



# 潮汕鄉情

國際日報合編 潮州鄉親公會



Chinese News

## 潮汕鄉情



### 趙淑清

# 一個東北姑娘的『汕頭故事』



趙淑清，一個說起話來滔滔不絕的女老板，從東北來到汕頭特區，扎根30幾年。數十春秋裏，她深深融入到這片她熱愛的土地，在這座城市闖蕩打拚，創出了“一片天”。她的“汕頭故事”，讓記者深切感受到，正是有千千萬萬跟這名已成“汕頭人”的東北姑娘一樣的開拓者，灑下青春、熱血和智慧，才有了今天特區發展如此的累累碩果！

趙淑清出生于黑龍江省牡丹江市，爺爺是福建人，喜歡喝潮汕工夫茶，她從小耳濡目染，就想到汕頭看一看，喝上本土工夫茶。因緣際會！上世紀八十年代末的一個秋日，剛大學畢業不久的趙淑清，因學的是服裝設計專業，幸運地通過招工，來到汕頭一個國有服裝廠上班。趙淑清說：“初來乍到，我還穿着棉襖，汕頭却還是‘春暖花開’，氣候不適合，語言不通，但汕頭人的包容和熱誠，讓我倍覺溫暖，從此留了下來。”沒想到這一留就是30年！趙淑清告訴記者，來汕頭30年，深深愛上這個美麗的城市，不想走了！

#### 敢想敢幹敢拿“第一”

趙淑清身上有東北人的直爽和膽識，敢想敢幹敢為人先。在她的創業史中，有着許多“第一”。九十年代初，改革開放春風吹遍了神州大地，以“百載商埠”著稱的汕頭特區到處生機勃勃！在服裝廠幹了一年的趙淑清“抓”到了商機，開始了她在汕頭的首個“第一”：1990年在汕頭龍眼園開辦了汕頭第一家私人服裝廠。趙淑清感慨地說，那時，長平路還是泥土路，雜草叢生，環境條件都較差，她想出來單幹，出來開服裝廠，很多工友對此都不看好。趙淑清敢想敢幹，租了一層樓，招了30多名工人，為附近居民定制服裝。她說那時很勤奮，自己買布料、設計、親自裁剪衣服，有時一晚上要裁剪出40件衣服模型，每晚幹到凌晨2點更屬家常

便飯。隔天一早，又要早早交付廠裏裁縫訂制。趙淑清不僅工作勤奮認真，還樂於助人，她認為大家好才是真的好，所以有人來找她學技術，她都悉心傳授。在她的傳幫帶下，許多工人學會了服裝設計、裁剪技術，不少徒弟後來都能自主創業。

趙淑清告訴記者，那時正趕上汕頭特區快速發展的大好時光，來找她定制服裝的客戶絡繹不絕，有醫院醫生、護士，也有學校老師。聲名遠播之後，汕頭一些大酒店、特區公司，甚至連鄭州、上海客戶也找上門來。因服務態度好，質量有保障，誠實守信，客戶從不與她討價還價，服裝廠訂單更是絡繹不絕，這讓她淘到了人生“第一桶金”。

到了上世紀九十年代中期，汕頭服裝行業遍地開花，幹了9年服裝廠的趙淑清業務發展得不錯，但她並不甘於小富即安，而是醞釀新的突破。獨具慧眼的她看到了另一種商機，又開創了另一個“第一”：那時，汕頭還沒有一個烤面包廠，而市場却蘊藏着巨大的需求。

趙淑清把服裝廠轉讓，祇身前往山東學習烤面包技術。她的迫切和真誠感動了培訓師傅，對她傾囊相授，刻苦好學的她也不負期望，祇用了短短10天就學成回汕。在金砂鄉開創了汕頭第一家烤面包加工廠，招了6名工人。果然不出趙淑清所料，店裏烤出來的面包又大又香，色香味俱全，也不同于傳統市面上的饅頭包子，一下子就吸引來眾多顧客。那時候，還沒有現在汕頭人熟悉的歐香、丹喜等面包品牌，趙淑清的烤面包廠以批發為主，高峰期一天她要做1000多斤面包。這樣又幹了幾年，汕頭市面烤面包店逐漸增多，趙淑清又急流勇退，適時求變，離開面包行當，另尋商機。

