

百年航程 有“侨”精彩③

罗道让——

“懂得辩证法的好管家”

密素敏

1942年前后，延安军民生活困难。当时，海外工作委员会办有学习班，学员们每人每天的粮食定额是1.6斤，在缺少肉类、蔬菜的情况下根本不够吃。负责总务后勤工作的泰国归侨罗道让看在眼里、急在心上。

经过思考和观察当地群众的生活，罗道让向朱德总司令写报告，要求借粮养猪养鸡，增加肉食量以减少吃粮。朱德总司令很快予以批准。几个月后，学员伙食中果然有了油水，肉增多了，粮食每人可减至1斤，生活有了极大改善，学员们都欢欣鼓舞。朱德总司令赞扬罗道让是“懂得辩证法的好管家”。

洪丝丝——

“南洋邹韬奋”

罗杨

洪丝丝曾长期在南洋从事新闻和报刊编辑工作，在抗日战争期间与郁达夫、胡愈之、夏衍等交往甚多。他在马来西亚槟城任《现代周刊》编辑主任时，发表的文章针砭时弊，文锋犀利，与当年邹韬奋在上海编辑的《生活周刊》有相似之处，当时被人称为“南洋邹韬奋”。后来，洪丝丝担任陈嘉庚先生创办的《南侨日报》的主笔之一，1950年报社遭查封后被殖民当局驱逐出境回国。

改革开放后，洪丝丝主持中国华侨历史学会的工作，并担任华侨华人历史研究所第一任所长。他笔耕不辍，文章从不跟风，而是坚持实事求是，秉笔直书。在当时中日友好气氛浓郁的情况下，他为《华侨抗日救国史料选编》作序，并不刻意淡化日军罪行，而是用了10个排比长句，历数日本法西斯的残暴罪行，然后说：“这段血的历史教训，是不可忘记的。如果忘记，可能导致再一次流血，也许会流更多的血。”

秋收已经持续20多天，疲惫也无法阻挡肖文涛创业的热情。最近，他每天在20多公顷的玉米田里劳作10个小时以上，夜深后再视频连线远在俄罗斯的3位同乡。

在吉林省舒兰市溪河镇双印通村，这是个颇有名气的海外返乡创业团队。连线很“正式”，52岁的肖文涛“汇报”几人在村里合伙创办的养殖项目，以及他考察的其他项目。

肖文涛介绍，他此前在俄罗斯务工20年，负责运营那里的大型农场。如今，这位异国务工者选择返乡创业，3位合伙人也将择期回国，大家要一起做大这份事业。

吉林省最近公布的一项数据显示，该省农民工返乡创业累计达到9.54万人，占农民工总数的4.4%，较2016年增加了4.14万人，直接带动就业40余万人。

近年来，双印通村的“俄罗斯务工团队”陆续回国。村党支部书记王野介绍，该村20世纪90年代便涌现出国务工潮，人数最多时达数百人，10个人中有4个人会说几句俄语。

在俄罗斯符拉迪沃斯托克一带，村民带去黑土地耕种方面的知识，在那里种植粮食和蔬菜，淘得人生“第一桶金”，有的年轻人还在那里有了“跨国婚姻”。

出国务工，还收获了中俄民间友谊。在两国的某些特定节日，身处异乡的村民会喝到伏特加，俄罗斯朋友则会吃到东北酸菜馅饺子。

此外，双方在商贸流通、旅游方面也架起沟通桥梁。肖文涛说，俄罗斯朋友参加中国的商品展销会或来国内旅游，他会主动帮忙协调，“毕竟有那么多年的感情在”。

肖文涛回到家乡后，这些交流仍在。几年前，一些俄罗斯朋友还曾到他家做客。

舒兰市官方介绍，伴随着吉林省持续推进乡村振兴计划，近年来一些海外务工人员正把事业重心搬回家乡，返乡创业渐成风潮。

“家乡有很多机会，尤其在农业领域。”肖文涛说，绿色农副产品种植养殖是其看好的项目。结合他和伙伴在俄罗斯学到的商贸、洽谈等经验，他们还计划扩大自家的农场，种植有机绿色蔬菜。

除了发展机会，这个创业团队也极其看重家乡乡情。村里的老砖厂始建于20世纪70年代，承载着村民的怀旧情怀。伴随社会发展，砖厂逐渐走向没落。

肖文涛和3位伙伴每人出资50万元承包了砖厂，在不改变建筑结构的情况下，建起养殖场。“保住这些建筑也是给村里留下一些回忆”。

最近，这个创业团队正在讨论吉林省推行的相关支持政策。肖文涛除了要忙秋收，还要接洽种牛购置等。明年春天，养牛项目便会落地。

在双印通村几十公里外的小城镇四合村南阳屯，民宿项目已经落成。这里是远近闻名的“俄罗斯村”，几乎家家有人在俄罗斯莫斯科经商，涉足服装、鞋业、小百货、餐饮、货运、旅游等行业。

自2017年开始，赴俄经商的南阳屯村民借吉林省建设“美丽乡村”政策的东风，回国打造“俄罗斯风情旅游”。一时间，这里的休闲、采摘、“异域观光”等产业吸引很多游客。村干部说，秋收过去就是冬季，今年的冰雪旅游同样值得期待。

数据显示，截至2020年底，吉林省已经建成149个农民工返乡创业基地，还有24个县被认定为省级农民工返乡创业示范县。

肖文涛认为，现在正是在老家干一番大事业的时候。

(来源：中新网)

庆祝中国共产党成立100周年

侨胞说·祖国在我心③

巴拿马华商黄伟文——

我在广交会赚到第一桶金

本报记者 李嘉宝

“给予我全新的起点和机遇”

