



# 贾哥亲诉回国全过程

## ——疫情期间记者一次不同寻常的旅行

贾建京

我原计划9月14日乘坐南航经深圳回国休假，但是起飞两周前接到通知，这班飞机因政策性调整取消了，随之取消的还有厦航的一班飞机，即由原来的每周一班改为两周一次。疫情期间航班本来就少，国营航空公司突然取消一半的航班，令市场雪上加霜，一时间机票价格上涨了一倍，一票难求。幸好我动作比较快，及时买到了16号厦航MF856飞往福州的机票，正在庆幸之余，起飞前10天又接到新的消息，要求所有乘客提前一周在雅加达酒店进行集中隔离，原来根据最新的

政策要求，回国的乘客必须经过21天的隔离，其中14天为自我隔离，7天为闭环集中隔离，而厦航是首家在海外执行这一防疫措施的航空公司。本来回京人员抵达后就特别要求隔离21天，现在又凭空多出7天，心中不免徒增了些负担，好在厦航将隔离的环境安排得比较周到，一周的时间不知不觉就过去了。

除了增加一周的隔离时间外，在出发前8天还增加了一次健康检测。这次检测非常重要，而且非常严格，增加了很多新的指标和门槛，直接关系到能否获得入住酒店进行隔离的资格。结果将近170人参加检测，过关的只有101人，可见检测、筛选的过程有多么残酷。有个来印尼打工的90后小伙子急于回

家，听说检测没有合格，当时就放声大哭。因为检测指标不合格，不仅意味着这次不能走，而且意味着当事人必须再过2周后，经过观察确定没有问题后才能再次申请，而那个时候过境迁，机票价格会不会再涨，回国的门槛会不会更高，谁也难以预料。

在酒店隔离期间管理非常严格，禁止出门、串门、接待访客，禁止叫外卖，是完全封闭式隔离。一日三餐由身着防护服的服务员送到门口，每天还进行两次体温检测。顺便说一下，厦航配置的饭菜都是中餐，味道、质量都可圈可点。

就在起飞前6天，眼看胜利在望，又传来了负面消息。福建莆田爆发疫情，而且传播速度很快，到13号时，已经确诊79例阳性。

厦门和莆田9月14日宣布启动全市核酸检测，因为自9月10日起发现的德尔塔病毒株持续扩散，已经波及3个城市。由于这次疫情来势汹汹传播速度快，福建全境告急，升级为高风险地区。联想到不久前广州发生疫情后，南航立即取消了飞往广州的航班，乘客们不免又担心起来，16号的飞机能不能正常起飞，航班会不会被突然取消。

14日凌晨，天空下起了大雨，窗外的海面上一片阴郁的景象。当天，乘客们还要再做两次核酸检测。在经历了航班取消、检测加强、集中隔离等不断调整的意外变故，以及福建全境疫情爆发的情况之后，乘客们的心中不免出现了各种不详的猜测，微信群里的气氛顿时凝重

了起来。为了消除心中的顾虑，做核算检测时，我顺便采访了一下厦航印尼办事处总经理徐捷先生。他表示有信心，认为国际航班不会随意取消。

虽然听到这个消息后我的心情略有放松，但是15号当我得知又有6位乘客因检测结果出问题而退出时，还是受到了不小的震动。但是事情并没有结束，15日才是决定所有乘客命运的关键一天，这是申请绿码的日子，在经历了3次健康检测，7天闭环隔离后，焦急等待了多日的乘客摩拳擦掌，翘首以盼，从当天下午开始一直到16号起飞前2个小时都在积极争取健康码，但是最终仍然有11人没有拿到绿码，无缘登机。

想来这170人的乘客

队伍一路走来，如闯关游戏，惊心动魄，临走时就剩下了80多人，成功率只有一半，可见筛选之严格，回国之路的难度可见一斑。

最终，我在15号晚上拿到了绿码，于16号下午顺利登上了飞往福州的航班。这段时间想回国的人也事出有因，一是去年因为疫情爆发有很多人没有回国，这些人去年早就计划在来年疫情好转后回国，没想到印尼的疫情在今年6月底又来了一波，7月中旬日增确诊人数突破5万，所以回家的计划不得不拖到现在。另外一个原因是春苗计划后，很多国人都打上了疫苗，旅行的安全有了保障，加上十一和年底各种假期接踵而来，甚至明年的春节也为时不远，所以等候了两年的出国人员都按捺不住想回家看看，于是就出现了回国的高潮。

航空公司和当地使馆人员肩负着为国家守护防疫的第一道大门，责任重大，而印尼又是南亚疫情高风险地区，对乘客严格筛选也是情理之中。



# 印尼苏钢集团代表团访问天津大学国际教育学院

【本报讯】(天津大学国际教育学院供稿)11月2日，印尼苏钢集团董事长、印中经济文化合作协会会长苏用发一行来到天津大学国际教育学院访问，校党委常委、常务副校长胡文平、校党委常委、校长助理、统战部长张力新在卫津路校区会见了代表团一行，国际教育

学院相关负责人陪同会见。胡文平首先对代表团一行来访表示欢迎，他详细介绍了天津大学的办学历史、校区布局、学科优势及国际化发展等情况，并表示印度尼西亚既是“一带一路”重要节点国家，也是天津大学开展国际合作和招收优秀国际学生的重要伙伴和生源基地，天津大学愿继续

