

侨胞说·我在海外这样渡难关⑯

# 英国侨胞互助令人倍感温暖

本报记者 林子涵

**本期看点：**过去一年，英国经历了多重波折。疫情持续数月，新冠病毒变异的消息再添阴影；“脱欧”谈判艰难博弈，过渡期进入倒计时才终于达成协议。这一年，英国侨胞也历经种种变化，穿过重重风雨，迎来一个特殊的新年。一袋袋家乡特产礼包，一次次心理辅导讲座，一场场戏曲切磋“云端”会……疫情阴霾下，英国各地华侨华人创新方式，相助相伴，携手前行，许多动人的瞬间驱散了凛冬严寒，令人倍感温暖。



图为邱增慧（中）带领中英戏曲协会线上拜年。  
（受访者供图）云

## 香！天空飘来家乡味道

英国多地，一场传递“家乡味”的接力赛正在进行。“湖南腊肉、腊鸭、米粉，还有一把蒜苗和红辣椒。”英国湖南同乡会会长方刚和英国湖南商贸总会会长熊鹏裁着一袋袋精心准备的“家乡风味”礼包，送往各地湖南籍侨胞的家中。“我们列了一个派送名单，覆盖全英国各地，以慰问那些在抗疫中表现优秀的同乡。”

3年前，方刚和熊鹏在伦敦开了一家米粉店。由于疫情，米粉店的生意大受影响。“有很多老乡回不去，也有很多人过不来。半年的时候我们就有了一个想法，想做一些家乡口味的东西给大家。”腌肉制品不能带入境，方刚和熊鹏就在当地买机器制作湖南腊肉。“一方水土一方人，对于旅居英国多年的湖南华人来说，家乡的味道是最值得怀念的。”

新年慰问抗疫有功的老乡，这个想法在英国湖南同乡会主席吴莉莉的心中盘旋已久。当方刚和熊鹏告诉她地道的湖南腊肉制作好了的时候，三人一拍即合，决定就用家乡风味慰问同胞。

派送活动开始前，英国刚刚公布新冠病毒变异的消息，包括伦敦在内的多个城市随即调升防控等级至最高级四级，全球多国也相继宣布暂停往返英国航班。受此影响，两名湖南来的留学生滞留考文垂市。为了能让两名学生在这个新年吃到“家乡味”，方刚从伦敦驱车百余公里，把礼包送到他们手中。当天，他下午2时出发，直到夜里12时40分才结束，共送达英国3个城市的9户家庭。

第二天，吴莉莉接下派送的接力棒，把礼包送往其他十余户侨胞家庭。这样的礼包，他们一共准备了100多个。“以往过年，老乡们都是线下相聚。因为疫情，我们用这种很特殊的形式派送家乡风味的礼物。”吴莉莉说，“新年慰问活动主要目的是凝聚人心，让大家坚定信心、共克时艰。”

“疫情期间，我们设置了23个援助站，每一个站点负责的老乡都很义气，他们也都愿意花时间、冒着风险出去给学生、给老乡送物资。”方刚说，“不管是抗疫的上半场还是下半场，我感受到同乡真的是众志成城，大家非常乐于助人、勇于奉献。”

## 暖！心理疏导雪中送炭

视频会议里，一场心理健康讲座正在“云端”举行。视频会议设置的500人上限“座无虚席”，观众都是英国各地的华侨华人。

“在这长时间的疫情里，很多从事餐饮业和旅游业的华人家庭都遭受重创，或是认识的亲友染病离去，华侨华人各种各样的心理问题亟待解决。因为很多人需要心理咨询，我们就组织了这个心理健康讲座。”英国北京联合会会长李海说，“我们邀请中国科学院的心理学老师在线进行了两个小时的讲座，讲疫情下怎么样疏解焦虑感、恐惧感、孤独感，怎么样控制情绪、调整情绪。讲完之后大家的反映特别好。”

心理讲座不只针对成年人，也针对华人青少年。“疫情期间如何保护好青少年，家长怎么样和孩子进行有效的沟通，这些也是疫情下特别现实的问题。”李海说。

在英国工作生活近20年的华文媒体人李宁对此深有感触。“疫情期间，华侨华人面对就业压力、防疫压力、生存压力，受影响最大的可能就是心理健康方面。侨务组织有各类线上活动，这是很好的补充，能够消除在物理空间受封锁的限制，缓解大家的心理压力。”

“3月份以来，线上讲座几乎就没停过。”李海说，她已组织了第60多场线上活动。“疫情发生后，华侨华人生活出现了很多法律相关的问题。因为不了解英国的法律，很多华侨华人特别需要指导，所以我们就邀请了华人律师和英国律师，组织系列惠侨法律讲座。”李海说。

法律讲座的主题，大到疫情下华人如何守望相助、应对种族歧视，小到租赁房屋时，由于租客失业，华人房东收不上房租应如何维权，桩桩件件，针对的都是华侨华人面对的难题、实事。

