把握好历史机遇,为中外经贸交流合作贡献更多“侨力量”。

不久前,我在广州参加了第二届中国国际热带产业博览会,这届展会以“健康与科学消费”为主题,来自各国的企业代表、学者等人士交流热带农业领域的新产品、新技术,带给我很多思考。

明年第五届进博会,我们一定会报名参加,还要进一步扩大公司展位面积。初步计划是,除了诺丽果相关产品外,我们会带来更多斐济农产品,并在展馆内布置有南太平洋岛国特色的文化元素,在促进商业合作的同时也推动文化交流。此外,我们还计划在斐济成立一所针对热带作物的研究院,研究当地农产品实现产业化的可能性,积极将更多斐济优质农产品带到中国市场。

现在,中国国内电商行业发展迅速。在这方面,我们公司也在积极布局,一方面与平台主播合作,另一方面也在企业内部培训“带货达人”,希望继续拓展中国市场,带动斐济优秀人才来中国工作,为促进中斐友好合作尽一份力。

再过不久,湖南省郴州市桂阳县种植的广东菜心即将迎来丰收。这些菜心将通过郑振霖公司的销售渠道,进入粤港澳大湾区市场。

郑振霖曾在英国和东南亚地区工作生活,近几年回国创业。这个出生于1989年的小伙子将创业地选在了农村地区。他与桂阳县政府合作,在当地推广广东菜心种植项目。

“我们致力于将闲置农业土地综合使用,采取烟叶、水稻、菜心轮番种植的方式,变冬闲田为‘增收田’。”郑振霖介绍,通过发动桂阳县各乡镇合作社及农户,利用烤烟育苗大棚播种蔬菜苗,种植菜心5000余亩,去年总产量达2500万斤,年产值6000余万元人民币,带动1500余人就业增收。

这些年,郑振霖一直扎根在农村。他创立的侨丰发展控股(广州)有限公司在以色列、缅甸、泰国均设有办事处,致力于将海外先进的农业技术引进到中国。

“无论是过去的脱贫攻坚战,还是当下正在大力实施乡村振兴战略中,农业农村的发展都至关重要。”郑振霖说。

不久前,郑振霖以广东省吴川市覃巴镇人民政府乡村振兴产业顾问的身份,和同事们历时近一个月,走访调研覃巴镇147个村,梳理镇上的产业结构、产业分布、重点农业和主打农产品发展情况,计划着力打造“一镇一业”“一企驻一村”“一村一品”特色,重塑“造血”功能。

“只有农村一、二、三产业融合发展起来,才能吸引人才回乡,避免农村空心化,乡村产业才能兴旺。”郑振霖说。目前,他还担任粤港澳大湾区青年创新与创业联盟乡村振兴项目开发部特邀专员,正聚集一批志同道合的侨界青年,利用国际思维,结合乡村实践,打造全新的农业发展图景。

郑振霖的故事并非个例。近年来,越来越多的侨青回国、回乡创业,利用思维活跃、融通中外等优势,在农村的广阔天地中大展拳脚。

受海外疫情持续蔓延影响,在海外经商十余年的陈春平,这两年将事业重心放在家乡湖南。他在衡山拥有4家连锁超市,并在当地农村探索实行“公司+合作社+农户”模式,助农增收。

“侨界青年要秉承抱团发展理念,凝聚更多资源进入优质领域。”陈春平携手同在海外经商多年的尹海军和肖文波回国发展,投资领域涉及家居建材、农副产品开发、城市综合体建设等多个领域。下月初,由他们三位一起投资的永州蓝山国际商贸物流城项目即将签约,总投资额达8亿元。

泰中侨商联合会副会长朱俊诚是一位“85后”,在泰国打拼逾10年,现已是泰国巴真乳胶有限公司董事长。他将泰国乳胶产品、原料输送到中国的同时,也把中国的机械设备等出口到泰国。

