

# 看重灣區潛力大

# 港青北上 展拳腳

### 參加就業計劃各有前因 銳意走出舒適圈

國家「十四五」規劃綱要明確提出便利港澳青年到大灣區內地城市就學、就業、創業，打造粵港澳青少年交流精品品牌。香港特區政府積極參與粵港澳大灣區建設這個國家重大發展戰略，為香港青年帶來更多機遇，包括於今年初首次推出「大灣區青年就業計劃」。參與招聘的有騰訊、華為等知名企業，也有不少中小型初創企業吸納港青到灣區內地城市工作，並獲兩地政府提供資助，確保參與計劃的港青月薪不低於1.8萬港元，部分港青更獲每月1,000元人民幣的生活補助，為期18個月。香港文匯報近日訪問其中3名參與計劃的港青，他們參加的原因不盡相同，有人被豐厚的薪酬吸引，但最看重是灣區內地城市的潛力，銳意走出「舒適圈」北上一展拳腳。他們是數百名計劃參與者的縮影，嶄新生活的畫卷正徐徐展開。

●香港文匯報記者 邵昕、唐文



●高塘 受訪者供圖

走出「舒適圈」，才能成就無限可能，但要衝破既有框框，先要有堅毅的勇氣踏出第一步，「大灣區青年就業計劃」就成為港青高塘改變現狀的催化劑。參與該計劃的港青月薪不低於1.8萬元（港元，下同），比高塘原先在港收入為高，變相抵消了他走出「舒適圈」的成本，「這個計劃將一旦試不成功的成本降低，希望能把握今次機遇，去大灣區內地城市試試，體驗與香港不同的工作節奏、方式、環境以及文化，怎樣都有利於未來發展。」

高塘是數字媒體（Digital Media）的專才，2019年大學畢業後相繼碰上社會事件及新冠肺炎疫情，香港勞工市場持續不景氣，直至今年初在豐睿科技香港分公司從事軟件編碼工作。其僱主其後決定參與「大灣區青年就業計劃」，高塘得悉後即「膽粗粗」向上司自薦報名參與該計劃。

香港是高塘最熟悉、最適應的「舒適圈」，若一直待在這裏，人生軌跡大致就這樣，但若能到外闖闖，他將擁有無限可能。加上大學時期他曾到上海進行一個月實習，親見內地發展迅速的奇跡，自此已意識到內地是他追夢樂園。

由於「大灣區青年就業計劃」保證參加者的月薪不低於1.8萬元，即使追夢失敗，高塘也「無得輸」，「年輕人有試錯的機會，而這個計劃將試錯的成本降低，希望能把握機遇，去大灣區內地城市多嘗試，體驗與香港不同的工作節奏、方式、環境以及文化，這些都有利於未來發展。」

他並直言，若畫地為牢繼續在香港發展，以其年資相信難以於短期內將月薪加至1.8萬元，而且內地衣食住行方面的費用普遍較香港低，相信能夠獲得更多儲蓄，為未來鋪路。

參與該計劃的港青賺了收入，也賺了

## 試錯機會難逢 收入經驗兼得

高塘



●高塘指就算追夢不成功，也「無得輸」。受訪者供圖

經驗。高塘慶幸自己被選中參加計劃，「幸運的是我從事創科業，對專業性要求比較高，相對競爭較小。計劃要求參加者必須於2019年至2021年期間畢業，不少同事想參加，但也超出畢業年期，不合資格，加上公司的支持與信任，很開心有機會前往內地大灣區發展。」

### 憧憬工作交際 結交五湖四海

到一個相對陌生的地方發展，他不是沒有顧慮的，而最大的擔憂是「孤單」，「之前去上海有一群朋友，現在少人同行，加上Google、YouTube等慣用軟件在內地不便使用，人際交往需時適應。」但他認為，人的可貴在於變通，相信在工作、生活的過程中，很快能結交到新朋友，尤其是來自五湖四海的人才，「希望能與不同文化背景、不同領域的朋友交談，從中學習別人的長處，增值自己。」

不少港青前往大灣區內地城市發展難免有「背井離鄉」之感，但高塘直言這不算問題。他說，隨着兩地交通網絡的發展

，往來香港與大灣區的內地城市愈來愈便捷，加上視訊科技，隨時隨地溝通不是問題，「對我而言只是去第二個地方工作。在香港，九龍與新界的工作環境就已經大相逕庭，距離上也不遑多讓。」

該計劃為期一年半，他之後有什麼打算？「不想在出發前給自己設下太多框架，如果未來有好的發展機會，在內地扎根發展也不失為一個好方向，都是為行業發展奉獻，人才與市場是我選擇的首要。」

●鄭嘉偉 受訪者供圖



## 尋覓商機樂土 拚事業非「開荒」

鄭嘉偉



●鄭嘉偉指內地的生活指數低，月薪非常耐用。受訪者供圖

大灣區各內地城市的發展對23歲的鄭嘉偉而言，不僅是學業的上升階梯，他也希望成為事業的起步點。他早前在廣州的廣東金融學院畢業後，曾試圖在內地求職，卻因當地人才輩出、競爭激烈，最後失之交臂，打道回港，巧遇香港特區政府「大灣區青年就業計劃」，重燃勇闖灣區內地城市的希望。今年7月他重整行囊出發往珠海，完成隔離檢疫後，將投身置業顧問行業，專門為港澳居民提供內地置業服務，為大灣區融合發展奉獻力量。