我的家乡广东是中国改革开放的前沿阵地。上世纪八九十年代，广东个体经济发展很快，不少个体户还远赴海外创业，刮起一股“出国潮”。我也是其中的一员。

1989年，我拿着做个体户时攒下的钱，离开老家清远来到巴拿马创业，那年我25岁。在唐人街打工时，我注意到许多店铺出售的商品几乎都来自中国，很受当地民众欢迎。于是，我瞄准了外贸这一行。

哪里的货源齐全又可靠？“去广交会看看！”这个念头马上冒了出来。

1993年的春天，我回到家乡，在流花路展馆参加了当年的春季广交会。虽然是第一次参会，但我对广交会并不陌生。上世纪80年代初，我还是学生的时候，曾在广交会上做过兼职。那时，流花路来来往往的外国商人和港澳商人，给我留下了深刻的印象。我了解到，在我家乡还有这样一场贸易盛会，它历经变迁，从未中断，被誉为“中国第一展”。

没想到的是，时隔多年，我也有机会参与广交会。

在那次广交会上，我重点考察了鞋子、文具、日用品等，这些都是巴拿马本地市场卖得俏的品类。这场春天里的广交会，也让我迎来了事业发展的春天。我和几家国内供货商顺利签订了合作协议。两个月后，一批样品跨越海洋，从中国寄至巴拿马。我把货品以批发方式卖给当地超市，获得了喜人的利润。我现在还记得，当时有一批拖鞋卖得尤其好，一上架就销售一空。

在异国他乡打拼数年后，我终于赚到了自己的第一桶金。可以说，广交会给予我全新的起点，更给予我美好的机遇。

“源源不断带来新产品和信息”

1993年之后，我成了广交会的常客。每年春秋两季，我都会回到家乡赴“广交会之约”。那是一段难忘的奋斗岁月。

我的创业地点在巴拿马科隆自贸区。科隆是巴拿马第二大城市，位于巴拿马运河大西洋入海口处，是重要的中南美洲港口中心。当时，在科隆的中国企业还不多，我在这里注册了贸易公司，赶上了好时候。更重要的是，广交会源源不断地带给我更好的产品、最新的信息，支持我在巴拿马站稳脚跟。

在几年后的一次广交会上，我了解到一个信



以广交会为起点，黄伟文逐步深耕中巴经贸合作，建立起更多合作关系。图为2017年11月，黄伟文（前排左）出席中国湖北省—巴拿马经贸合作论坛。

黄伟文供图

息：中国国内对铜、铝等金属的需求增多。这无疑是一个新的商机，因为巴拿马有色金属资源相对丰富。于是，我开始尝试转型，从小商品贸易逐渐过渡到做有色金属出口贸易。

这次转型可谓恰逢其时——不仅有助于巴拿马解决堆积如山的废旧金属处理问题，又赶上了中国国内铜价持续约10年的上涨期，更适应了中国推进循环经济的发展需求。我的事业不断迈上新台阶。

广交会给全球的企业、贸易公司提供了最直接、最好的沟通平台，是中国对外经贸交流的一扇重要窗口。作为海外华商，我是见证者、参与者，更是受益者。通过广交会这个平台，我结识了许多朋友，不少合作伙伴至今仍保持密切往来。

2010年，我曾到广交会的旧址——位于琶洲岛的广州国际会展中心参观。看到这座恢弘大气、设备功能先进的现代化展馆，我更为真切地感受到，广交会在变。

以前，远程做生意只能靠传真机和国际长途电话沟通，费时费力，效率也不高。寄快递回来要好几个月，耽误不少工夫。现在，线上沟通可以即时联接万里之外的合作伙伴，跨境电商和国际物流的发展促进货物畅通，样本对接、货品往来都得到极大的便利。疫情期间，广交会转移到线上，“云洽谈”“云签约”热度不减，人气依旧。

“中国对外开放步伐越迈越大”

不止广交会，整个中国都在发生日新月异的变化。近年来，中国对外开放的步伐越迈越大，搭建起更多合作共赢的平台。进博会连续举办三届，即将迎来第四届，对全球企业都是重大利好。“一带一路”朋友圈不断扩大，海外华商迎来更多机遇。

2017年，中国与巴拿马正式建立外交关系。当年11月，我有幸作为华侨华人代表，随巴拿马总统巴雷拉访华，见证中巴两国政府签署共建“一带一路”合作文件。我深感荣幸，对未来也更有信心。

这些年，作为巴拿马华商总会会长，我看到越来越多旅巴侨胞深耕中巴贸易，积极对接中国市场需求，把生意做得红红火火，心中十分欣慰。从他们身上，我看到了自己当年奋斗的模样。不同的是，今天的机遇更多，舞台更大。

30多年来，我从祖国的发展中汲取力量，获取机会。奋斗永不止步，我正在筹划建设海外仓储，期待抓住跨境电商发展的新潮流。

在过去的几十年里，广交会起到了将中国与世界连通的作用。就这个意义而言，广交会早已开始铺设“一带一路”。中国与各国携手发展的初心始终如一，赢得了各国人民的尊重和认可。

「海外务工团」变「返乡创业团」

石洪宇

侨乡新貌

近期，各地侨乡迎来秋收，田间地头一派忙碌的劳动景象。

右图：10月26日，江苏省海安市角斜镇范墅村，党员志愿者帮助村民抢收水稻。

翟慧勇摄（人民图片）

下图：近日，浙江省湖州市德清县雷甸镇中心小学内，校园农场劳动实践基地迎来丰收。图为学生在展示刚采收的农作物。

谢尚国摄（人民图片）



丰收