“2021年我们准备把线上活动继续办下去，法律讲座和心理讲座都是系列的。还有艺术讲座，比如摄影讲座、朗诵讲座等。”李海说，“讲座是面向整个英国的华侨华人的。如果时间合适，其他国家的华侨华人也都可以参加。”

## 乐！展望新年信心不减

“听谯楼打更玉兔东上。为国家秉忠心，食君禄，报王恩，昼夜奔忙……”视频连线中，中英戏曲协会的会员正在进一场迎新春的曲艺“云切磋”，《八大锤》《大雪飘》《锁麟囊》等京剧的经典选段轮番登场。

“这一大段听得真是太过瘾了，真棒！”待到第一位自告奋勇演唱的会员在视频另一端唱完，中英戏曲协会会长邱增慧立刻称赞道。在这场名为“喜迎2021京剧云茶话会”的特殊聚会上，来自英国各地的京剧爱好者们在镜头前纷纷亮相，展示疫情“宅家”期间的练唱成果。

“以往唱的时候如果要现场乐器伴奏，就一定要来伦敦聚。”邱增慧说，疫情发生前，协会时常组织线下切磋，成员们可以在拉京胡、锣鼓的伴奏中演唱。只要有聚会通知，英国各地的华侨华人戏曲爱好者们都会自发赶来伦敦学习。

“海外的疫情逐渐加重，我们取消了很多原定的线下聚会活动，用线上‘云聚会’和大家见面，一起度过这段艰难的时光。”邱增慧说。

线下相聚少了，京剧线上的人气却旺了。“云聚会”多次举行，协会的华侨华人成员逐渐从英国本土扩展到世界各地。

“不管哪儿的人都可以上线，这个是线下做不到的。”邱增慧说，“大家聊的话题也多了，活动也更频繁一些。”原来协会逢年过节举办演出，现在各个社团都在举办线上活动。

茶话会中间，邱增慧号召大家一起为中国驻英国大使馆筹备的春节活动录制贺年视频。“来对着摄像头拱一下手，咱们一起说，‘中英戏曲协会在伦敦给大家拜年了！祝大家牛年大吉，万事如意’！”

“我个人在新的一年也要贡献再多一点，把我会的都尽量教给大家，这是我今年的一个心愿。”邱增慧说。

同样许下新年愿望的还有李海和吴莉莉。“疫情刚爆发的时候，我们就成立了50人的互助组，在群里及时分享有用的信息。”李海说，“相信都会过去，压力只是一时的。我们对未来非常有信心。”

“1月份我们还会筹办湖南籍留学生的迎新仪式，帮助他们尽快熟悉英国。”吴莉莉说，“在这寒冬的特殊日子里，希望给同乡们带来温暖。冬天即将过去，春天就在眼前！”

# 「海创」筑巢引才助力新侨创业

开工建设仅一年，新侨黄莹之见证了父亲和自己的想法“从目标变成现实”——三生细胞基因制备临床转化基地项目，实验室目前已成为国内具有百级净化标准的细胞制备中心，是华东地区面积最大、等级最高的细胞制备和质量检测中心。黄莹之带领团队考察走访过广州、上海等城市，经过“海创之家”推介牵线并综合考量，项目最终选择在宁波海曙落地。

黄莹之口中的“海创之家”，是浙江省宁波市海曙区专门为新侨和归国留学人员打造的交流平台，包含集士港恒泰产业园、洞桥镇创代科技孵化园、西门街道智慧谷培训中心、江厦街道芝士公园、南门街道龙湾智谷文化产业园、鼓楼街道鼓楼商圈、望春街道清风社区、电商园区“众创空间”等平台，目前已引进国家、省级人才9名，拥有院士背景的团队3个，各类高新技术企业6家，预计年销售额10亿元。

近年来，宁波海曙持续推进深入服务好新侨群体，以“海创之家”和海创社团为抓手，以侨梦苑——宁波市电子商务产业园区为核心载体，发挥新侨资源优势，打造双创示范品牌，对内指导扶持有梦想的企业家创业创新，对外引进服务有实力的企业家回报家乡。据海曙区委统战部副部长、区侨办主任、区侨联主席陆颖介绍，通过“内扶外引”帮助当地1万余名新侨回国创业创新，激发了新侨群体回到家乡干事创业的热情。

海创社团“海创会”，成立6年来积极开展海创之行、海创之爱、海创之学、海创之星等一系列主题活动，成为众多有潜力的海外人才来海曙创业创新的梦想天地和温暖家庭。通过海创会平台的交流合作，海曙涌现出一批留学青年创业致富带头人：在经营既有产业的同时，祝元通过“海创会”收集资料、组织考察、完善项目方案，创立智能回收公司“太空侠”，目前已部署70余台回收智能终端，积累超2.3万用户；坚守主业积极创新，用活“海创会”资源积极引入技术人才，朱帅掌舵的“凹凸重工”，其技术团队研发的产品已列入国家科技部创新基金重点项目，占据全国13%以上的市场，目前已成为浙江起重机龙头企业；张高峰通过“海创之家”牵线得到智慧水务资深环境专家指导，从大数据收集需求入手，开发“河目智云”水环境监管系统，在三峡、南京等水利系统网站进行了全面推广使用；曾入选“3315计划”的林森，通过“海创之家”多渠道实施市场调研，在发展瓶颈中寻求转型机遇，开发了基于物联网技术的智能计量监控管理系统，有效降低供水管网漏水率……