加大对东盟国家特别是印度尼西亚的招生力度，为服务当地经济社会发展培养更多优秀国际人才。

苏用发对国际教育学院的热情接待表示感谢，他首先就印度尼西亚华人社会以及苏钢集团企业发展现状进行了介绍，随后着重分享了印尼华文学校半个多世纪以来

的发展历程，他表示天津大学是中国第一所现代大学，苏钢集团愿输送更多优秀的印尼学生来天津大学学习，并希望与天津大学在科研攻关等领域开展深入合作。

在国际教育学院会谈期间，李镛全面介绍了天津大学来华留学教育的历史与现状，金旋重点分享了天津大学在

传统文化导入和教育技术教学方面的突出优势，双方就共同推进海外人才培养达成初步合作意向。

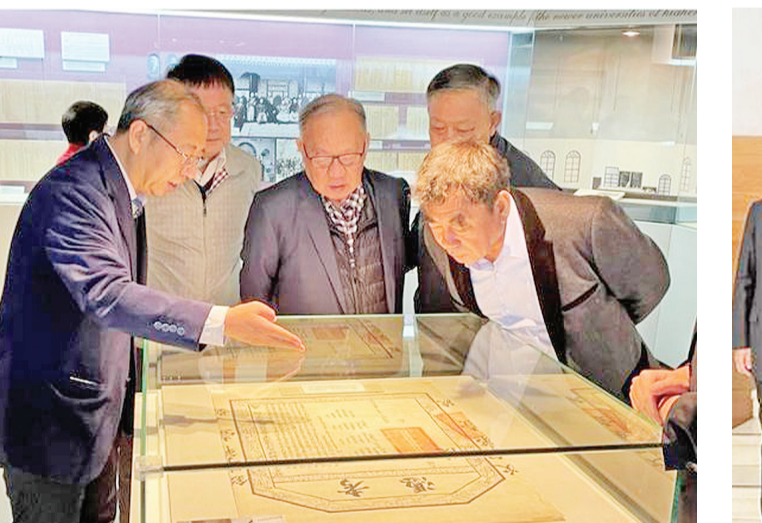
访问期间，代表团一行还参观了校史博物馆。

据悉，印尼苏钢集团由苏用发和其父亲于1969年联手创立。到2013年，该集团已发展成为主营钢铁制造并涵盖

生物质发电、焦化、水泥、棕榈油脂、食品生产、饲料加工、畜牧业、船务运输等多元领域的现代化企业集团，并在印尼创造了许多第一。苏用发先生多年来积极推动华文教育在印尼当地的发展，曾于2008年支持建立棉兰亚洲国际友好学院，2011年出资恢复了棉兰崇文中小学。



双方进行会谈



代表团参观校史博物馆



双方合影留念

# 《中国日报》刊登大龙网在印尼本土化运营实现强劲增长报道

【本报讯】近日，《中国日报》报刊登题为“OSell rides e-payments to robust growth(大龙网利用支付实现强劲增长)”的文章，大版面英文报道了在新冠肺炎疫情对全球制造商、零售商、供应链造成重大冲击的情况下，总部在重庆的中国跨境电商企业大龙网集团通过在海外本土化运营实现了强劲增长。

文章报道大龙网印尼公司通过线上本土化APP+海外仓的方式扎实做好运营。尽管受到疫情和海运价格影响，但是大龙网今年的平台跨境交易流水仍然取得了超过30%的增长。

实际上大龙网在印尼

这样的海外市场的成功并不是偶然，而是经历了长期的本土化探索。

米拉·考里阿(Mila Kaolia)是来自印尼的一家箱包和化妆品品类渠道商，跟大龙网合作之前，专门在泗水做箱包的批发零售，也有一些合作伙伴，但是不是特别稳定。从2019年开始，她从OSell.id(大龙网印尼本地化APP)订购箱包类产品，在她的网站和Shopee上销售。当时，米拉·考里阿(Mila Kaolia)有两个分公司，分别在泗水和巴淡。这些分公司的目标是控制印尼西部和中部地区的市场。这源于跟大龙网合作后，不仅货源稳定、价格优惠，服务也好，

包括质量、物流方面都做得挺好，尤其是他们针对印尼用户的需求开发的新品，比如防雨处理以及针对印尼在骑乘摩托车出行时喜欢戴耳机的差异化设置，赢得用户喜爱，所以建立了稳定的合作关系。

疫情发生后，全球供应商遭受重创，当很多渠道商无法正常拿到货的情况下，因为与OSell.id的长期稳定的合作，生意越来越好，她开始从OSell.id订购化妆品进行销售。起初，她只订购了几千件睫毛膏进行试卖，但在不到6个月的时间里，化妆品订单暴增。在OSell.id的订购量从每月几千件增加到几万件。由于在化妆品方面的成功，她与OS-

ell.id的合作品类逐渐增加到各种护肤品，目前月度的订购量已超过十万件。由于她的业务不断增长，米拉·考里阿(Mila Kaolia)已经在印度尼西亚其他地区开设了一个新的公司，以控制印尼东部的市场。现在米拉·考里阿(Mila Kaolia)因为与OSell.id的合作而变得更加成功。

大龙网海外电商部门负责人Lillian认为，印尼市场的成功核心是用外贸“本地化APP+海外仓”的模式解决了国与国商人的信任问题。以箱包品类为例，在开拓渠道之前在印尼当地的大市场进行了两个多月的调研，跑遍了雅加达以及周边的所有大市

场，明确了箱包品类在当地有市场空间，开始以地推方式拓展渠道，在大市场一家一家的渠道商去谈合作，刚开始以海外仓现货模式赢得当地渠道商的

认可，同时不断完善本土化的销售工具，开发了印尼语的OSell软件，便于当地的采购商直接下单，同时也在线上进行销售渠道的拓展，包括在各种社交软件的论坛中挖掘商机，并借助当地地图软件信息查询渠道商信息，通

过电话方式与渠道商进行沟通。通过这种方式，大龙网在印尼当地拥有超过5万个加盟渠道商，拥有包括母婴玩具、箱包、化妆品等在内近十类。