鄭嘉偉與多名「大灣區青年就業計劃」參加者早前搭乘特區政府安排的專車前往內地，完成集中隔離後就可以履新。鄭嘉偉日前接受香港文匯報視像電話訪問時說，自己正身處珠海的檢疫酒店，並透露自己在大學時期已立志到大灣區內地城市發展，「絕非三分鐘熱度、臨時決定，早在我於廣州讀大學時就發覺內地許多城市蓬勃發展，對房產等配套的需求急增，所以大學修讀市場營銷時，已覺得這是一片充滿商機的樂土。」

### 立志扎根內地 終獲聘做地產

為了實現這一目標，大學畢業後他曾在內地求職，但因為當地競爭激烈，以其年資難以覓得「筍工」，加上新冠疫情等因素，今年4月在家人勸說下返回香港。

本以為大學時期的夢想幻滅，但香港特區政府推出的「大灣區青年就業計劃」，重燃他的希望。鄭嘉偉火速報名參加，在經過兩輪面試後，成功被領航專尚（珠

海）地產有限公司聘用為置業顧問，工作包括向港澳顧客介紹橫琴新區的房產信息。

滿腹發展大計的鄭嘉偉興奮地說，「橫琴新區作為珠澳共同發展的重要部分，受政府大力扶持，發展幾年間人口呈倍速增長，相應商舖、住屋的需求源源不斷增加，我也希望能搭上這趟順風車，成就一番事業。」

他在完成酒店隔離後，就會馬上投身新工作，早前並已選中未來的居所，「珠海人才公寓的一室一廳每月租金不用3,000元人民幣，這個價格在香港只夠支付相似條件房屋的零頭，加上內地日常生活、消費指數低，月薪1.8萬港元非常耐用。新住所與公司很近，踩單車每日通勤時間不到半小時。」

這次他孤身一人到大灣區內地城市，不少身邊朋友提出疑慮，甚至心存誤解以為「開荒」，鄭嘉偉希望以自身經歷釋疑，「好多人擔心無法適應內地的生活，加上家人在香港，因為疫情不能常見面，以及香港一些不負責任媒體對內地的負面報道，讓他們尚未踏出第一步就開始退縮。事實上一旦你真的去了解，就會發現內地與十幾年前已經有翻天覆地的變化，生活配套、市民素質、社會治安絕對不輸香港。」

被問及未來發展的安排，他表示，希望能夠扎根當地。雖然「大灣區青年就業計劃」為期僅18個月，但他相信自己可以憑藉這一年半的積累經濟及實力，在珠海穩步發展，「18個月後無咗政府的補貼，人工有機會下降，但有壓力才有動力，我們這一行是多勞多得，我相信自己有能力賺到滿意收入。」

## 人工高使費少 月儲近萬港元

周盼



●周盼 受訪者供圖

「大灣區青年就業計劃」提供月薪不少於1.8萬元（港元，下同）的「好工」予港青應徵，成功參與計劃的25歲港青周盼透露，在過五關斬六將的甄選過程中，僱主更看重應徵者的穩定性，多於工作經驗及專業資歷。他的面試貼士是展示個人的長遠規劃和實踐決心，讓僱主感受到應徵者北上拚事業的決心，增加被相中機會。

見工展示決心 需作長遠規劃  
修讀工商管理學位的周盼，月前透過該計

劃入職香港中華煤氣旗下港華投資的深圳分公司名氣家市場部。他日前接受香港文匯報電話訪問時，正於蘇州出差，晚上七點多剛結束工作回到酒店，「這是入職兩個多月來首次出差，感覺興奮又富有挑戰。」

內地僱主為周盼提供不少機會，令他增長見聞，而他現時月入約1.9萬港元，也比香港原來的工資高，加上日常使費少，每月也能儲蓄近一萬港元。他興奮地說：「在內地生活，娛樂同樣豐富，消費卻相對低，工作上亦有廣闊發展空間。」

在參加該計劃前，周盼是一個普通的香港打工仔，在一間跨境電商公司工作逾一年。該公司僅5名僱員，每天工時相當長，當時其月薪約1.5萬元，與父母同住。由於香港物價高，令他每月花兩三千元工資。「香港的消費比較貴，比如食一餐韓式燒烤，兩個人至少要250元至300元，在深圳可能已是4人消費總額。」

北上工作的得着，他早在大學時期已見證過。當時，他到過北京和無錫實習，切身體驗到內地企業的工作氛圍和

工作方式，故今年3月得悉香港特區政府推出「大灣區青年就業計劃」後，就下定決心投遞多份簡歷，「始終都希望去不同地方見識下，而且香港近年經濟環境也確實不好。」

除了周盼，還有約十多名港青透過該計劃入職香港中華煤氣旗下內地公司。資方採用管培生輪崗培養方案，讓新人嘗試不同類型的崗位，從而了解各部門的運作，而僱主更為他們提供免費宿舍，「我覺得公司是很用心培養我們的，該計劃18個月後會結束，到時選擇繼續在內地還是回香港發展，也會尊重我們的意願。」

親身見證內地龐大的發展機遇，周盼較傾向在內地作長期發展，並勸勉其他港青摒棄短視眼光，「不要純粹為了1.8萬元最低月薪而參加該計劃，而是要真正做好職業道路規劃。」



●周盼（左）月前透過「大灣區青年就業計劃」，入職香港中華煤氣旗下港華投資的深圳分公司名氣家市場部。受訪者供圖