#### 重諾守信誠心服務

汕頭特區建設如火如荼，各行各業對變壓器的需求量大，趙淑清敏銳地把握到這一商機。作為一個服裝設計專業的女性，她不怕吃苦，跨專業學習電力設備的技術知識，並成為廣東粵特變壓器有限公司粵東地區銷售總監，一幹又是近十年。雖然她是整個粵東地區的總銷售，但其實公司連她在內祇有7人，個個身兼銷售和技術兩職，既負責銷路又要解決售後技術問題。趙淑清告訴記者，祇要勤勞敢拼就會贏，她的努力也換來了一張不俗的“成績單”：粵特變壓器連續幾年占據了汕頭變壓器供貨量市場的前茅。

趙淑清對做生意有自己獨特的理解，她篤信，贏得市場份額一靠產品質量二靠誠信服務。而誠信服務就是要講信譽重承諾！粵特變壓器確是行內技術領先的優質產品，而趙淑清等7人這些年來急人所急的售後24小時服務，讓粵特變壓器不斷贏得好名聲和客戶的信賴，訂單越來越多，有的客戶甚至先打來了全額貨款。

9月的一天，汕頭市南澳島有個變壓器燒掉了，島上將面臨停電。有關單位找到她，希望施以援手。按照正常程序，新變壓器從下單到發貨需要15天。但趙淑清想到島上居民飲食住行將大受影響，二話不說就把這事攬了下來。她想方設法，積極聯系，多方協調。剛好有一客戶訂了同樣型號的變壓器已經到貨，她馬上與客戶協商，先“讓出”了這臺變壓器，為南澳島居民解決了燃眉之急，正常生活得到保障。看到問題圓滿解決，鬆了一口氣的趙淑清欣慰地笑了。

前段時間，汕頭南澳大橋的供電變壓器出現漏油現象，存在安全隱患，但大橋使用的並不是粵特變壓器，製造廠家也沒有提供相應的售後服務，大橋管理部門便向趙淑清請求幫助。趙淑清同樣二話沒說，帶着技術人員就直奔南澳大橋，對該地帶所有變壓器全部都做了一次加油和檢修，此舉得到了大橋管理部門工作人員們的交口稱贊。

這樣的事例，還很多很多……明年汕頭將喜迎國際性體育賽事——第3屆亞洲青年運動會，場館建設所採用的變壓器，便出自廣東粵特變壓器有限公司，趙淑清自豪地說：我們“點亮”了汕頭亞青會。能為這座我熱愛的城市和亞青會做點貢獻，倍感光榮。

趙淑清笑稱，“我見證了汕頭特區大部分的發展歷程，和這座城市一起不斷地前行進步。有夢想才有未來，正像總書記說的，今後我們一定會續寫更多的‘春天故事’！我會更加奮發努力，創出更多更好的第一”。

(林霖 林發盛 文吉舟)



總經理在檢查產品

### 汕頭市安徽商會會長鬱家福

## 扎根汕頭融入特區發展

上世紀八十年代，當改革開放的春風吹向廣東，吹到了潮汕大地，許多人懷揣着對廣東改革開放前沿陣地的無限向往，祇身離開老家，來到汕頭，他們扎根下來，在汕成家立業。汕頭市安徽商會會長、標體健身有限公司董事長鬱家福就是其中之一。經濟特區建立40年來，鬱家福融入汕頭城市發展建設，在風雨中砥礪拼搏，在逐夢中勇敢致勝。秋日午，記者來到標體健身有限公司採訪，鬱家福正在訓練室檢查工作，我們的話題就從他的奮鬥經歷以及商會與汕頭經濟特區的故事說起。