最近,朱俊诚忙着在家乡湖南郴州看土地,准备办厂,生产高端精密机械部件。“国内营商环境越来越好,各级政府都有扶持企业的政策。”朱俊诚说,随着中国率先走出疫情影响,经济发展的韧性、活力更加凸显,侨界青年可以抓住机遇,回乡多作贡献。

用新理念让土地「活起来」

刘曼

侨界青年逐梦中国农村——

广西归侨安置点变“亿元村”——

“甜蜜事业”让归侨日子更红火

林馨文/图

冬日的广西柳州市柳城华侨农场里,漫山遍野的蜜桔压弯果树枝头,工人们穿梭在山头间分拣,一幅丰收的画卷徐徐铺展。这个广西最主要的归侨安置点,已从荒野岭变为“亿元村”。归侨们通过发展“甜蜜事业”,过上了有车有房的幸福生活。

越南归侨黄日喜见证了华侨农场的变迁。1978年,7岁的黄日喜跟随父母从越南回到中国,来到柳城华侨农场。黄日喜回忆说:“当时,华侨农场还没有种植蜜桔,远远望去都是荒山。我们就住在简易棚搭建起来的房子里,四面透风。”

为安置大批越南、印尼归侨,华侨农场带领数千名归侨开始尝试发展蜜桔种植业,引进南丰蜜桔品种。小时后,黄日喜放学回家会帮父母打理果树。他记得:“1984年,我们村里就有归侨靠着种果变成万元户,那时候外面的人都羡慕我们。”

黄日喜成年后,也选择投身蜜桔产业。2002年,华侨农场进行改制。蜜桔种植从依靠农场经营投资变为由果农自负盈亏,农场将果树转让给归侨们管理。黄日喜表示:“改制后,归侨们的积极性更高了。”

黄日喜对蜜桔产业发展前景充满信心,他持续加大资金投入。“想着多租一些地,扩大果树种植面积。”目前,黄日喜共种植有27亩蜜桔,年产值达20万元人民币。依靠果地收入,黄日喜购买了大房子和一辆小汽车。经过多次品种升级,华侨农场种植的“柳城蜜桔”已成为中国地理标志保护产品。11月以来,华侨农场蜜桔收购点热闹非凡,一车车蜜桔从田中运往各地,还“漂洋过海”远销东南亚、俄罗斯等国家。“每年40%的蜜桔出口海外,大约有3万多吨。”黄日喜说。

“柳城蜜桔”带旺的不只是黄日喜的生活。越南归侨杨亚养从2007年开始研究精品果种植。如今,他种了20余亩蜜桔,年收入10余万元。依靠蜜桔,杨亚养也盖起



11月18日,柳城华侨农场里,黄日喜在摘蜜桔。

了楼房,购买了私家车。据柳城华侨农场管理区农业服务中心主任翟珍生介绍:“目前,柳城华侨农场管理区种植蜜桔约一万两千亩,种植户约950户,其中归侨比例约有60%。今年农场蜜桔产量近3万吨,产值近1亿元。”日前,柳城华侨农场被认定为2021年中国乡村特色产业亿元村。

“生活越过越好,不仅有房有车,还能和父母姐妹生活在一起。”谈起现在的生活,黄日喜很满足。逢年过节,华侨农场还会举办归侨美食节、春节联欢晚会等活动,丰富归侨侨眷的文化生活。

广西是中国华侨农场面积最大的省份。20世纪50年代到70年代,广西先后设置22个华侨农场,共安置来自印尼、越南、泰国等10多个国家的归侨18万人。

(据中新网)

侨乡新貌

从今年8月底开始,浙江省舟山市岱山官山大桥缆、吊系统进入维修,并首次应用国内较为先进的“OTC钢结构氧化聚合型包裹技术”,经过3个月的施工,官山大桥缆、吊系统重焕异彩。

右图:11月28日,养护工人在岱山官山大桥上为主缆作最后一个施工段的除污涂装。

下图:岱山官山大桥风光。
姚峰摄(人民图片)



大桥焕新颜