（续大治 孙勇）

## 中哈跨国夫妻的“甜蜜计划”

张 硕

对37岁的元朝辉来说，事业的成功是伴随爱情的甜蜜一起到来的。在“一带一路”的创业大潮中，他不但收获了和哈萨克斯坦姑娘阿妮塔的甜蜜爱情，还由此开启了他的中哈跨境电商事业。

2014年9月9日，元朝辉和阿妮塔在哈萨克斯坦甜蜜完婚。在中国生活的阿妮塔平时会兼职帮她的亲友代购一些中国产品。从文具到玩具、从衣帽服装到奶粉和婴儿车，需求种类繁多。时间长了，找他们代购中国商品的哈萨克人越来越多，学软件出身的元朝辉干脆在卡拉干达和阿拉木图注册建立了两个小型的中国商品展示店。

在元朝辉的手机里，还保存着展示店当时的样子：不大的店面里，几张沙发和几台电脑就是店铺的全部家当。与传统商店不同的是，展示店里并不展示实际产品。“顾客在自己制作的简易浏览网站查看商品信息，然后根据自己的需要下单、付款，我们再从中国国内发货。”元朝辉说，“之所以采用网店与实体店结合的购物模式，更符合当地人的消费习惯，也更容易让人信任。”

很快，元朝辉的小店就在当地有了名气，不仅普通居民，一些小商店的店主也直接从元朝辉的店里进货。开设两个月后，每个月的成交单量都已经过万元，夫妻俩首次尝到了跨境电商的甜头。

时间转眼来到2015年，这一年对元朝辉夫妇来说意义非凡。在“一带一路”倡议的背景下，元朝辉有了更多设想——将一个店扩大到一个城。在元朝辉的计划里，陕西作为丝绸之路的源头城市，重要性也更加突出，他想在西安也建立一个哈萨克商品展示城，将两个跨国商品展示城连接在一起，助力中国企业在“走出去”，也将哈萨克的产品“引进来”。其实，在元朝辉的计划里，还藏着一个“小私心”，他说这样阿妮

塔就能经常见到自己的亲人了。

有了这个构想后，元朝辉和妻子阿妮塔经常在西安、卡拉干达和阿拉木图等几个城市之间来回奔走。他们不仅接待了多位赴哈考察的中国商务团体，也直接促成了陕西地方企业与哈企合作事宜。随着西安和卡拉干达发展为“友好城市”，两个城市的政府和企业之间的交流也愈加紧密，也是在那一年，元朝辉的西安丝绸之路电子商务有限公司成立了。

元朝辉说自己很幸运，搭上了“一带一路”的顺风车，享受了很多惠民政策，也解决了让他头疼的老大难问题——物流。

据元朝辉介绍，从西安到阿拉木图的邮递一般至少一个月，元朝辉想到了中欧货运班列“长安号”——2017年3月，元朝辉开始通过“长安号”运载货物，成为了西安国际港务区首家使用“长安号”搭载跨境电商货物的企业。“过去顾客夏天买的裙子，等到手里都已经过了季。现在通过‘长安号’，货物运达时间可缩短至15天以内。”元朝辉骄傲地说。

2017年底，哈萨克斯坦的阿拉木图、卡拉干达和俄罗斯的莫斯科、叶卡捷琳堡、新西伯利亚5个城市的电商海外仓投入使用，元朝辉的业务范围也已遍及中亚各国和俄罗斯，与俄罗斯邮政的订单投递合作也已展开……

元朝辉说自己从来没想到，当年为了让妻子和千里之外的家人常联系而创建的小店，在国家政策的扶持下，如今竟发展成现在的规模。元朝辉的事业越做越好，随着“一带一路”倡议的稳步推进及中国企业的不断入驻，多种多样的商品不断丰富着哈萨克斯坦人民的生活，还给当地青年自主创业提供了更多机会。

（来源：中新网）



在“绿水青山就是金山银山”理念指引下，各地大力挖掘特色资源，对基础设施进行升级改造，美化村容村貌，改善居住环境，不断提升乡村教育、医疗、文化和政务服务水平，发展各类特色文旅、特色农业项目。青山绿水间，一首首农村改革新曲在各地谱写，一幅幅山水画卷徐徐展开，美丽乡村的魅力不断迸发，更多百姓过上了美丽生活。

上图：广西来宾市金秀瑶族自治县六巷乡的一处民宿。新华社记者 曹祎铭摄

右图：在贵州省从江县加榜乡加车村，脱贫攻坚指挥所网格员吴贤艳（左）与村里的大一女生梁琼英在直播推介加榜梯田风光。新华社记者 杨文斌摄