1989年，鬱家福來到汕頭，讓他感受印象最深的是小公園一帶濃烈的商業氣氛，這是一種有別於他安徽老家的商業氛圍，于是他決定留在潮汕這片熱土。“潮汕是一個充滿人情味的地方，這片土地不僅容留了我，還讓我遇到了一位美麗善良的潮汕姑娘，得以立業成家。”後來，他從健身器材推銷員做起，在汕頭扎根下來。鬱家福告訴記者，他深深熱愛並感謝潮汕大地和潮汕人民。

30多年來，從做推銷員到開張汕頭首家標體健身館，鬱家福的事業不斷發展壯大。而從2015年12月開始，他又多了一個職務——汕頭市安徽商會會長，近5年來，鬱家福以為商會會員排憂解難為己任，讓在汕經商興業的安徽老鄉有一個自己真正的“家”，帶領所有在汕的安徽籍商人融入汕頭、扎根汕頭，成為一支助推汕頭經濟社會發展的重要力量。目前，安徽商會共有會員438人，大部分會員企業經營玩具、內衣生產等中小型製造行業。



鬱家福在標體健身館

作為商會會長，不可避免要承擔起為商會發展壯大，幫助在汕徽商成長的責任。“商會成立以後，安徽老鄉在汕頭投資創業遇到的各種問題，都能通過商會和政府部門溝通銜接，解決了很多實際問題。我們非常感謝汕頭市政府，給我們外地人在汕投資創業營造很好的營商環境。”鬱家福表示，當前，汕頭經濟社會發展迅猛，也面臨新的挑戰，商會抓住新機遇，展現新作為，隨時了解會員

企業的困難和發展前景，幫助解決存在問題，及時與政府部門協調溝通，為徽籍企業參與汕頭經濟建設、繁榮汕頭經濟提供更好服務。因為鬱家福的努力，一批徽籍商人看到了汕頭的發展前景，陸續前來投資創業，投入汕頭經濟建設大潮。鬱家福告訴記者，僅去年，就有37名商會會員在汕購房，準備在汕扎根定居。“商會從成立至今近5年來，從沒有會員發生過一例群發事件，沒有一個會員發生重大案件記錄，大家做到安居樂業，為汕頭創文強管起了積極的作用。”鬱家福認為，企業家不僅要有兼濟天下之能，更應有反哺桑梓之善。作為一位商會的掌舵人、企業家，鬱家福不忘帶領會員參與社會公益事業，在他的號召下，企業家們在事業有成之後都不忘回報社會。“我們

公益，享受到‘施’比‘受’更快樂的過程。”

2018年8月，汕頭潮陽潮南發生特大水災，得知潮陽災情比較嚴重，幾百位老鄉立即行動，捐物捐款，募集資金購買米、面、礦泉水等價值幾十萬元的救災物資送往災區，受到社會廣泛好評。除了做公益慈善，鬱家福還積極帶動商會會員承擔社會責任，在汕頭市心連心義工協會組織的各項社會公益活動中，總能看到汕頭市安徽商會會員們的身影。去年12月，鬱家福被汕頭市社會組織系列慈善活動組委會聘請為“攜手送溫暖 同心促和諧”汕頭市社會組織迎新年·獻愛心系列慈善活動“慈善文化大使”。

今年是經濟特區建立40周年，“看到汕頭特區發生的巨大變化，商會會員們信心百倍，大家更加奮發圖強。”鬱家福告訴記者，商會即將成立黨支部，有了組織核心，會員們將為社會做更大貢獻，在汕頭生根發芽，開花結果。“在汕扎根以來，汕頭市民非常熱情，汕頭的經濟發展前景一定越來越好。”鬱家福深情地表示，將帶領商會企業家感恩的心回報國家、回報汕頭，在當前經濟發展壯大下，把社會發展的正能量發揚光大，“為汕頭安徽商人代言，為汕頭的經濟發展貢獻微薄之力”。

(陳文惠 攝影報道)

責任編輯  
蔡燕芳